

国家金融监督管理总局平顶山监管分局：

## 落实金融主体责任 防范消防安全风险

本报讯（记者张超 通讯员郑艳）11月9日是第32个“全国消防日”，今年活动的主题是“预防为主，生命至上”。为大力宣传普及防火灭火常识，全面提升全民消防安全素质，近日，国家金融监督管理总局平顶山监管分局严格按照相关部门工作要求，组织全市银行业保险业积极开展富有特色的消防宣传活动，共同营造良好的消防安全环境。

科学谋划，重点部署。该分局及时向辖内各银行保险机构转发多项涉安全相关文件，并召开全市安全生产专题会议，及时督促辖内银行保险金融机构落实安全生产主体责任，对消防安全隐患做到早发现早处置，要求各银行保险金融机构深刻汲取安阳“11·21”特别重大火灾事故教训，举一反三，查找消防安全管理工作中的差距和不足，完善各项安全防范措施，不断强化火灾防

控和应急处置能力，坚决预防和遏制火灾事故发生。

创新方法，加强宣传。该分局要求各银行保险机构，开展消防安全教育培训“四个一”活动，拓宽渠道创新举措，加强消防宣传。一要充分发挥点多面广的优势，在营业网点醒目位置张贴宣传彩页，利用展板、室内电视宣传片滚动播放消防安全宣传资料，LED电子屏播放“预防为主，生命至上”等宣传标语；二要要将宣传活动转化为群众喜闻乐见的语言和形式，通过短视频、微动漫、公益广告、主题海报等方式，宣传安全生产法规制度、科普消防安全常识；三要消防宣传进社区进校园，银行保险机构要深入社区开展知识问答、任务挑战等趣味活动，拉近宣传距离，搞活宣传方式，提升互动性和参与度。

据悉，广发银行平顶山分行、中信银行平顶山分行开展了安全知识教育

培训，确保员工掌握消防、防盗抢、日常安保等安全知识；郑州银行平顶山分行开展了模拟烟道演练；工商银行平顶山分行全体员工注册了“全民消防学习平台”。

突出重点，整治隐患。该分局按照“三管三必须”原则，督促辖内银行保险金融机构开展全覆盖、无死角安全隐患排查，扎实做好消防安全隐患排查整治工作。近日，辖内各银行保险机构陆续排查了营业办公场所、机房设备间、监控报警中心、餐厅操作间，要求危险作业、外包外租、高层建筑等要害部位，消防安全管理措施执行到位，持续提升“物防、技防、人防”水平。今年以来，全市银行保险机构共开展消防应急演练369次，发现问题61个，已全部完成整改。

预防为先，加强服务。该分局引导辖内各保险机构结合本市高危行业特点加大产品供给。今年以来，辖内共有

16家财险公司开展安全生产责任保险业务，总保费收入1458.3万元，提供风险保障188.35亿元，充分发挥了安责险的事故预防作用。太平洋财险等机构聘请专家到企业开展生产安全事故隐患排查；平安财险依托“金融+科技”优势，提供创新的事故预防服务，将先进的风控技术和理念、丰富的事故防控经验运用到企业的风险事前防御中；人保财险为企业部署一套安全生产管理系统，自动检测企业安全管理短板，给出解决方案，协助投保的生产经营单位提升事故预防能力。

下一步，该分局将继续发挥监管引领作用，督促全市银行保险机构创新方式载体，通过开展纵深化、立体化、全方位的宣传教育，增强社会公众消防安全意识，增加安全生产责任保险覆盖面，为我市营造安定有序的社会环境作出更大贡献。

中原银行平顶山分行：

## 坚持依法治理 维护金融秩序

本报讯（记者张超 通讯员边梦巧）11月8日上午，市司法局、市律师协会一行来到中原银行平顶山分行，就“提升金融法律服务质量，依法维护金融行业债权”开展座谈会。中原银行平顶山分行党委副书记、纪委书记李捍卫主持会议，该行法律合规部、资产保全部、办公室以及分行公司律师参会。

李捍卫代表平顶山分行全体干部员工，对市司法局和市律师协会一行的莅临表示热烈欢迎，感谢其搭建平顶山分行与律师行业沟通交流的平台，并希望通过本次交流座谈指导平顶山分行依法治理。

