

春节临近,多家银行消费贷利率下调

□记者 张秀玲 实习生 尚佳璇

本报讯 新春将至,多家银行结合春节消费季时点,掀起新一轮消费贷利率优惠活动。1月16日,记者从我市多家银行获悉,目前我市银行消费贷利率基本在3.0%至4.35%之间。

工行平顶山分行个贷部总经理沈春风介绍,近年来,该行持续加大个人消费信贷产品创新,优化信贷服务模式,着力满足不同消费群体多层次、多元化的消费需求。该行“个人房产抵押消费与经营组合贷款”,是以房产作为抵押,贷款资金既可用于经营也可用于消费,授信额度最高可达1000万元,利率优惠,依照LPR市场利率浮动定价,最快3天放款。

沈春风说,该行“融e借”个人信

用消费贷款,是面向党政机关事业单位、金融机构、学校、医院、优质企业等单位员工,根据申请人公积金缴存额度、可证实收入或单位职级进行授信的信用类信贷产品,贷款资金可用于日常消费、购置大额耐用消费品等方面,授信额度最高可达80万元,产品纯信用、无抵押、免担保、期限长(最长可达5年),利率优惠,依照LPR市场利率浮动定价,最快当天放款,支持等额本息、等额本息、按月付息一次还本等方式。

中行平顶山分行给记者推荐了两款消费贷产品,分别是随心智贷和中银e贷。随心智贷年化利率低至3.3%起,按日计息,纯信用、无担保、随借随还,贷款额度30万元内,额度期限为1年至3年,贷款资金仅可用于合理合法的消费支出,不得用于购房、投资等

国家政策、法律法规禁止的用途。中银e贷,也是无担保、随借随还、纯信用、按日计息,年化利率可低至3.4%起,贷款额度20万元内。

另据兴业银行官方微信公众号消息,兴闪贷折后年化利率3.0%起,其活动时间为即日起至3月31日。用户如成功申请“兴闪贷”,即可在贷款支页面勾选利率折扣券进行使用,优惠后年化利率(单利)低至3%起。

同时,兴业银行推出了拼团享受较低利率的活动,每位参团客户可分别获得1张八折利率优惠券;邀约3位及以上客户申请成功并通过审批,每位参团客户可分别获得1张七五折利率优惠券,每次组团成功限发放1张“兴闪贷”利率优惠券,系统将根据成团情况,自动为客户发放力度较大的

优惠券。

农行平顶山分行消费贷年化利率低至3.3%起。该行介绍了两款个贷产品。其中,“网捷贷”是农业银行为个人客户推出的专享自助小额消费贷款,适用对象为优质单位正式员工,或该行优质存量客户,其年化利率(单利)最低可执行同期同档次贷款市场报价利率(LPR)。贷款资金仅用于个人消费,不得用于购房、证券、期货、理财等投资性用途。农行的商户e贷申请易、纯线上、免担保、额度足。贷款额度最高300万元,贷款年化利率(单利)最低至3.45%。

另据介绍,建行平顶山分行消费贷从去年12月下调,目前年化利率为3.4%;邮储银行平顶山市分行消费贷年化利率最低3.38%。

铭刻文化 彰显自信 工行推出生肖信用卡

本报讯 甲骨文“龙”字、传统中国红VS现代金属质感、定制中国红卡基、龙年专属印章……近日,龙年工银生肖信用卡推出后因其颜值及文化内涵受到欢迎。

据介绍,工银生肖信用卡(以下简称“生肖卡”)卡面创新,采用甲骨文元素,并由清华大学古文字艺术研究中心专家创作设计出品,传递了“铭刻文化 彰显自信”的大国风采。

工行还针对此卡推出了系列活动。

——贺岁乐享。12306购票九折:生肖卡(含金卡、白金卡)客户通过“中国银联-云闪付”在12306平台支付即有机会享受支付金额的10%优惠,上限30元,下限1元,每个客户每天限享受1次。活动采用每日资金池进行控制,费用有限,先到先得;“龙年”主题贵金属积分分享兑:生肖卡持卡人可使用名下累积的工行个人综合积分至工商银行手机银行App-工银金行家旗舰店兑换工行推出的“龙年”主题贵金属礼品,支持全额或部分金额抵扣;爱购一条龙,观影五折,最高立减288元:生肖卡持卡人通过猫眼平台(含猫眼App、猫眼电影演出玩乐微信小程序)



龙年工银生肖信用卡 资料图片

在线购买电影票,使用微信支付,并绑定生肖卡付款,有机会可享受五折优惠,单笔优惠封顶288元。每名客户活动期间有机会享受两次优惠;工银信用卡首绑礼,最高480元礼包,生肖卡持卡人在微信、抖音、京东、美团渠道分别首次绑定信用卡,有机会得最高480元礼包,名额有限,先到先得。

