



市民在一家超市选购干果

富德生命人寿平顶山中支： 热情服务暖心 快速理赔获赞

本报讯 1月27日，鲁山县的张先生给富德生命人寿平顶山中支送来一面锦旗，对该中支的热情服务和快速理赔表示感谢。

据悉，家住鲁山县的张女士于2017年1月为丈夫张先生投保该中支某款重大疾病保险，保额11万元，附加医疗保险。去年11月，张先生出现间断性的上腹部疼痛症状，自行前往诊所就诊无好转，于同年12月前往医院诊疗，后行心脏冠状动脉支架植入术。

去年12月24日，张先生出院后，联系该中支服务人员。工作人员主动协助张先生准备理赔资料，并于1月22日将其理赔资料提交上传公司系统。经审核，该案符合轻症保险责任。次日，富德生命人寿便给付客户理赔款32503元，并豁免后期保费48312元。

(张焜 张秀玲)

泰康人寿平顶山中支： 开展主题党日活动

本报讯 近日，泰康人寿平顶山中支开展“保险业高质量发展”主题党日活动，该中支全体党员、入党积极分子参加，并邀请非党员总经理室成员、部门经理列席会议。

会议传达了中央金融工作会议精神及习近平总书记在省部级主要领导干部推动金融高质量发展专题研讨班开班式上的重要讲话精神。该中支总经理王振江详细解读了泰康人寿董事长陈东升于新年开工第一天在《中国银行保险报》发表的文章《拥抱新寿险 迎接行业高质量发展》。

(张克立 张秀玲)

富德生命人寿进行 反保险金欺诈培训

本报讯 为做好反保险金欺诈培训教育，提高员工反诈意识，近日，富德生命人寿平顶山中支开展了反保险金欺诈典型案例学习培训。

此次培训针对“涉及死亡骗保”的典型案例，从骗保人性别年龄特征、骗保人与被保险人关系、骗保所涉及险种、骗保动机、出险时间以及事故类型等维度进行详细解析，同时对尸体检验、个体识别、毒物分析等司法鉴定的注意事项进行培训。

(梅红亮 张秀玲)

新华保险被评为 无偿献血先进单位

本报讯 近日，为激励先进，进一步推动我市无偿献血事业健康发展，市公民无偿献血委员会对2023年度全市无偿献血工作先进单位进行了表彰。新华保险平顶山中支获“无偿献血先进单位奖”。

近年来，新华保险平顶山中支积极响应号召，组织干部职工无偿献血，为公益事业贡献力量，得到了社会各界的高度赞赏。

(韩昀霏 张秀玲)

年货市场迎来销售旺季

□记者 张超 文/图

本报讯 春节临近，年货市场迎来销售旺季，无论是线上还是线下，处处洋溢着喜庆气氛。连日来，记者走访发现，我市粮油肉奶蛋果蔬等供应充足，价格平稳。

1月27日，腊月十七，是湛河区河滨街道苗侯村赶大集的日子。春节临近，集市变得热火朝天、年味十足。今年50多岁的宋女士一大早就来到这里选购年货。

集市上，飘香诱人的卤肉熟食、种类繁多的糖果调料、五颜六色的衣服鞋袜、红红火火的对联年画琳琅满目，叫卖声讨价声此起彼伏，充满了浓浓的烟火气。

在一家老式鸡蛋糕摊位前，三种形状各异的鸡蛋糕分开摆放，散

发出香甜的味道，购买者络绎不绝。“我们用的原料不掺假，购买的大多是回头客，一天能卖将近100公斤。快过年了，生意比平时好一些。”摊主葛大哥一边说，一边麻利地把烤好的鸡蛋糕倒在摊位上。

在相邻的摊位，市民宋女士一边查看摊位上的肉一边说：“今年不打算买太多肉。往年买得多，一直吃到年后，不仅花钱多，还给身体增加了不少负担。”

1月30日中午，在市区开源路中段丹尼斯超市，各色年货摆得满满当当，水果礼盒摆在显眼位置，吸引不少市民采购。在干果区，几位顾客在挑选巴旦木。“家里大人小孩都喜欢吃，我们每年都要买一些。”市民李女士说。春节期间，该超市的零食礼包、新年礼盒、调味品、餐具

等都推出了优惠折扣，满额还能配送到家。

边看直播边下单成了不少年轻消费者买年货的新打开方式，高性价比的商品尤其受欢迎。

对于消费者关心的年货“生鲜水果”，电商平台也在加强品质保障，有“官方质检”标志的商品如果遇到品质问题，支持“坏了包退”。对于重点年货商品，消费者在购买过程中还能够第一时间知道商品送达日期。

与此同时，多家电商平台还设置了领券页面，由平台直接补贴多种额度的消费券。

“我在抖音品牌官方旗舰店买了一箱白酒，价格比线下商店便宜了100多元，不论是走亲访友还是自饮，都很划算。”市民张先生说。

太保寿险平顶山中支与中石化平顶山分公司 举行党建联建签约仪式

□记者 张超

本报讯 1月30日下午，中国太保寿险平顶山中心支公司与中石化销售股份有限公司平顶山分公司共同举办党建联建签约仪式(右图 太保寿险供图)，双方公司主要负责人，各部门经理、各县(市、区)经理以及太保寿险平顶山中支企业服务官共同见证签约。

为积极探索业务发展新模式、新业态，太保寿险平顶山中支与中石化平顶山分公司强强联合，遵循“资源共享、优势互补、合作共赢、共同发展”的工作理念，发挥各自优势，在油品供应、品牌宣传、医疗保险、非油品采购等方面展开深度合作，共同打造党建联建新生态。

依据党建联建协议，太保寿险平顶山中支将为中石化平顶山分公司推出优质的员工福利、多层次综合保险保障方案，全方位、多角度为石化客户提供一揽子保险需求服务，并依托庞大的客户资源，为该公司在主营业务以及增值服务方面精准推送客群。同时，中石化平顶山分公司在充电网络、油气资源、易捷便利店服务以及油



品、非油品优惠礼包和汽服礼券等方面为太保寿险客户提供具有市场竞争性的增值服务，实现中国太保寿险、中国石化、客户三方互利共赢。双方通过党建联建活动，有效搭建基层党组织之间、党群之间、党员之间，通过“1+1”或“1+N”结对互助，达到目标共建、责任共担、成果共享，促进党建工作与业务工作深度融合和共同提升。

太保寿险平顶山中支党委书记、

总经理何晓平表示，本次签约通过“理论同学、组织同建、品牌同筑、服务同行、成效同享”五大党建合作举措，充分发挥基层党组织的主体作用，激发党员活力，实现相互融合、优势互补，更好地服务于市场，为鹰城百姓提供更全面、更实惠、更有温度的服务。

签约仪式结束后，双方还共同参观了太保寿险平顶山中支美好生活场景体验中心。