

多家银行存款利率告别“3”时代

专业人士建议：多元配置资产让财富增值

本报讯（记者张秀玲）8月9日，中原银行发布最新的人民币存款利率表，加上7月下旬开始的六大国有行集体调整人民币存款挂牌利率，股份行、城商行等陆续跟进，经过此次大幅调降后，多家银行的存款利率告别了“3”字头时代。那么，在存款挂牌利率持续走低的情况下，市民该如何理财让财富保值增值？记者采访了市银行业专业人士。

多家银行存款利率告别“3”时代

中原银行8月9日开始执行最新存款利率，其中整存整取1年、2年、3年、5年分别调整至1.60%、1.65%、1.85%、1.90%。7月25日，工行、农行、中行、建行、交行、邮储银行六大行均在官网公告下调存款利率，且下调幅度相同。调整后，除邮储银行1年期定期存款（整存整取）等个别品种利率略高外，其他五大行各期限最新利率保持一致。

其中，六大行5年期定期存款年利率均从2%下调至1.8%，如工行整存整取，存期3个月、6个月、1年、2年、3年（50元起存）、5年（50元起存）的年利率最高可至分别为1.30%、1.50%、1.60%、1.70%、1.80%。对储户来说，以存款本金10万元为例，5年期定期存款每年利息将减少200元。

继六大行后，股份行也陆续下调挂牌存款利率，下调幅度从10BP至80BP不等，调降后利率全线低于2.5%。

经过此番调整，多家银行的存款利率也告别了“3”字头时代。

专业人士：多元配置资产

面对人民币存款挂牌利率持续走低，记者了解到，多位市民疑问最多的是如何配置资产以实现财富保值增值。就此，记者采访了工行平顶山分行个金部理财经理白向玉。

白向玉说，此次多家银行再度下调存款利率有几点原因。一方面，是跟随LPR（贷款市场报价利率）和市场利率下调来推进存款利率市场化；另一方面，多家银行下调存款利率，有助于稳定银行负债成本，提升金融服务实体经济的可持续性。

近几年，人民币存款挂牌利率持续走低，各家银行活期存款、通知存款、定期存款、大额存单等产品纷纷开始下调。白向玉说，面对利率持续下行的趋势，我们对金融资产配置策略也在逐步调整，首先要调整好心态，做好大类资产配置，从产品的流动性、安全性、收益性特点来选择适合自己的产品和服务。可以选择不限于购买国债、固定收益类理财产品、货币市场基金等低风险产品。

白向玉说，优先选择低风险产品；对于年纪较大、惧怕风险的人群，应选择风险等级较低的产品，以工行产品为例，可选工行特色定期或工行的智存宝、大额存单等产品，适合有较长时间较大额闲置资金的客户，大额存单20万元起存的3年期，年利率是2.15%。

其次是考虑中风险产品：对于收入较高且在一定时期内能够保持这一收入水平的中年人群，可以选择中风险的产品，如工行情次理财等产品。这些产品适合有一定风险承受能力，同时希望获得相对较高收益的投资者。

最后，可关注保险产品，随着银行存款利率下滑，一些带有理财功能的保险产品开始走俏，如年金险和增额终身寿险产品。这些产品具备长期储蓄功能，适合寻求长期稳定收益的投资者。

“市民在利率下降的情况下，应根据个人的风险承受能力、收益预期和资金流动性需求，合理配置资产，以达到财富增值的目的。同时，需要密切关注市场变化，适时调整投资策略。”白向玉说。

市民：精挑细选来存款

存款利率直接影响储户的存款预期收益以及储户对投资方式的选择。据白向玉介绍，有储户的定期存款到期之后不再选择续存，而是将资产进行更

多元化的配置，但大多储户还是选择了续存。

市民魏女士告诉记者，她每个月会把工资的一部分存入银行，为了避免自己“月光”，以备不时之需。

魏女士使用了工行智存宝十二存单法存钱，简单又安全。每个月工资到账后，规划出固定金额存成1笔1年期定期存单，坚持1年后手里就会有12张定期存单了。第1张定期存单在第13个月到期，变为活期资金；第2张定期存单在第14个月到期，变为活期资金。月月如此，次年后的每月都会有一笔定期存单到期，加上原计划的每月存入金额，继续存入新的1年期定期存单，形成循环，魏女士手中的存单金额就越滚越大。

