

邮储银行平顶山市分行：

## 金融“活水”浇灌乡村沃土

**本报讯**（记者张超）12月13日上午，市委组织、市财政局联合邮储银行平顶山市分行，在舞钢市尚店镇举办“金融服务下基层助力乡村振兴工作”启动会，共为种养大户、个体工商户、企业等81户经营主体授信额度3240万元。

在启动会上，舞钢市金融工作局有关负责人宣读了《舞钢市金融工作局、邮储银行舞钢市支行关于进一步加大金融支持乡村振兴工作的活动方案》，为获得“信用村”称号的尚店镇王庄村、料庄村、顶门村、红卫村现场授牌，并对

邮储银行支持舞钢市乡村振兴工作的情况进行了详细介绍。

市委组织三级调研员赵光耀指出，推动产业兴旺是实施乡村振兴战略的关键。尚店镇交通便利，区位优势，近年来，在乡村振兴战略的推动下，尚店镇大力发展无公害蔬菜、优质烟叶、香菇、水产养殖、优质林果、畜牧等产业，奠定了现代农业基础条件优势，展现出巨大的发展潜力。要以本次启动会为契机，扎实推进农村信用体系建设，聚焦产业兴旺，助力五星支部创建。

全面推进乡村振兴、实现农业农村

现代化，离不开金融“活水”的支持。“我们将配合邮储银行做好农户、企业金融需求摸底和政策宣传培训等工作，切实推动金融服务向农村延伸、向企业下沉，努力探索建立金融服务到基层、服务实体经济的长效机制，让金融“活水”成为激活乡村产业发展的强大引擎。”尚店镇党委书记李国安在启动会上说。

近年来，邮储银行平顶山市分行始终扛牢央企责任，坚守“服务三农、城乡居民和中小企业”的战略定位，积极融入乡村振兴战略，实现了“存款不出乡、贷款送上门，结算通天下、服务全天候”

的综合金融服务。截至今年11月末，该行各项贷款余额149.47亿元，其中涉农贷款余额突破50亿元。

邮储银行平顶山市分行副行长魏殿选表示，该行将成立金融服务专班，扎实推进“送贷下乡”“送贷入户”活动；创新服务产品，围绕“一县（区）一业、一镇（乡）一特、一村一品”，全面推进整村授信工作，支持村集体经济；践行限时服务，倾斜各类资源，优化贷款和服务流程，坚持“阳光”信贷，全力支持“三农”产业发展，为我市和美乡村建设和乡村振兴贡献邮储力量。

金融护航新市民 点亮城市新生活

## 农行信用卡持续助力满足需求

**本报讯** 近年来，农行信用卡积极落实监管机构关于做好新市民金融服务的工作要求，围绕新市民关心的重点领域，认真做好产品和服务创新，为新市民安居乐业、建设美好生活持续助力。

加快推进产品创新，满足新市民多样化消费需求。针对新市民生活消费需求，发行商超类联名信用卡，结合线上购物季等活动持续开展消费满减优惠活动；针对新毕业的年轻新市民，与全国知名高校合作推出名校卡，为新市

民提供多方位金融服务支撑。

不断提升客户体验，为新市民提供便捷的办卡服务。新市民办理农行信用卡，可享受快捷的审批流程，最快现场秒批出卡，无须实体卡现场可用；核卡后可直接通过农行掌银App绑定支付宝、微信等多个支付平台进行使用，并可享受新客1元礼包、专属新客礼等活动。

丰富商圈建设，为新市民提供丰富的用卡优惠。持续开展“农行消费节”“超级会员日”等普惠金融服务，采用刷

卡金、代金券等多种补贴形式，同时与喜茶、瑞幸等全国连锁品牌、5A及4A景区、中石油、中石化和本地公交地铁持续开展特惠商圈营销活动，满足新市民衣食住行的金融服务需求。

持续扩大金融供给，支持新市民改善生活品质。开展“农行汽车节”“农行家装节”等多种活动，为资质较好的客户提供乐分期、家装分期、汽车分期等服务，满足新市民客户改善生活品质、大额消费的需求。符合条件的客户可直接通过农行掌银进行申请，无须前往

网点，并可享受消费立减、消费返现等金融服务。

提供减费让利优惠，助力新市民企业和个人“业有所助”。针对新市民创业需求，农行信用卡中心通过聚合码、扫码盒子、智能POS、金穗惠收款等产品为小微商户提供收单服务，整合支付宝、微信、农行掌银等多渠道支付，解决商户资金结算问题；通过手续费优惠活动 and 特惠商圈营销活动，为创业开店的新市民群体提供减费让利和商圈引流等综合服务。（王宇飞）

