

一样的作物，不一样的收获

——叶县秋收观察

秋风凉爽拂万亩，叶县多地在零星收获花生、高粱等晚熟作物的同时，种植大户也在将玉米等规模入仓。10月11日，在叶县镇南村，叶县农业技术推广中心主任李元亨在该村的田间地头了解耕播农机相关情况。

当天，叶县农业农村局副局长赵春峰组织农业专家赴各地指导秋耕秋种工作。“叶县近百万亩农田秋收工作大头落地。”他说。

走在收获后空旷的田野里，叶县这一年的秋收作物种植管理过程历历在目：先是遭遇全境普遍干旱抢种，接着是持续雨天造成一些地方不同程度的内涝、病虫害……尽管前期出现各种不利因素，叶县田间地头却出现了“一样的农作物有不一样的收获”的景象。

“系”在产业链上，多方受益

10月9日，田庄乡张申庄村种植大户李彦森认真聆听叶县大田农业服务有限公司(以下简称大田农业)介绍耕地的相关标准及事项。“我得听公司的指导，不然收入会打折扣的。”他感慨地说。

李彦森先前经营了一家种植合作社，起初从村里流转了六七十亩(1亩≈666.67平方米)土地，加入大田农业并成为基地长后，流转土地增至700多亩。

今年，李彦森按照大田农业的安排，大面积种植玉米。基于今年玉米市场价格较低这一因素，该公司统一将玉米实施青贮，青贮饲料按照统一订单销售给大田农业的股东河南天硕农业集团有限公司(以下简称天硕集团)。按照订单约定，天硕集团派出机械收割青贮，按照每吨400元的价格收购，高于市场价50元，且免费收割可减少每亩收割成本100元。按照亩产青贮饲料在2.5吨以上计算，每亩地起码增收220元。

“公司搞青贮的眼光是对的。”提起亩产收入，李彦森佩服地说道。在大田农业决定实施青贮之初，李彦森认为卖玉米收入会更高，特意留出50亩，结果亩销售收入低了200多元。

“因为粮食市场价格低，养殖成本也随之降低，我们今年及时将业务拓展到养殖领域。”大田农业总经理、天硕集团董事长张银奎说。目前，天硕集团已经收购田庄乡境内的一家养牛场，第一批肉牛已经在8月下旬入栏。

“不断延长产业链条，既能扩大经营规模，更能确保种植户的收入。”张银奎说。目前，天硕集团的业务已经涵盖种植及种子、农资、销售的全种植领域。得益于对农业市场的敏锐洞悉，该集团及时扩展业务，设置系列农产品展柜，并着手向养殖及肉品销售领域拓展，让更多的种植户紧紧“系”在稳步延长的产业链条上，共同享受链条发展带来的红利。



花生喜获丰收

采用复合种植，增产增收

“明年我们有信心进一步扩大大豆复合种植的规模。”10月8日，站在一块刚刚收获的田地里，田庄乡田庄村党支部书记田广明说道。

这块田是田庄村的大豆复合种植基地。今年，该村采用“4行玉米+4行大豆”的复合种植模式，在去年种植50亩的基础上，将规模扩大至150亩。“因为我们从中尝到了甜头儿。”田广明感慨地说。

大豆复合种植是目前全县推广的科学种植模式。但由于在喷施除草剂时，玉米和大豆用药不同，如果喷洒不当容易造成相互伤害，致使一些地方种植积极性不高。

“经过分析并听从专家指导，

我们采取分开种植的方法。”田广明说。他们先期种上玉米，待玉米长出三个叶片后统一喷施除草剂，等地里的草枯死后再种植大豆。“大豆适合晚播，种早了只长豆秧不结豆。”之后，再分别在玉米出穗期及大豆生长期喷洒防病虫害药物，此时喷洒的药物则不会对两种作物造成伤害。

采取复合种植后，玉米田间空隙变大，田庄村还实施玉米密植。今年，该村的玉米较单一种植亩产高出100公斤，大豆也取得了亩产150公斤的好收成。“我们每亩还能拿到300元的复合种植补助，等于又增加了收入。”田广明表示，来年将继续采用大豆玉米复合种植模式。

