

“媒体看中原 聚焦新发展”活动系列报道之三：

中原银行平顶山分行

金融“活水”润泽小微企业茁壮成长

小微企业是我国经济发展的韧性和潜力所在,在激发市场活力、增加就业岗位、推动技术创新等方面发挥着重要作用。党的二十大报告中关于“支持小微企业发展”“营造有利于科技型小微企业成长的良好环境”“支持专精特新企业发展”等相关论述,为金融支持小微企业发展工作指明了方向。

10月11日,国务院印发《关于推进普惠金融高质量发展的实施意见》,强调推动重点领域信贷服务提质增效,着力加强对小微经营主体可持续发展、乡村振兴战略的金融支持。

近日,中国人民银行、国家金融监管总局、中国证监会、国家外汇局等八部门联合印发《关于强化金融支持举措 助力民营经济发展壮大的通知》,提出支持民营经济的25条具体举措,明确了金融服务民营企业的目标和重点。

据中原银行平顶山分行小微客户金融服务部有关负责人介绍,作为省属法人银行在平顶山的分支机构,中原银行平顶山分行始终把做好小微企业金融服务作为助力平顶山实体经济高质量发展的重要抓手,不断创新小微企业服务模式,加大普惠金融贷款投放力度,为属城大地小微经营主体提供源源不断的金融支持,助其在这片肥沃土地上茁壮成长。

在卫东区东环路一个2600多平方米的仓库内,摆满了成箱成袋的金龙鱼品牌油、米、面等。老板吴磊说,这些商品价值800多万元。吴磊获得金龙鱼、西麦、完达山等品牌平顶山总代理已经多年,仓库中这些货品应对平顶山地区春节市场需求是远远不够的。去年此时,中原银行平顶山分行为其贷款200万元用于备货,2021年春节前也为其贷款100万元。

“今年我们的营收接近1个亿,粮油行业发展稳健但利润少,中原银行的贷款总是在我们最需要时快速到位,给我们吃了‘定心丸’。”吴磊说。

中原银行平顶山分行小微业务团队主管李冠男说,为吴磊办理的贷款项目为中原银行的经销商支持计划。

经销商支持计划贷款是中原银行依托真实贸易背景,针对核心企业下游经销商发放、满足其采购需求的专项贷款,线上申请,快速审批,最高为1000万元额度,线上提款,按日计息,随借随还,方便灵活,有效期内额度可循环使用,有效满足了经销商融资“短、频、快”的需求,解决了以往贷款放款时间长、抵押物要求高等痛点。该行今年已累计投放经销商支持计划贷款1.05亿元。

此外,结合经销商金融需求,该行还为经销商提供支付结算、投资理财等综合一体化金融服务方案,全面提高小微客户群体服务能力。

12月7日,冬日暖阳下,层林尽染如秋之美景。

中原银行平顶山分行“媒体看中原 聚焦新发展”一行人驱车来到宝丰县杨庄初级中学。校园一侧老教学楼里传出琅琅读书声,另一侧四层新楼已竣工,工人正在粉刷外墙。

承建方河南高贝建筑工程有限公司总经理宋亚斌带领大家察看施工现场,只见4000多平方米的综合楼有30多个教室(房间),白色瓷砖、多媒体电箱……高标准的教学环境已初步显现。

宋亚斌说,春节前综合楼就可完工,下学期师生们就能在崭新的环境中学习了。这一切都要感谢中原银行平顶山分行的鼎力支持。

今年37岁的宋亚斌已做工程项目多年,据他介绍,2021年4月,他成立河南高贝建筑工程公司,如今公司已成长为拥有三级建筑工程施工资质、二级建筑装饰工程专业承包资质的实力企业,多次中标宝丰县教体局、平高电气等单位的工程项目。今年1月,中标宝丰县杨庄镇中学项目后,公司投资近800万元,因施工过程中自有资金紧张,遂向中原银行提出贷款申请。该行迅速跟进,及时向其发放政采贷380万元。

该行小微客户金融服务部小微团队有关负责人介绍,河南高贝建筑工程有限公司的这380万元贷款是该行首笔政采贷业务。政采贷是该行针对中标政府采购项目的企业提供的融资贷款服务,无抵押、审批快、利率低,额度最高1000万元(最高可达政府采购合同金额的80%),线上申请,最快当天可拿到额度批复。为支持实体经济,传递有温度的金融服务,该行还为客户在中标前后的各个阶段提供全方位融资服务。