与魏女士不同，市民小韩选择了不同银行的特色存款。虽然多家国有大行的存款挂牌利率降了，但针对特定区域客户，目前还是有不少利率在2%及以上的存款产品。除了国有大行，股份行、城商行也有特色存款产品利率比挂牌利率高。如他选择了中原银行的幸福储蓄3年期，年利率为2.2%，高于整存整取等存款方式。他还向记者介绍了多款利率稍高的存款产品，如农行的“金穗银行多定期存款”河南0037号，存期5年年利率为2.2%。

兴业银行平顶山分行党委专题学习党的二十届三中全会精神

本报讯（记者张超）8月12日上午，兴业银行平顶山分行党委召开专题会议，进一步学习贯彻党的二十届三中全会精神。党委书记王巍就学习贯彻工作进行安排部署，党委班子成员、部分中层干部参加会议。

王巍领学了《中共中央关于进一步全面深化改革、推进中国式现代化的决定》，与会人员围绕《决定》进行了深入学习和热烈讨论。

会议强调，全行上下要把学习贯彻全会精神作为当前和今后一个时期的重大政治任务，深刻

领会新思想、新观点、新论断，做到学思践悟、知行合一。要立足鹰城资源禀赋，聚焦主责主业，将服务新质生产力摆在突出位置，全面提升金融服务实体经济和社会民生质效。要稳步推进金融改革创新，补短板、强弱项、解难题，健全体制机制，完善内部治理，防控金融风险，努力在金融高水平改革发展中“打头阵”“当先锋”。要持续优化金融服务，进一步改善营业网点环境，统筹做好科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融、数字金融“五篇大文章”，为全市经济社会高质量发展贡献兴业力量。

建行平顶山分行：

讲授党纪学习教育专题党课

本报讯（记者张秀玲 通讯员乔宇伟）8月5日下午，建行平顶山分行基层党建讲师、光南支行行长刘旭涛为县域支行党员干部讲授党纪学习教育专题党课。

刘旭涛以《深入开展党纪学习教育——以纪律为舟实干为帆，推动平顶山分行高质量发展》为题，围绕“紧握纪法戒尺，一丝不苟抓学习”“保持赶考清醒，一针见血找问题”“时常叩问初心，一股干劲拼事业”3个方面，对《中国共产党纪律处分条例》新修订部分进行深入解读，列举了违反

党规党纪的典型行为及案例，并结合平顶山分行实际，指出要当好“群众贴心人”“最美建行人”“实干家”“清正廉洁人”，凝聚起坚定信仰、锤炼党性、指导实践、推动发展的强大力量。

本次党纪学习教育专题党课引导各县支行党支部党员认真学习，全面知纪、对标明纪、笃行守纪，将党性教育作为终身必修课，不断增强“四个意识”、坚定“四个自信”、做到“两个维护”，始终坚守底线思维，为全行各项业务高质量发展提供坚强的纪律保障。

中原银行平顶山分行

快速理赔助企复产 太保产险获赠锦旗

本报讯（记者张秀玲 通讯员牛博）8月5日，一位客户为中国太保产险平顶山中支送上一面锦旗，对公司的专业服务和快速理赔表示感谢。

今年7月，该中支接到承保客户报案称，因暴雨和山洪，企业严重积水，厂内建筑物、设备及存货受损。接到报案后，理赔人员在安抚客户、引导其合理施救的同时，第一时间前往实地查勘，清点损失，协助客户将设备及货物转移至安全区域，及时减损。

鉴于客户受灾严重，该中支开通理赔“绿色通道”，查勘定损完成后5天内将100万元赔款支付给客户，解了客户的燃眉之急，为其后续复工复产提供了资金保障。

开展中高层管理人员领导力提升培训

本报讯（记者张秀玲 通讯员刘家树）8月9日，为期3天的中原银行平顶山分行中高层管理人员领导力提升培训班结束。

此次培训采取“走出去+请进来”的方式进行，内容涵盖党纪学习教育、团队拓展、理论学习等。

活动中，该行邀请老师开展党纪学习教育，筑牢知敬畏、存戒惧、守底线的思想防线和讲忠诚、促廉洁的廉政根基；到愚公移山精神展览馆参观，汲取红色奋斗力量；开展团队拓展项目，凝士气、聚合力；进行“当责领导力”培训，结合案例讨论和实战模拟等多元化教学方式，让参训人员不仅理解了当责领导力的核心要义，而且掌握了促进团队执行力、跨部门协作以及向下赋能的管理工具和方法，提升管理水平。