花生用上滴灌，质量双赢

“你看看这玉米粒的成色及饱满度，多好。”10月8日，任店镇种植大户樊武飞将烘干的玉米收仓时说道。

9月下旬，当地农业专家到樊武飞的密植玉米田里进行测产，给出了亩产750公斤的结论。今年，他种植了2000多亩密植玉米，田间全部铺上了滴灌设备，实施两次水肥一体化管理，穗穗玉米颗粒饱满。

近段时间，多家花生收购商也找到樊武飞洽谈收购事宜，表示愿意高于市场价收购。“因为我的花生品相好，亩产量达到400多公斤。”樊武飞说。

今年，受天气等因素影响，花生产量普遍较往年低，但对樊武飞影响不大。“我在花生田里也铺上了滴灌设备。”他说。

结合密植玉米的做法，樊武飞在今年种植的500多亩麦茬花生地里铺上了滴灌设备，通过水肥一体机在花生不同生长阶段及时追肥。“其实化肥总用量和别人一样多，只是通过在不同生长期追施，实现了化肥的更高效利用。”樊武飞总结道。

除了在不同阶段追肥，樊武飞还根据花生的生长习性，有意选择地势较高的田地播种，花生受灾率明显降低，从而保证了产量。“种地要动脑筋靠技术才会有好收成。”他说。

今年，樊武飞还种植了上百亩生姜，目前长势旺盛，有专家估计，亩产能达上万斤。

(本报记者 杨沛洁 文/图)

记者手记

种地要用心

“庄稼活儿，没啥学，人家咋着咋样着”，如今，这已是被淘汰的种地经。在现代农业生产发展的今天，种地除了要付出辛劳及挥洒汗水外，还要多用心。

用心，首先要不怕投入。别人的密植玉米高产，靠的不仅是三角定苗的科学技术，种植同种的株数，若是省去滴灌建设和水肥一体机追水施肥，仍沿用大水漫灌一次给足肥，使得作物“饥饱”不均，只能望他人兴叹。

用心，还要不怕费功夫。玉米大豆复合种植时，梯次用药追肥很关键，固然没有“一遍成”省事儿，但会提高收成。

用心，更要辨清趋势。现代化是农业发展的方向，现代农业需要藏粮于技，也需要公司(合作社)+村集体+农户多方联合，实现产业链延长和规模化发展。伴随着耕种等成本降低和粮食附加值提高，粮食丰产，才能持续抵御市场风险。

(杨沛洁)



统筹 贾志琼
执行 华谦 楚让蕊
张红晓 朱丙强

市政府与飞鸽集团举行工作座谈

韩桂友许红兵出席

本报讯(记者王孟鹤)10月13日上午，市政府与天津市飞鸽集团有限公司举行工作座谈。天津市飞鸽集团有限公司党委书记、董事长韩桂友，副市长许红兵出席座谈会。

许红兵向韩桂友一行莅平治谈合作事项表示热烈欢迎，他说，飞鸽集团和飞鸽品牌是知名企业，此次飞鸽集团拟在我市建设轻合金产业园及高端自行车产业园，与我市致力于构建包括先进装备制造产业在内的现代化产业体系相契合，也与我市尼龙新材料、碳新材料等产业存在上下游配套关系。市政府欢迎项目落地我市，市直相关部门及鲁山县要

大力支持飞鸽集团在我市的发展，进一步营造良好环境，强化要素支持保障，加快推进项目落地；希望飞鸽集团能带动更多配套企业布局平顶山，打造辐射周边的高端自行车生产基地，也希望集团研发机构能与尧山实验室加强合作，携手创造出更多新技术、新产品，延伸拓展我市新材料产业、体育产业，实现地方与企业发展双赢。

韩桂友介绍了企业情况及投资合作意向，他表示，飞鸽品牌历史悠久，此次投资的项目达产后，将实现年产1000万件中高端自行车及电动自行车配件，为飞鸽集团开拓新市场奠定坚实基础。