会议上，市律师协会副会长曹振华介绍了市律协金融、证券、保险法律专业委员会的职责以及发展目标，提出金融专业知识应

当与法律知识充分结合，律师应当提升服务质量以更好地维护金融债权，同时提出了下一步金融机构与律协的各种交流方式，如开展座谈会、论坛、法律培训、建立工作群等。

市司法局副局长李朝峰充分肯定了平顶山分行公司律师和行内法律人才队伍的建设，强调了律师应为金融机构维权工作提供更多方法建议和解决途径，为企业进行法律体检，从而更好地服务经济发展。

李捍卫表示，此次座谈会，增强了平顶山分行法律维权意识，分行将继续加强法律人才队伍建设，与市司法局及外部律师做好联动，提高金融维权质量，为平顶山分行稳健发展提供法律保障。

助企对接海外客商 搭建跨境金融桥梁

## 中行河南省分行高质量服务进博会

本报讯 进博会期间，立足于为本省企业提供高质量金融服务，中行河南省分行靠前服务、主动对接，深入了解省内企业需求，积极联动中行海外机构，为中外企业“牵线搭桥”，取得累累硕果。

为支持河南更高水平发展、更高质量开放，中行河南省分行深度参与进博、服务进博，结合省情和各地市有关情况，精心组织、统一筹划、深入调研、摸排需求，通过招商路演、客户座谈、拜访邀约等多种形式进行客户招募，助力河南企业“走出去”，吸引海外客商“引进来”。本届进博会，中行河南省分行总结前期经验，邀请省内高端装备制造、医药及医疗器械、食品加工、综合零售等行业企业参加进博会，依托“线上+线下”服务平台，提前帮助企业对接海外客商，提供更精准、高效、便捷的牵线服务，涵盖大、中、小、微等各类企业，受到广泛赞誉。

“今年是第3次参加进博对接会的中行青年志愿者服务，我感到非常荣幸。”在四叶草8.1号馆，来自中行河南省分行普惠金融事业部的陈赞表示，将与其他志愿者一道，用专业、优质、高效的金融服务为进博会贡献力量。

中国银行已经连续6年承办进博会贸易投资对接会，既丰富了进博会的内涵，也为全球企业搭建了交流平台，这场集贸易洽谈、投资促进、项目路演、金融服务为一体的对接盛会，能够提供更精准、高效、便捷的牵线服务，同时还能够提供跨境服务、现金管理、贸易融资、综合授信等在内的一体化金融服务，助力企业“走出去”“引进来”。

中行河南省分行有关负责人表示：中行河南省分行将深入践行金融工作的政治性、人民性，全力以赴为河南企业搭建跨境金融桥梁，以实际行动为河南建设开放强省贡献中行力量。（王鹏）

多措并举，为进博会提供全方位金融服务

## 农业银行持续提升跨境金融服务质效

本报讯 11月5日至10日，第六届中国国际进口博览会（以下简称进博会）在上海举行，为国家高水平对外开放搭建了合作共赢的重要平台。近年来，中国农业银行多措并举，为进博会提供全方位金融服务，持续提升跨境金融服务质效。

开拓创新，服务高水平对外开放。该行以智慧科技赋能跨境金融服务流程，高效服务外贸外资市场主体。该行打造了“农银跨境+”服务体系，推出农银跨境e汇通、e证通、e融通等系列品牌，提供对外承包工程企业专属综合金

融解决方案“工程易融”。近年来，该行构建完善跨境电商、市场采购贸易、外贸综合服务贸易新业态服务场景，依托“单一窗口”“企业网银”“手机银行”等行内外平台，推动业务流程线上化。同时认真落实监管要求，在满足贸易背景真实性的前提下为优质企业提供贸易外汇收支便利化服务。

突出特色，服务农业和绿色国际合作发展。该行坚守服务“三农”定位，在服务农业对外贸易、参与绿色金融国际合作方面取得良好成效。该行制定了优质涉农国际业务客户名单，建立完善涉

农国际业务营销服务机制，助力国家农业对外合作和大型农业产业化龙头企业全球布局，前三季度为农产品贸易提供国际结算超840亿美元，发放贸易融资超600亿元，同比增速均超过30%。

