

回购的金价怎么定？需要提供哪些凭证？ 想出手黄金的市民看过来

□本报记者 刘蓓

前段时间随着金价上涨，不少市民出手黄金，市区出现黄金回购热潮。黄金回购需要注意什么？黄金首饰可以买二手的吗？近日，记者走访市区黄金回购商家和各大银行，几位业内人士对上述问题给出了详细解答。

金价上涨带火黄金回购

4月23日上午黄金大盘价为550元，市区一些品牌的黄金首饰价格最高为733元。记者走访市场发现，不少金店的黄金回购业务火爆，也有不少市民考虑将手中的黄金变现。

家住市区开源路南段一小区的市民小培告诉记者，上周末她卖了近100克黄金，其中有50克金条和40多克黄金首饰，当初买的时候一共花了不到4万元，现在卖了5万多元。小培笑着说：“后悔当时没有多买点。”

为了给将要结婚的儿子购买新房，家住市区启蒙路的市民刘先生上周将自己多年来购买的金条卖给银行，共计320克，卖了17万余元。“以前每年都会至少买10克金条作为投资，买了几十年了。”他说，由于金条购买年份不一，价格不等，具体赚了多少钱，他也无法计算。

在市区提供黄金回购业务的线下实体机构，不仅有银行、黄金销售品牌商，还有一些典当行和其他商户等。王刚在奢侈品回收行业打拼多年，他认为，近期黄金回收很火热是正常现象。“黄金作为一种金融资产，本身就有双向流动的功能。根据金价涨跌，每年都有一段时间回购比较火，不过今年涨幅明显，大家体会更深。”他说。

在黄金回购中，投资金条占大多数，也有市民出售黄金首饰。金条回购价格如何确定？市民选购黄金首饰时可以考虑购买二手的吗？王刚解释说，金条的购买价格一般低于黄金首饰，购买黄金首饰时，会加上几十元至100多元不等的工艺费，但回购时，金条和黄金首饰的价格是一视同仁的。只要是在正规金店购买的金条或金饰，回购价都一样，具体价格要参考当天的黄金大盘价。

关于是否可以购买二手黄金首饰，王刚表示，二手黄金首饰再次出售与普通黄金首饰销售柜台不一样，没有工艺费。其价格会略高于实时黄金大盘价和回收价格，但也远远低于新黄金饰品的销售价。因此，如果有喜欢的款式，消费者选择购买二手黄金首饰更划算。

回购需要市民提供购买凭证

作为金条销售的主渠道之一，各家银行黄金回购的政策略有不同。

据中原银行平顶山分行财富管理中心总经理助理王贝贝介绍，黄金大盘价格每个工作日会有两次调整，他们银行的金条回购价格为当天实时金价减去几元至十几元不等的手续费，

须原包装完整，市民要提供购物相关凭证。她提醒市民，由于工艺不同等原因，生肖金条等其他纪念类金条售价会高于普通金条，但回购机构大多按照实时金价，减去一定手续费进行回收。因此，只考虑投资的市民选购普通金条即可。

农商行平顶山分行工作人员表示，该行可以回购的金条是本行自营产品“传世之宝”贵金属，回购价格根据当日黄金交易所报价进行调整，具体以办理当日的挂牌价格为准。办理回购时，要求产品原包装完好、防伪标识及外观完好，还要提供与实物对应的鉴定证书和原始交易凭证等材料。该行在回购的时候会检查购买凭证、黄金外包装以及整个产品的外观。工作人员提醒有需求的客户，办理回购时须出示本人身份证，携带好农行借记卡，银行有权对“传世之宝”金条进行鉴定。

其他银行回购标准和细节与上述两家银行相似。业内人士提醒市民，黄金回购市场商家众多，容易让人眼花缭乱，对于普通人来说，要擦亮眼睛，警惕背离正常价格的虚假宣传，保障自己的权益。此外，进行黄金回购交易时，还要找正规的回购商家，最简单的方式就是在哪里买的，就在哪里出手。王贝贝特别提醒市民，进行黄金回购交易时要尽量选择实体店，特别是大克重的黄金，避免邮寄、快递、托人办理等方式，以防途中丢失或被调包。

