

# 陈肖洒： 创办变脸服装厂 一年变现200万

□本报记者 王辉文/图

陈肖洒2019年大学毕业，干过业务员，当过川剧变脸演员，卖过变脸服装。几年前，陈肖洒创办一家变脸服装厂，他说：“创业要有激情，要边学边干，机会不等人。”

1月6日下午，记者来到新华区青石山街道胡庄村附近，走进陈肖洒的变脸服装厂，只见车间里装配了4台电脑绣花机，一名男工正在一台绣花机上更换布料，几名女工在缝纫机前忙着缝衣服。

## 在校园里回收旧书

28岁的陈肖洒原籍周口市郸城县。2015年，陈肖洒高中毕业后考入河南城建学院，所学专业为市场营销。

上大二时，看到一位学长在学校回收旧书，陈肖洒很感兴趣。学长出钱要他帮忙搬运图书，陈肖洒马上叫来几个同学不计报酬帮了学长的忙，对方很感激。这位学长毕业后将回收旧书的生意转交给陈肖洒经营。

陈肖洒央求父亲汇款5000元，利用课余时间骑着一辆三轮车在校内回收旧书。他用手机拍下图书的封面，发给上海一家公司供筛选收购。

父亲给的5000元钱两天就花光了，他采取借鸡生蛋的方法向回收旧书的公司借20000元，待卖书时冲抵。就这样，陈肖洒凭着敢闯敢干和吃苦耐劳的精神，独自回收旧书6吨，当年获利十余万元。接着，他买了一辆旧面包车，招来两个同学做帮工继续回收旧书，一直干到毕业。

1月6日下午，当年与陈肖洒一起回收旧书的室友杜宁宁说：“我们不仅在本校回收旧书，还曾跑到外校收，在校外租了两间民房做仓库存书。”陈肖洒很有经济头脑，回收旧书之前还在校内干过出租电动三轮车的生意。

此后，陈肖洒上大学的一切开销由自己承担，当初从家里拿的5000元钱也还给了父亲。大学毕业时，他已有18万元存款。

大二下学期，陈肖洒对川剧变脸产生了浓厚兴趣，受好奇心驱使，他花费2万多元利用假期到成都学习。学成归来，他应邀到市区的大学校园以及郑州、周口、驻马店等地演出，丰富了社会实践，开阔了眼界。



陈肖洒在厂内把关川剧变脸服装质量

## 买了机器 道路难行

大学毕业后，陈肖洒应聘到一家企业从事营销工作，他觉得在工作中没有成就感就辞职了。接着，他凭借川剧变脸特长四处演出、开展培训。其间，他发现演艺界对变脸服装的需求量很大，毅然决定办厂。

2020年夏天，陈肖洒投资20多万元购置了一台电脑绣花机，在市城乡一体化示范区租下一间仓库。绣花机买来了，体积庞大，因厂房附近道路狭窄且无法拆装，导致卡车无法将机器运送到厂房，只能卸在公路边。无奈，

他只得将机器运到附近一个货场内寄存起来。

“不能到别处再租一间厂房？”记者问，陈肖洒答：“不行呀，那个仓库交过租金，还花了几万元装修过。”

陈肖洒与校友宋好然为了运送机器，找来四根竹竿，根据机器的体积模拟制作“样机”，然后两人各抬着“样机”一端在厂房外边的道路、胡同行进，得出可以运输的结论。他找到一些起重机司机，请对方帮忙运输机器，他们察看地形后全部拒绝了。

“机器买回来时玉米长得只有筷子长，一转眼结穗了。”陈肖洒说，他和宋好然想了很多方法，始终无法运输机器。

一天，宋好然看到一辆拖拉机在运送货物，灵机一动：“何不让拖拉机运输绣花机呢？”于是，宋好然找到一名拖拉机手说明情况，对方欣然答应，运费是10000元。

就这样，陈肖洒将8吨重的绣花机运到厂房外，继而打破厂房门窗才将机器安放到位。

## 借钱给员工发工资

2020年8月前后，绣花机安装到位，但没人会用。陈肖洒参照说明书对着机器慢慢摸索，逐渐掌握了操作方法。接着，他招来两名工人，加上他一共3个人，开启了创业之路。

因为人少，陈肖洒独自设计服

装，然后操作机器做刺绣。装修厂房、购买机器、布料等，让他花光了积蓄。酷暑天气，办公室里装不起空调，陈肖洒却每天工作十几个小时，晚上睡在地板上。

一天，厨房里的液化气用完了，准备充气时他的口袋里仅有十几元

钱。两个员工干满一个月，该发薪水了，陈肖洒没有钱。他只好在支付宝上借10000元钱给员工发了工资。

“那段时间，我差一点抑郁了。”回想创业初期，陈肖洒深有体会地说，“创业，一定要有抗压能力。”

## 为“网红”制作演出服

陈肖洒咬紧牙关挺过两个月后，生产出第一批川剧变脸服装60套，很快销售一空。

去年夏天，成都第31届世界大学生夏季运动会开幕前，“网红”朱铁雄拍摄大运会宣传片，需要用川剧变脸服装。于是，他通过经纪人找陈肖洒定购一套变脸服装，限期10天按标准交货。

“正常情况下，做这套服装需要一

个月。”陈肖洒说，接到这个特殊订单，他和裁缝詹凤晓一起加班加点，终于如期做成了这套价值13300元的变脸服装。

几年来，陈肖洒和员工携手并肩做出一批又一批令客户满意的变脸服装，逐渐在川剧变脸服装市场占有一席之地，年销售额从30万元增长到现在的200万元，员工由两人增加到7人。

去年10月，陈肖洒买了房子和两辆轿车。展望未来，他踌躇满志，希望把工厂开到成都去，让自己的变脸服装事业越做越大。

谈及陈肖洒的创业故事，河南城建学院合作与发展规划处处长毕军贤说：“陈肖洒的沟通表达能力比较强。走出校门后，他最大的优势就是把专业、职业和产业结合起来，闯出了自己的创业道路。”