深耕自贸，推动制度创新成果落地。该行依托自贸区政策优势，落地自贸版和全功能型跨境双向人民币资金池、跨国公司跨境资金集中运营等创新业务，为多家跨国公司总部企业提供一站式全球现金管理服务。在上海地区相继落地跨境投融资项下多项同业首单业务，切实满足优质企业跨境投融资

需求，节省企业融资和交易成本。

专业服务，提升进博会金融支持能力。该行认真履行大行责任，在上海全市范围内遴选外汇业务能力强、软硬件服务设施完备的营业机构，细化服务标准，制定服务预案，做好进博会金融支持。

下一步，该行将以服务本届进博会为契机，深入贯彻落实国家高水平对外开放有关决策部署，不断丰富跨境金融产品体系，加大力度支持农业对外交流和绿色国际合作，助力进博会“办出水平、办出成效、越办越好”。（王宇飞）

## 工行平顶山分行“种植e贷”助力乡村振兴

本报讯（记者张超 通讯员杨新廷）近日，记者从工行平顶山分行获悉，截至今年10月，该行“种植e贷”涉农信贷产品投放超额1亿元，为进一步助推我市乡村振兴打下坚实基础。

据悉，“种植e贷”是工行基于土地权属、种植规模、农业保险等涉农数据，结合农作物生长周期内各环节的资金需求，为农户、新型农业经营主体（含家庭农场、农民专业合作社、农业企业等）及其他涉农组织提供的数字普惠融资产品。该产品适用于纳入国

家或地方政策性农业保险保障范围的作物，还适用于种植模式成熟、产销衔接良好的蔬菜、水果、茶叶等地方性区域特色农产品。单户最高融资金额为1000万元，融资期限最长可达5年，切实满足新型农业经营主体在不同经营周期的融资需求。

今年以来，工行平顶山分行持续提高政治站位，深入贯彻市委、市政府及监管部门关于乡村振兴工作重大决策部署，履行国有大行的政治责任、经济责任、社会责任，以“种植e贷”为拳

头信贷产品，推动乡村振兴工作有序推进。

在“种植e贷”推广过程中，工行平顶山分行充分发挥其随用随借、利率低的优势，深耕小麦、玉米、葡萄、香菇、烟叶等多个农副产业，客群渗透到农业专业合作社、家庭农场、农户等多种涉农领域，同时探索“整村授信”新型涉农信贷模式。基层银行网点与村级党组织合作，在村级党组织的协助下，以行政村为单位，对辖内所有农户进行信用等级评定，对达到一定等级、

符合贷款条件的农户统一授信，解决农户与银行信息不对称等问题，并创新担保方式，打通普惠金融“最后一公里”，解决农户贷款难、银行放款难问题。

强国必先强农，农强方能国强。该行相关负责人表示，将继续落实乡村振兴战略，深耕“三农”领域，推进“种植e贷”业务落地，着力保障粮食安全和重要农产品供给；同时加大金融支持力度，为共绘乡村振兴新画卷积极贡献工行力量。

## 建行开展小微福“贷”季活动

本报讯（记者张超 通讯员乔学伟）近日，记者从建行平顶山分行获悉，即日起至12月31日，该行依托“建行惠懂你”平台，以“普惠万企”为主题，开展小微福“贷”季活动，通过汇聚多方资源、创新贷款产品、优选权益福利，配套信贷、金融、经营、生活等高频场景，为企业送服务、送优惠、送权益，全面助力小微企业经营成长。

小微福“贷”季是2023年“建行惠懂你”平台面向普惠信贷客群推出的主题活动。“建行惠懂你”平台面向零售商户、科创企业等重点客群提供惠商云贷、个人经营快贷、善科贷等专属定制信贷产品，联合用友、顺丰、京东、中小企业协会等头部场景服务商共同打造财务管理、物流服务、法律咨询无门槛优惠券等丰富的活动权益。