市首届银发生活嘉年华暨“悦享金秋·鹰城货架”消费促进活动圆满结束

展销展演成果喜人

本报讯(记者王代诺)助力建设老年友好型社会，营造尊老敬老浓厚氛围。10月13日下午6点，随着主舞台展演节目的结束，为期3天的平顶山市首届银发生活嘉年华暨“悦享金秋·鹰城货架”消费促进活动圆满闭幕，并交付喜人成果。

为充分展示我市养老行业发展成果，提高社会对老年群体的关注度，促进我市养老产业持续健康发展，市民政局、市商务局、市文化广电和旅游局、平顶山日报社联合指导举办此次活动。

活动于10月11日至13日在市区鹰城广场举行，70多家单位参展参会，数百种品质商品现场展销。活动现场设立老年健康食品展区、养老金融服务展区、老年康养中心展区、老年旅游服务展区以及包含老字号商家、家电家卫、汽车等的“鹰城货架”展区。整场展会以展销为主，以展演、互动、直播等形式增加影响力和吸引力，打造“即看、即试、即享”的沉浸式体验，吸引了众多老年人、涉老家庭和市民参与与体验。

消费市场进一步拉动。市商务局组织的“鹰城货架”现场累计客流量2.5万多人次，销售金额40余万元；消费品以旧换新咨询2000余人次，意向金额150余万元。活动组委会邀请的参展商家销售成果喜人，其中“客多多”销售额44.7万余元；“东威电车”销售20多台，销售额30多万元。现场赠送活动备受欢迎，“强哥”非遗手工铝编作品赠送现场群众1000余件。

志愿服务尽显对老年人的关爱。市第一人民医院、市中医院、平煤神马医疗集团总医院等10家医疗机构的神经内科、心内科、妇科、周围血管科、肿瘤科、疼痛科等多个科室义诊2700多人次，多家老年康养机构现场普及养老知识。

文艺节目充分展示老年人风采。3天共展演6场100多个节目，参演人数近2000人，其中盛世美好老年大学展演活动共组织58个团队参加，演出58个节目，参加人数1000余人。

确保度冬电力稳定

舞钢市供电公司开展秋季安全大检查

本报讯(记者杨德坤 吴廷武 通讯员田鑫)“线路走廊树木无需修剪、连接点夹无松动、绝缘子无放电现象……”为进一步夯实安全基础，10月11日，舞钢市供电公司组织开展“2024年秋季安全大检查”巡视工作，及时发现并消除线路隐患，确保迎峰度冬用电安全稳定。

为确保线路安全稳定运行，舞钢市供电公司严格落实工作要求，结合往年线路巡视的工作经验，重点部署10千伏及以上线路的精益化巡视，公司领导带队分7个检查组开展线路巡视巡查工作。

在巡视过程中，检查组对生产区域进行用电安全排查，对工器具备品备件室、抢修物资室进行台账核对及合格实验抽查，充分利用无人机、红外测温仪等设备对供电区域内的线路及设备进行精益化巡视，

重点对线路下的树木生长情况以及杆塔的拉线、杆基、绝缘子等情况逐一排查，通过设备反馈的图像及数据，认真分析和研判线路及设备存在的缺陷隐患，及时消除影响线路及设备的安全隐患。同时，为确保迎峰度冬期间电网安全稳定运行，该公司纪委坚守职责定位，深入工作现场开展迎峰度冬保供电监督检查，充分发挥“纪检+秋检”监督合力，严格按照工作标准和要求，全面督导各岗位工作人员迎峰度冬保供电工作，切实提升客户用电满意度和获得感。

下一步，舞钢市供电公司将持续抓实抓细电网日常运维，加大低电压治理，加强不停电作业能力，推进配电网架结构改造补强，做强做优配电网，保证辖区居民企业生产生活可靠用电，确保电网顺利迎峰过冬。



收割青贮玉米

改革兴平 故事汇

交邮合作 农村寄递更便捷

10月13日上午，在郟县城乡交通运输一体化白庙乡马湾村服务站，百十个快递包裹散放在快递货架上。

“别看俺这儿地方小，哪个快递公司寄来的包裹都能到。”该服务站设在村里一家超市，超市老板赵彦萍说。

马湾新村位于郟县城北2公里处，2020年郟县邮政在此设立马湾村服务站，为村民在家门口提供金融、寄递和电商服务。该站点除了邮政、中通等物流公司外，还设置了“京东”收件区域，顺丰公司则在门外贴起了“乡村特产专寄”海报。