中原银行平顶山分行：

## 投身公益事业 履行企业责任



12月13日，中原银行平顶山分行职工在义务献血。

中原银行平顶山分行供图

行稳二十载 盛启新纪元

## 国寿寿险新品重磅上市

**本报讯** 随着社会经济快速发展，大众对于个人及家庭中长期资金规划有了更高需求，年金保险作为一种风险相对较小的资产配置方式受到大家的广泛关注。

作为国有控股金融保险企业，中国人寿保险股份有限公司（以下简称中国人寿）始终坚持“以客户为中心”的理念，围绕“简捷、品质、温暖”的客户品牌服务建设目标，不断优化产品设计，丰富产品供给，为客户提供更加多元化的贴心保障。为满足大众科学合理规划家庭中长期保障规划的实际需求，中国人寿近期重磅推出国寿鑫耀鸿图年金保险。该保险产品具有如下四大特点：

特别关爱，尊享呵护。自合同生

效年满5个保单年度后的首个年生效对应日起，至合同生效年满10个保单年度后的首个年生效对应日前，若被保险人人生存至合同的年生效对应日，将按合同约定给付特别生存金；交费方式为一次性交付的，按合同基本保险金额确定的年交保险费的10%给付特别生存金；交费期间为3年的，按合同基本保险金额确定的年交保险费的30%给付特别生存金；交费期间为5年的，按合同基本保险金额确定的年交保险费的60%给付特别生存金；交费期间为8年的，按合同基本保险金额确定的年交保险费的85%给付特别生存金；交费期间为10年的，按合同基本保险金额确定的年交保险费的100%给付特别生存金。

年金给付，安逸无忧。自合同生效对应日起，至合同保险期间届满前，若被保险人人生存至合同的年生效对应日，将按合同约定给付年金；以后每个保单年度的年生效对应日，给付的年金在前一个保单年度的年金给付金额基础上，按合同基本保险金额的25%增加。

满期领取，规划随心。被保险人人生存至合同保险期间届满的年生效对应日，合同终止，将按合同基本保险金额的10倍给付满期保险金，助力客户畅享幸福人生。

身故保障，关爱延续。若被保险人在保险期间内身故，合同终止，将被

保险人身故当时合同所交保险费（不计利息）减去合同已给付的特别生存金和年金之后，与被保险人身故当时合同的现金价值两者中的较大值给付身故保险金。

行稳二十载，盛启新纪元。多年来，中国人寿寿险公司坚守“保险姓保”“保险为民”的初心使命，积极践行“成人达己”核心企业文化理念。在上市二十周年之际，公司推出国寿鑫耀鸿图年金保险，产品设计彰显保障功能，助力广大消费者运用保险工具规划和安享幸福人生。

未来，中国人寿寿险公司将持续深耕寿险沃土，为大众提供更加贴心优质的保险保障服务，全力护航人民群众幸福美好生活。（郑玉茹）

工行平顶山分行：

## 数字化赋能智慧金融

**本报讯**（记者张超 通讯员卢巍）近日，工行平顶山分行九里山支行负责人电话指导客户下载手机银行，通过大额预约取现服务以及预约取号服务，不到3个小时，客户就把10万元现金拿到了手，得到客户的认可和好评。

金融科技的发展，让数字化银行成为新趋势。近期，工行通过一系列智能升级，实现线上预约取号、大额预约取现等服务，极大提高了客户在金融业务领域的体验和幸福感。“现在来工行办业务真方便，不用排队等待了。”近期，在工行平顶山分行网点经常听到客户这样的评价。

全渠道预约。工行新增手机银行、微信公众号、微信小程序自助预约服务，支持线上智能引导；还新增95588座席、拨打网点电话代客预约服务。建立“预填—预约、预填—预约—预处、预处—预约”等多渠道、多模式的预约服务模式，

该行可对预约办理业务信息进行预填写，提醒客户到店须携带资料清单，并在预约成功后对客户进行短信提醒，确认客户办理意愿。截至目前，该行构建了网点业务预约服务体系，支持网点提前了解客户预约情况，提前做好运营资源调配，提供客户更便利、业务运行更高效的线上线下协同服务。

大额预约取现。大额预约取现是数字化赋能银行的又一亮点。客户通过登录工行手机银行搜索预约取现功能，接到指令后，分行业务处理中心通过下发指令即可将资金在客户要求时间内快速送至客户附近网点，更加精准、高效、便捷，避免出现因网点现金不足无法满足客户取款需求问题。