金融聚力送春风,贷出发展加速度。凭借与政府的采购合同,就可获得银行低利率的信用贷款,所以政采贷深受小微企业欢迎。今年以来,一批企业依靠政采贷顺利渡过难关,加快了发展步伐。

在高新区神马大道东段666号高新火炬园11号,4700多平方米的标准化厂房车间宽敞明亮,高压、低压成套开关设备排列整齐。伊正电力集团有限公司副总经理徐文鑫带领记者一行参观车间,侃侃而谈开关柜的设置安装等具体业务和中原银行支持公司发展等。

徐文鑫说,该公司成立于2013年1月,是专精特新中小企业和科技型中小企业,经营范围为配电开关控制设备制造,输配电及控制设备制造,光伏设备及元器件制造,变压器、整流器和电感器制造等。目前,公司已发展到拥有4个产业中心,近百名员工,2022年实现营业收入2400多万元。

“公司的顺利发展,离不开中原银行的支持与帮助。”徐文鑫说。

中原银行平顶山分行小微客户金融服务部客户经理李科辉讲述了其中的经历。今年4月,因下游应收账款回款不及时,伊正电力集团有限公司生产资金不足,影响新订单生产,急需贷款资金。李科辉得知后主动上门完成调查、线上资料搜集等前期手续并出具预批复,随后又连夜加班完成总行审批所需的调查报告,次日就拿到贷款批复,第三天把150万元贷款资金发放至该公司账户。

“可能受限于传统观念,此前我总觉得贷款需要多次跑银行。但这次中原银行普惠金融服务体验很不一样,银行工作人员主动作为、倾情服务,快速确认公司资质后,只用了3天时间就发放150万元贷款,我们一次银行也没去过。”该公司相关负责人感叹道。

李科辉介绍说,该行要求干部职工深入走访民营企业,主动送政策、送产品、送服务,持续加大小微企业贷款投放力度,贯彻落实金融助企惠企政策。这次为该公司发放的贷款就是他们走访企业获知信息后主动送产品送服务的结果。

为该公司投放的贷款项目为商易贷,是该行针对足额纳税的小微企业上线的一款信用保证类产品。该产品具有一次授信、循环使用、随借随还、按日计息的特点。自上线以来,该行就将商易贷作为服务小微企业的拳头产品,全力加大商易贷产品投放,扩大小微企业融资渠道,有效解决了小微企业经营资金周转难题。截至目前,该行商易贷产品已累计投放9.4亿元。



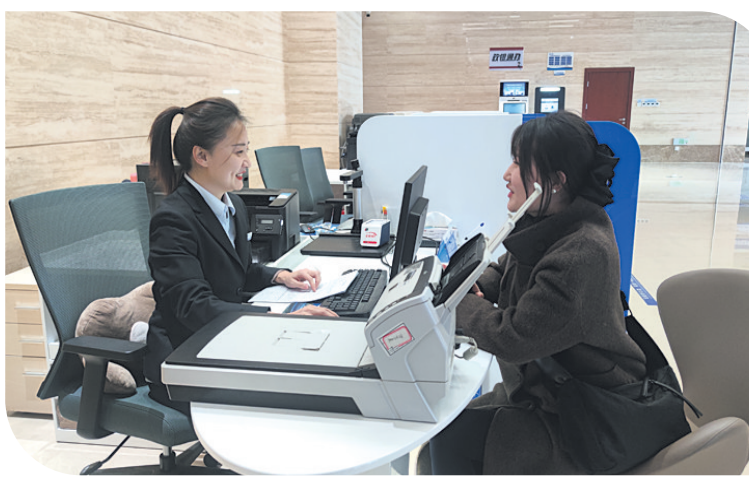
宋亚斌(左)给小微团队负责人介绍综合楼施工情况



徐文鑫(左)和李科辉在车间交流



吴磊(左)向李冠男介绍粮油储备



韩笑在中原银行平顶山分行营业部办理业务

一纸合同贷千金

政采贷助企发展

一次授信循环用

商易贷为企业解难

一项计划审批快

经销商吃定心丸

一次消费赢信赖

个人贷款惠民生

在卫东区东环路一个2600多平方米的仓库内,摆满了成箱成袋的金龙鱼品牌油、米、面等。老板吴磊说,这些商品价值800多万元。

吴磊获得金龙鱼、西麦、完达山等品牌平顶山总代理已经多年,仓库中这些货品应对平顶山地区春节市场需求是远远不够的。去年此时,中原银行平顶山分行为其贷款200万元用于备货,2021年春节前也为其贷款100万元。