活动以“惠企”理念，设计“测额有礼”“新客有礼”“老客回馈”3个子活动，通过“差异化任务+权益

直送”，实现好礼一键直达。

本次小微福“贷”季活动通过金融科技和业务流程深度融合，全面赋能用户触达、参与、权益领取环节，大幅提升活动参与体验。活动依托大数据技术，多渠道推送消息触达客户，活动期间，新老客户将在活动开始、达标、权益发放、权益到期等关键节点实时接收活动通知，并根据内容引导快捷参与活动；活动依托“建行惠懂你”AI数字经理、智能助理服务提供“网点客户经理-智能客服-专属客户经理”多级客服体系，用户可通过建行指定渠道参与活动并享受7×24小时在线陪伴式咨询体验；活动创新“预报名”形式，支持活动用户提前锁定心仪权益，同时，权益发放时效大幅提升，签约类活动达标客户可实时领取权益。活动结合企业用户权益偏好，精选7类权益，覆盖“经营+生活”高频场景，让“惠懂你”真正“最懂你”。

舞钢农商银行：

## 倾情助力舞钢环湖马拉松赛

本报讯（记者张超 通讯员杨煜坤）11月5日上午，农商银行杯2023舞钢环湖马拉松赛鸣枪开赛，近6000名参赛者热力开跑。作为地方金融主力军，舞钢农商银行再次成为本次比赛冠名企业，与此项赛事相伴同行。

据悉，舞钢农商银行已连续五届冠名舞钢环湖马拉松赛，带着助力舞钢文体事业发展的赤诚之心，积极参与赛事宣传推广以及活动支持工作，向社会传递全民健身、健康生活新理念，引导群众积极运动、快乐工作、健康生活。

在本届环湖马拉松赛现场，舞

钢农商银行搭建了金融宣传区，设置服务咨询台，摆放数十种金融产品、金融知识宣传折页，并安排青年志愿者宣传介绍，广大跑友在参赛之余也能体验到舞钢农商银行全方位的金融服务。

该行还积极组织行内员工参与马拉松赛事，组成农商银行方阵队，展现农商人的激情与活力。

该行将始终怀揣金融为民的初心使命，扎根本土、坚守本源，以务实的金融举措和贴心的金融服务回应人民群众对美好生活的向往，为地方经济社会文化事业的发展注入金融活水，作出应有贡献。

### 学习清廉文化

11月6日，平安财险平顶山中支组织党员和中层干部开展清廉文化专题学习。

中支一行参观了市保险行业协会的清廉文化走廊，现场聆听清廉文化知识，了解清廉金融文化的内涵、历史传承和文化价值，提高自身知敬畏、律己身、守底线思维。参观结束后，该公司还召开了清廉文化专题研讨会。

常莉 摄



鹰城农商银行新华支行：

## “整村授信”不停歇 乡村振兴添动力

本报讯（记者张超 通讯员孙向前）今年以来，鹰城农商银行新华支行坚持“支农支小”定位，以“整村授信”为抓手，将普惠金融做精做细，全方位高质量服务乡村振兴。

坚持党建引领，践行普惠金融。该行辖内党支部积极对接辖区各级党组织，结合地方政府“党建引领助力乡村振兴”工作方案，选派业务骨干担任社区（村）金融服务联络员，聚焦“一社区（村）一品”特色产业，依托“鹰城e

贷”，创新推出金燕e贷、家庭贷、房抵贷、装修贷、住房按揭、单质押等多款特色信贷产品，做到合理信贷需求全覆盖。

落实网格走访，提升服务质效。该行在全辖范围内细化分包片区网格，进社区、进街道、进社区、进商圈，解决小微企业、个体工商户、农户等融资难题，同步完善客户评级信息，健全客户信息网，为“整村授信”工作打好数据基础。该行还不断探索整商圈授信、整产业园

授信、整商业街授信的小额贷款走访活动新路径，延伸小额贷款授信覆盖面，助力中小微企业、个体工商户及新市民发展。今年前10个月，该行共走访辖内商圈、产业园、商业街68个，收集客户信息5000余户，授信3776户，授信额度25100万元，授信2862户，授信金额16900万元。

聚焦产品创新，满足多样需求。该行一直深耕农村市场，在推动“整村授信”过程中，坚持因地制宜，持续优化申

贷渠道，简化办贷流程，推出了多款适合农村客户群体的信贷产品，解决广大客户融资难、融资慢问题。同时，该行借助金燕e付、POS机刷卡等场景化产品，引入支付结算等服务业务，增加客户黏度，拓宽市场范围。

该行相关负责人表示，将继续下好“整村授信”这盘大棋，不断优化服务方式，提升服务档次，以更优质的服务、更便捷的渠道、更贴心的产品回馈客户，为乡村振兴添足动力。