参训人员在愚公移山精神展览馆前合影 刘家树 摄

此次培训旨在打造一支当责、协同、赋能的中层领导队伍，助力中层管理者实现领导力的提升，为分行业务经营高质量发展注入强劲动力。

工行平顶山分行

投建养老金金融特色网点38个

老规划需求，全面升级养老金融服务体系，为个人客户提供丰富、便捷的养老金融服务。

目前，该行已投建养老金金融特色网点38个，并不断增强网点适老化服务能力，完善无障碍设施和低位柜台，对自助机具等电子设备进行适老化升级改造，满足老年客户的服务需要，并均开通社银一体化业务，可办理

社银服务。

在个人养老金方面，截至目前该个人养老金有效开户数量18065户，累计缴存538.48万元；代发基本养老待遇880户；代发社保资金717万元；累计发社保卡46.6万张。

在企业年金方面，截至今年6月末，该行企业年金受托管理资金158667万元；年金服务企业24户；企业年金服

务企业员工人数171552户。

在社保医保合作方面，该行目前投入运营的社银一体化网点达到12家，构建起覆盖全市各县（市、区）的社银一体化网点服务体系。自开办以来，社银一体化网点累计为5万社保个人、对公客户提供了社保及金融等多项服务，真正实现“数据多跑路、群众少跑腿”。

农行“网捷贷”助力消费

最高额度20万元

本报讯（记者张秀玲 通讯员王宇飞）新买的房子交工了，想装修还差点钱，怎么办？最近看上了一辆新能源汽车，差点钱怎么办？农行“网捷贷”可帮助你。8月14日，农行平顶山分行有关人士告诉记者，今年以来，该行充分发挥金融力量，支持市民消费，推出了一系列有针对性的金融产品和服务，“网捷贷”就是其中一种。

“网捷贷”是指农业银行通过自有渠道向符合特定条件的农业银行个人客户发放的，由客户自助申请、快速到账、自助用信的消费用途贷款，其贷款对象为农行个人住房贷款客户、代发工资户、贵宾客户、部分地区按时缴纳住房公积金客户、其他白名单客户等。

“网捷贷”最高额度20万元，贷款期限通常为1年，场景消费客户最长可为5年。年满18周岁且小于60周岁、信用状况良好、收入稳定（具有按期偿还信用的能力），满足农业银行要求的其他办理条件的市民即可申请。

“网捷贷”采用信用方式用信，无需提供抵（质）押担保。在线办理，客户可随时随地在线申请贷款，其利率最低可享受贷款同期LPR，请以实际审批结果为准。其申请方式简便，借款人登录农业银行指定的渠道（个人掌银、网点超级柜台）进行贷款申请，其还款方式可按月还息、一次还本或分期还本付息，具体以合同约定为准。

中国银行：

多措并举“贷”动民营经济发展

本报讯 长期以来，中国银行始终坚持“两个毫不动摇”，聚焦民营企业急难愁盼问题，持续优化长效机制，丰富拓展信贷产品服务，聚焦重点领域精准发力，用心用情用力护航民营经济发展行稳致远。

见行见效，确保政策红利精准直达。去年以来，针对民营企业经营中存在流动资金不足、融资贵融资难等问题，中国银行统筹协调做好信贷资源合理配置，通过政策端推动和业务端落实，不断提升民营企业信贷支持的可得性和便利性，真正让政策红利转化为民营企业高质量发展的强大动能。截至6月末，该行民营企业贷款余额超过4万亿元，服务民营企业授信客户（含个人经营贷）超过150万户。

分类施策，激活民营企业发展

动能。中国银行切实做好精准分类施策，陪伴企业成长。针对各领域民营企业急难愁盼问题，以“一户一策”形式在授信审批支持、贷款产品组合等方面提升精细化水平；持续鼓励各地分行因地制宜打造符合当地实际的信贷创新举措；围绕专精特新企业、涉农主体、小微制造等重点领域，延长金融服务半径，全力构建以科技创新为驱动、场景生态为支撑、全球互联为方向、综合服务为特色的现代化普惠金融服务体系。

中国银行将积极践行金融工作的政治性、人民性，落实落细关于促进民营经济发展壮大的各项决策部署，以更有效率、更有力度、更有温度、更高质量的金融服务，为构建双循环新发展格局激发蓬勃活力。（赵明）