“今年我们的营收接近1个亿,粮油行业发展稳健但利润少,中原银行的贷款总是在我们最需要时快速到位,给我们吃了‘定心丸’。”吴磊说。

中原银行平顶山分行小微业务团队主管李冠男说,为吴磊办理的贷款项目为中原银行的经销商支持计划。

经销商支持计划贷款是中原银行依托真实贸易背景,针对核心企业下游经销商发放、满足其采购需求的专项贷款,线上申请,快速审批,最高为1000万元额度,线上提款,按日计息,随借随还,方便灵活,有效期内额度可循环使用,有效满足了经销商融资“短、频、快”的需求,解决了以往贷款放款时间长、抵押物要求高等痛点。该行今年已累计投放经销商支持计划贷款1.05亿元。

此外,结合经销商金融需求,该行还为经销商提供支付结算、投资理财等综合一体化金融服务方案,全面提高小微客户群体服务能力。

30多岁的韩笑气质优雅,这让人们对她经营的服装品牌多了一份好感。

12月7日,韩笑到中原银行平顶山分行营业部办理业务时和记者一行聊起中原银行的服务,赞不绝口。

韩笑说,2018年,她在市区买了一套房,需要贷款50万元。那时她想,房贷会不会很麻烦,令她没想到的是,中原银行建东支行的服务出乎意料的好,没几天就放款了。

今年9月底,韩笑再次感受到了中原银行高效而专业的服务。为减少借款人的利息负担,降低提前还贷压力,增加投资和消费,更好满足刚性和改善性住房需求,中国人民银行、国家金融监督管理总局要求下调存量首套房贷利率。由于忙,韩笑并没有去银行申请调整利率。9月底她收到手机短信,从10月份开始,她的房贷从之前的每月3100元降至2600多元。

与中原银行的情感,在一次次暖心服务中升华。韩笑的柜台使用了中原银行的收款码,在手机上下载中原聚商App,无论是信用卡还是支付宝,每月都有手续费免费额度。

“使用手机下载中原聚商App,每月有收支报表,还会有数据分析,非常方便。我使用后,周边的商户、身边的朋友也纷纷使用了这个收款码。”韩笑说。

“很多小微企业没有专业会计,经营公司的是自己,跑财会业务的也是自己。中原聚商App能满足这些小微企业的很多需求。”中原银行建东支行客户经理贾晓乐介绍道。

服务无小事,上门暖人心。韩笑说,2020年办收款码业务时,她的两个店面比较忙,贾晓乐自己到店里取资料,再到银行处理,来来回回跑了多趟,直至办好,并教会她如何使用。

中原聚商是中原银行推出的商户经营管理应用,可提供订单管理、店铺管理、线上开店、实时分享、数据分析等服务,并叠加金融服务,内含二维码一码付、通知查询和账单查询等功能,支持账户提现、转账、余额管理,方便快捷。

此外,中原银行还发布针对个体经营者、小微企业的创新贷款产品——“聚商快贷”,给出“户有授信、有码就能贷”的普惠金融解决方案。目前,“聚商快贷”全流程可在中原聚商App自助办理,并具备在线申请、系统实时审批、线上自主签约并提款以及随借随还等功能。该产品专项用于解决中原聚商商户日常经营、资金周转、开店扩张等资金需求。

自中原聚商App推出后,中原银行平顶山分行助力了包括韩笑在内的许多鹰城人的个人经营、生活消费。

消费关乎民生。贾晓乐说,该行加大个人贷款资源配置比重,将个人住房按揭贷款作为提升居民生活质量的重要抓手,持续加大个人住房按揭贷款投放力度,该行个人住房按揭贷款仅今年以来就累计投放6.19亿元;创新消费贷款产品,以新推出的原e贷plus产品作为促进居民实现消费升级的拳头产品。原e贷plus产品主要面向优质单位员工,具有纯信用、利率低、期限长、手续简的特点,客户群体准入覆盖面广,市场占比高,兼顾客户用款需求的普遍性和特殊性。今年以来,该行原e贷plus产品已累计投放6.62亿元。

一花独放不是春,百花齐放春满园。中原银行平顶山分行小微客户金融服务部有关负责人表示,该行将坚守初心使命,大力发展普惠金融,通过丰富金融产品、优化担保手段、简化审批流程,提高金融服务质量、拓展金融服务领域、创新金融服务方式,推动众多小微企业加快步入高质量发展轨道,让经济百花园更加绚烂多彩。

本报记者 张秀玲 实习生 尚佳璇 通讯员 张静 /文 张秀玲/图