工行平顶山分行有关负责人表示，将加强员工队伍培训，积极向客户宣传网点预约取号、预约取现等线上业务，以强有力的技术支持为客户服务、为网点赋能。

## 中原银行平顶山分行工会被确定为全市基层工会规范化建设示范点

**本报讯**（记者张超 通讯员张沐晴）近日，从中原银行平顶山分行传来喜讯，该行工会被授予“2023年度平顶山市基层工会规范化建设示范点”称号。

中原银行平顶山分行工会全面贯彻落实市总工会、中原银行工会加强基层工会建设的工作要求，坚持以组织建设为基础，以作用发挥为关键，以职工活动为依托，以职工满意为目标，积极打造学习型、服务型、创新型的工会组织，持续提升规范化建设水平，形成组织机构健全、运行管理规范、文体活动多样、职工权益有效保障的良好格局，有力发挥了职工娘家人、贴

心人的作用，分行广大职工干事创业的凝聚力不断增强，为全方位推动分行高质量发展汇聚了强大合力。

今年以来，中原银行平顶山分行工会着力打造以文体活动为亮点工作，以员工解压为导向的系列文体活动。比如，在元宵佳节举办“欢乐新中原 同心向未来”主题活动，在三八妇女节举办“巾帼担重任 巾帼绽芬芳”环湖趣味健步走活动，在六一儿童节举办“共度好时光”亲子烘焙DIY活动。此外，8月30日该行还举办了员工岗位技能竞赛。丰富多彩的活动让职工减轻压力，全身心投入工作。

## 善建成长·总台春晚龙年压岁金上市

建行平顶山分行各网点均可购买

**本报讯**（记者张超）近日，记者从建行平顶山分行获悉，由中国建设银行和中央广播电视总台联合开发和监制的“善建成长·总台春晚龙年压岁金”已于12月12日正式发售，目前正在销售中，市民可到建行各网点购买。

今年是建设银行第十年推出生肖压岁金贵金属文创产品。建设银行作为国有大行，深刻把握金融工作的政治性、人民性，坚持以客户为中心，开启“数字化、专业化、融合化”的新零售2.0行动。2014年，建设银行在同业中首创生肖压岁金文创产品，2020年以来与中央广播电视总台开展春晚生肖IP

合作。双方秉持文化普惠的初心，连续推出以牛彝彝、和合虎、兔团团为主形象的压岁金。9年来，已有超过60万客户购买过生肖压岁金贵金属文创产品，并感受到其中蕴含的中华优秀传统文化的独特魅力。

龙年压岁金主体形象为总台龙年春晚吉祥物龙辰辰。为纪念压岁金发行10周年，除了标准版龙年压岁金，今年还发行了特别纪念版。特别纪念版首次采用纯金雕版工艺，创新呈现出独有的雕刻之美。

据建行平顶山分行有关工作人员介绍，12月22日市民购买龙年压岁金，可享受9折优惠，具体可详询建行各营业网点。

鹰城农商银行新华支行：

## “加减法”服务润泽小微企业

**本报讯**（记者张超 通讯员孙向前）今年以来，鹰城农商银行新华支行持续聚焦小微企业、新型农业经营主体、个体工商户、城乡居民四个重点群体，深入开展“行长助万企”“大走访、大调研”等专项活动，深化“政银企”对接，持续优化服务模式，探索出一套金融服务“加减法”，让金融“活水”润泽小微企业。截至11月末，该行小微企业贷款余额2.87亿元，较年初增加1.24亿元。

善用“加法”，加速服务对接。该行主动上门问需，建立重点项目、重点企业信息资料库，全力支持“专精特新”、绿色产业、涉农龙头企业；主动走访辖区工商联、工信局、市场监管局、金融办等相关单位，开展洽谈、对接，将金融“活水”精准滴灌到辖内多家企业；组建了10余支“助企服务小分队”，深入企业了解企业经营状况，精准对接融资需求。

巧用“加法”，强化产品支撑。该行针对小微企业“短、小、频、急”的用款特点，推出“企业流水贷”“惠企税易贷”“惠企抵押贷”等产

品；为解决新型农业经营主体缺乏抵押物、融资难、融资贵等，该行与农担公司开展合作推出“乡村振兴贷”产品；为满足个体工商户临时性、季节性的资金需求，该行推出“鹰城e贷”系列产品；针对城乡居民用款金额小、用于购房、消费模式，探索出一套金融服务“加减法”，让金融“活水”润泽小微企业。截至11月末，该行小微企业贷款余额2.87亿元，较年初增加1.24亿元。

活用“减法”，减轻融资成本。该行对企业客户实行“免费优惠”服务，持续为小微企业和个体工商户减费让利，降低小微企业融资成本；通过减免账户开户、账户管理、“网银”转账手续费，切实利于民。

妙用“减法”，减少时间成本。该行秉承“特事特办、急事急办、即见即办”原则，在风险可控的前提下，不断优化审查、审批权限和工作流程，充分发挥决策链条短、经营机制活、办贷效率高的服务优势，切实缩短企业获得贷款时间，让数据多“跑路”，让客户少“跑腿”，提高服务效率。