看到有人寄快递，赵彦萍拿出手机点击小程序扫码填入信息，不到一分钟就办理好了寄件。马湾新村及周边村庄的食用油、花卉苗木等特产，均可以通过邮政公司寄出。赵彦萍说：“快递

车每天上午下午各来一次。大伙儿在网上买的衣服不合适，当天就能寄退。”

2019年以来，平顶山邮政立足服务地方经济发展实际，与市交通运输部门联合，在全省率先探索实施“城乡客运+农村物流+邮政快递”的客货邮一体化融合发展新模式。双方以县、乡、村三级物流体系建设为切入点，建设新的农村寄递共配平台，畅通了城乡双向流通渠道。

客货邮融合以郟县为试点，探索出一条邮政与社会快递公司同仓共配的新路径，逐步形成开放共享、智能快捷的农村寄递服务网络。

郟县裕华运输有限公司是融合改革的受益单位之一，其与邮政、中通、韵达等公司合作，根据不同班线上行、下行货物量适时调度厢式货车，保证货物如期到达以及物品的完整性、安全性。

“改革后每年可增收200余万元，企业步入了良性发展轨道。”该公司经理李振松说。

交邮合作的新模式，缓解了社会快递下乡难、农民取件难和寄件难问题，提升了农村地区投递效率。据统计，我市农村地区快递投递频次，由原来的一周三天逐步实现了每天一次或多次投递。截至目前，全市农村物流行政村覆盖率达到了100%，汽车化投递率80%以上，广大农民足不出户就能享受到城市化的便民服务。

流通起来的农产品，纷纷发挥出“原汁原味原产地”的优势，逐步从田间地头直达消费者的餐桌。“在我们的努力下，鲁山张良姜项目成为全国邮政基地农产品项目，鲁山蓝莓、梨，汝州樱桃、红薯、粉皮，叶县燕山湖鸭蛋，郟县芥菜丝等特

色农产品纷纷销往全国各地。据统计，仅2023年，全市农产品通过邮政渠道，上行交易额达到6150万元。”中国邮政集团有限公司平顶山市邮政分公司市场部经理任爱科说。

工业品下乡渠道也逐步畅通。平顶山邮政充分发挥“线上+线下”双线融合的优势，联合伊利、蒙牛、可口可乐、杜康、福临门等国内100多家知名品牌，搭建了产销对接平台，帮助降低工业品下乡流通成本。2023年，全市工业品通过邮政渠道下行交易额2392万元。

目前，市邮政分公司已在叶县、宝丰、郟县和舞钢相继建设了冷链物流项目，这将为广大群众享受鲜美可口的水产品、时令瓜果提供方便，也将为我市电子商务和快递业的发展提供更加强有力的支撑保障。(本报记者 程颖)

关于龚宪君等4名同志拟任职的公示

根据《党政领导干部选拔任用工作条例》和有关规定，现将拟任职干部情况公示如下，请予监督：

龚宪君，回族，1980年1月生，在职研究生，管理学博士，中共党员，现任平顶山市新华区委常委、组织部部长、三级调研员，拟任县(市、区)委副书记。

唐巍巍，1971年9月生，中央党校研究生，无党派，现任平顶山高新区管委会副主任、二级调研员，拟任市直属单位正处级领导职务。

刘光，1977年12月生，省委

党校研究生，历史学学士，中共党员，现任平顶山市委宣传部副部长，拟任市直属单位正处级领导职务。

杨洪涛，1974年7月生，中央党校研究生，中共党员，现任平顶山市住房和城乡建设局党组成员、副局长，拟任市直属单位正处级领导职务。

公示期限：2024年10月13日至2024年10月18日

监督电话：0375-12380

中共平顶山市委组织部
2024年10月12日

今日天气

白天到夜里晴天间多云，偏南风2级到3级，最高气温28℃，最低气温14℃