瑞众人寿邀请客户参加户外活动

本报讯（记者张秀玲 通讯员魏巍）为助力品牌文化传播，近日，瑞众人寿平顶山中支开展“客户嘉年华”户外活动。

活动邀请新老客户及家人一同走进绿意盎然的花生田，体验采摘乐趣。孩子们在田间地头嬉戏，大人们在欢声笑语中收获满满。

在享受自然之美的同时，该中支还将消费者权益保护知识融入活动，通过妙趣横生的游戏、生动

形象的讲解，普及金融知识、保险常识及防骗技巧，让保险知识在轻松愉快的氛围中深入人心。

该中支将以此次“客户嘉年华”户外活动为契机，深入践行金融主体责任，深化金融教育工作，不断创新活动形式，强化消费者权益保护，让“金融为民、金融惠民、金融便民”的理念在每次服务中得以体现，用实际行动彰显公司品牌的温暖与担当。

中秋节未至，月饼抢“鲜”上市

本报讯（记者张五阳）中秋吃月饼是我国传统习俗。虽说距离中秋节还有一个多月，但月饼已经抢“鲜”上市。8月14日，记者从我市多家超市及蛋糕店了解到，今年的月饼上市时间略早于去年，各类月饼的价格与去年基本持平，但口味、造型更加多样，不少市民购买尝“鲜”。

当日上午10点，在市区金篮子超市双丰店，几十款不同造型的礼盒装月饼摆放在超市入口显眼位置，在旁边的货架上，各种各样的月饼堆成一座座小山，不时有市民前来咨询、购买。

“月饼这么早就上市了？这咋卖的？”在超市买菜的市民刘先生拿着一盒巧克力馅月饼向销售人员问道。经过挑选，最终刘先生选购了一盒300克巧克力馅月饼与一盒两块装的草莓味月饼。“买回去给孩子尝尝鲜，她最喜欢

吃巧克力。”刘先生笑着说。

据该超市店长王惠丽介绍，这些月饼是8月13日运到超市的，可以说是“新鲜出炉”。市民为了尝“鲜”而购买，所以月饼刚上货架就卖出去不少。今年月饼上市略早于去年，价格跟去年基本持平，但口味更新了不少，如五仁味“翻毛月饼”、巧克力蔓越莓椰蓉月饼、蛋黄榴莲月饼等，还有芝麻麻薯味月饼、蜜桃姜茶味月饼、香辣牛肉月饼等，很多口味的月饼是今年才出的。

“怪有意思，还有奶皮子口味月饼。”当天下午1点，在市区公园北街与启蒙路交叉口附近的德信超市，市民张先生购买了一块奶皮子口味月饼。“这口味有点少见，买一块尝尝鲜。”

该超市销售人员告诉记者，虽然今年月饼价格与去年相差不多，但是月饼口味更新非常多，类似奶皮子月饼、生

椰拿铁月饼、牛油果味月饼等都是新款。“我们超市上的有抖音团购，这些新口味月饼卖得不错，很多是年轻人购买尝鲜。”该销售人员说。

市区丹尼斯百货开源店超市有关负责人也告诉记者，现在销售的月饼只是第一批，多数是为了让市民提前尝尝口感。随着中秋节的临近，还会有更多口味的月饼上市。

除了超市售卖的月饼外，我市一些私房蛋糕店也开启了月饼销售。在市区凌云路佳田塞纳城附近一家蛋糕店，老板佟纯子正在研究新口味月饼，她告诉记者，她家的月饼是纯手工制作，因此受到很多年轻消费者的喜爱。该店今年的月饼已开始预售，目前接到不少订单。除了延续去年的月饼款式外，今年她打算推陈出新，推出一些更适合年轻人口感的月饼。

“我们本周一启动售卖，现在各口味月饼已经卖了有50多单。”另一家蛋糕烘焙店的老板雷女士说，现阶段推出的月饼以单块销售为主，临近中秋节会增加礼盒装。“年轻人喜欢尝试新鲜口感，今年出的红酒味、咖啡味月饼销售很不错。”

我市市场监管部门有关人士提醒，消费者购买月饼时，一定要注意观察月饼外包装是否有印刷清晰的厂名、厂址、生产日期和保质期。此外，购买月饼时最好不要贪便宜或者图方便，随意在一些无质量保障的地摊、流动商贩处购买。市民购买商品或接受服务时，要向商家索取并妥善保管有关消费凭证。一旦遇到消费纠纷，可先行与商家协商解决，不能协商解决的，应及时拨打12315热线，依法维护自身合法权益。