——白金尊享。全球机场高铁贵宾服务:生肖白金卡持卡人有机会享全球机场高铁贵宾厅服务,并结合工银信用卡成长体系M

等级动态更新;最高400万元交通意外险、最高5000元旅行不便险保障、最高5万元账户安全险保障。

——支付悠享。活动有“爱购新客礼,热门礼品任您选”“爱购全球”境外消费10%返现、周周乐商超优惠——满108元立减30元、免息分期大牌特惠——限时直降、工银爱享礼等,可享六大权益礼遇,另有绑定微信、京东支付享积分,容时3天、容差100元等活动。(张秀玲 王水记)

提升“服务温度”

服务乡村振兴

农行鲁山县支行 推出“助农神器”

本报讯 “这几年,俺的农家乐生意好,农行的‘助农神器’‘惠农e贷’功不可没。”近日,鲁山县尧山镇想马河村孔府山庄老板孔繁锋面对前来自行回访的农行鲁山县支行行长伍罗汉时感激地说。

一直以来,农行鲁山县支行牢记金融服务为民服务理念,坚持党建引领,聚焦人民群众关注的重点领域,以“惠农e贷”产品为抓手,解决当地农民创业融资难、融资贵、融资慢等难题。仅去年以来,该行就新增投放“惠农e贷”3000万元,支持当地农户、家庭农场、专业合作社、农家乐(民宿)等农业经营主体1000余户。

该行成立多支“党员服务小分队”,深入下汤、观音寺、瓦屋、仓头、尧山、赵村等乡镇,通过发放“惠农e贷”为广大农户提供资金支持。截至目前,该行累计发放“惠农e贷”超12亿元,为乡村振兴注入了“金融活水”。

紧盯重点产业链,该行围绕粮食购销、农资经销、肉牛养殖、专业市场、乡村旅游等产业链上的全量客户,做大做强客户规模;同时,协同推进信用、保证、抵押3种增信方式,进一步拓宽涉农贷款方式,充分满足涉农贷款需求。

以“农户信息建档”整村推进为抓手,该行全面掌握农户贷款需求,实现精准对接,让他们足不出户就可以得到资金支持;针对当地“一村一品”、小作坊集群、特色产业村等重点区域,加大贷款倾斜力度,助力农户增收致富。

以银政合作为契机,该行还主动对接该县农业农村局、各乡镇政府等部门,获取辖内种养殖大户、专业合作社等新兴农业主体名单,为涉农主体融资和地方经济发展提供有力金融支撑。

此外,该行还依托自身信贷产品优势,积极探索服务农业产业、助力乡村振兴的新路径,创建“农情暖域”网点服务品牌,开展网点“服务升温工程”活动,打造便民温馨的服务环境、提升专业高效的服务水平,不断为客户提供有温度、有速度、全方位、多层次的金融服务,为服务乡村振兴贡献农行力量。(陈海 王宇飞)

工行平顶山分行推出“爱购鹰城 消费有礼”活动

活动时间:1月16日起至3月31日

本报讯 春节临近,消费升温,如何省钱购物?1月16日,记者从工行平顶山分行获悉,该行推出“爱购鹰城 消费有礼”活动助你省钱。即日起至3月31日,工行客户在微信绑定平顶山工行借记卡/信用卡,在指定商户消费,借记卡随机立减2元至99元,信用卡随机立减5元至99元。

据介绍,此次活动对象为工行平顶山市持工行银行卡客户。活动期间,工行客户在指定商户使用微信绑定平顶山分行工行储蓄卡、信用卡支

付,同一用户(同一微信号、同一手机号、同一银行卡号、同一身份证号,符合其中一项即视为同一客户)每一活动日限享一次,每周累计限享一次,每自然月累计限享两次。活动名额有限,先到先得,用完即止!

指定商户有:万德隆商贸有限公司、双丰商城有限公司、双丰百货中心店、平顶山胜道商贸有限公司、卫东区蚁乐生鲜易购便利店、卫东区万红达生活购物中心、卫东区常有食品商行、卫东区炎文百货店、湛

河区付正饴饴面老店、湛河区盼盼麻辣烫店、新华区嘉运百货超市、新华区果大大鲜果店、新华区魏氏老鸭粉丝汤店、新华区大同兴超市三店、市城乡一体化示范区好鲜生超市店,以及鲁山县、汝州市、叶县的部分商户。

扫描二维码,可查看全部商户名称及具体地址,详询客服热线:400-9699-027。(张秀玲 尚佳璇)