工行信用卡账单分期 助你畅享轻松生活

□记者 张秀玲 实习生 尚佳璇

本报讯 近日，工行信用卡推出了账单分期利率低至七折优惠活动。这样一来，账单分期可分摊信用卡还款压力，解燃眉之急，利率低至七折的优惠活动也在一定程度上助你畅享轻松生活。

据介绍，账单分期的优势有以下几个方面。分摊压力，轻松还款：账单分期是指客户可申请将已出账单的全部或部分消费交易转为分期付款的业务。消费转分期是指客户持卡消费后，申请将符合条件的消费交易转为分期付款的业务；自主选择，期数灵活：分期金额的起点金额低至100元。分期期数支持1期、3期、6期、9期、12期、18期、24期、36期、48期、60期，可根据需要选择分期期数；渠道多样，快捷办理：工银e生活、e生活plus微信小程序、工行手机银行、网上银行、电话银行、短信、智能终端、营业网点、支付宝、云闪付均可办理。工行提供7×24小时自助渠道服务，便捷操作，省时省力。

此项活动时间为即日起至2024年6月30日。

账单分期优惠活动：办理工行信用卡账单分期、消费转分期12期以下享分期利率八折优惠，12期及以上享分期利率七折优惠。

温馨提示：分期期数、分期利率、近似折算年化利率(单利)、受理卡种等请以业务办理为准。如不同网点开展分期优惠活动请以当地网点为准，部分特色信用卡产品办理账单分期更加优惠，具体详询工行各网点。



发放“零钱包”

4月18日，在平煤神马医疗集团总医院外，鹰城农商银行新华支行工作人员(右一)为出租车司机发放人民币“零钱包”。

为优化现金支付服务，该支行面向出租车行业推出个性化、多样化的人民币“零钱包”服务，活动开展以来，鹰城农商银行累计向出租车行业发放“零钱包”230余个，为司机解决现金找零问题提供便利。任澜 摄

消费金融公司业绩出炉： 招联处于领先地位

本报讯 随着年报季接近尾声，近日《每日经济新闻》记者发现，目前已有十余家消费金融公司通过母公司年报披露了2023年的经营业绩。

整体来看，绝大多数消费金融公司均实现了业绩增长。招联消费金融、兴业消费金融、马上消费金融三家稳居行业头部。宁银消费金融业绩增长迅猛，成为“后浪”中的“黑马”。

据不完全统计，招联消费金融、兴业消费金融、马上消费金融在多个维度上位列行业第一梯队。其中，招联消费金融在2023年末的资产总额为1764.21亿元，全年实现营业收入196.02亿元、净利润36亿元，处于领先地位。兴业消费金融在2023年末的资产总额为869.31亿元，全年实现营业收入112.30亿元、净利润20.72亿元。马上消费金融在2023年末的资产总额为712.80亿元，全年实现营业收入157.95亿元、净利润19.82亿元。

另外，小米消费金融去年也实现净利润的高增长。渝农商行披露的小米消费金融业绩显示，2023年该公司实现净利润0.76亿元，较上年增加601.11%。但对比其他消费金融公司，小米消费金融净利润的基数仍较低，能否持续高速增长仍有待观察。(宋钦章)

守好“钱袋子”

4月17日，中国银行东区支行在卫东区皇台街道平东社区开展银龄科普志愿活动，为老年人讲解相关知识。

近年来，中国银行平顶山分行坚持走进社区，持续开展关于消费者权益保护、防范电信诈骗等金融知识宣传教育公益活动，并特别针对老年人开展了系列银龄科普志愿活动，提高老年人的防诈骗意识。

赵明 摄

