

中行平顶山分行：

我省首笔“中银企e贷·知惠贷”成功投放

本报讯（记者张超 通讯员王鹏）近日，中行平顶山分行向河南拓宇智能电气有限公司成功投放750万元“中银企e贷·知惠贷”，这是我省首笔为科技型中小微企业提供的知识产权质押融资产品。

今年以来，中行平顶山分行按照总行“两增三控四提”的发展目标要求，以场景化普惠金融服务为抓手，加强行业调研分析，强化平台获客，通过线上、线下重点产品对接客户，深挖科技型中小微企业融资供给“空白地带”，实现普惠贷款精准投放。“中银企e贷·知惠贷”就是为科技型中小微企业量身定制的创新型知识产权质押融资产品。

“中银企e贷·知惠贷”产品上线后，一方面，该行普惠金融事业部积极对接市金融工作局和联合评估公司，梳理客户清单，深入开展走企访企活动；另一方面，该行积极动员辖内支行进行客群对接，中行平顶山郟县支行反应敏捷，在走访企业中了解到河南拓宇智能电气有限公司从事的电力装备制造在今年随着市场回暖订单量剧增，有融资需求，且符合相关授信要求。

该行还了解到该企业拥有多项科技专利且符合办理抵押的条件，随即向其推介“知惠贷”和“抵押贷”组合的方案，凭借可以担保组合、审批快、利率优等特点，正好满足企业的融资需求。双方初步达成合作后，该行积极开展授信流程办理，从对接到放款，仅用10天时间，就为企业办理了750万元流动资金贷款，解决了客户的燃眉之急。

近年来，中国银行针对科技型中小微企业轻资产等特点推出了“惠如愿”等系列产品，仅2022年就向全市投放20笔1.494亿元，分别占全市金融机构

知识产权质押融资笔数和投放额的76.92%、70.75%，受到市金融工作局、市场监督管理局的通报表彰，并获得平顶山专项奖励资金10万元。

中行平顶山分行行长李保表示，作为全省中行系统首笔“知惠贷”业务，中行平顶山分行通过线上创新产品使知识产权真正转化为企业发展的“活水”，拓宽了普惠金融业务的发展途径。下一步，中行平顶山分行将以点带面全力拓展“惠如愿”系列产品，把知识产权质押融资打造成服务科技型中小微企业的靓丽名片。

工行平顶山分行：

强化制度建设 优化监督体系

本报讯（记者张超 通讯员王水记）近期，工行平顶山分行通过加强制度建设，不断提升员工廉洁从业和遵章守纪意识，营造了风清气正的政治生态。

加强制度建设。该行制定实施《工行平顶山分行一体推进“三不”机制建设清单》，结合中央巡视问题，做实巡视整改的“后半篇文章”，督促相关部门制定完善《小额采购管理办法》《公务用车实物管理细则》等制度办法10余项。

深化“微权力”制约。该行贯彻落实《工行河南分行“微权力”监督指引》，结合平顶山分行不同阶段的工作重点按季确定“微权力”的监督重点，为基层纪检员进一步明确“微权力”重点领域和监督实施路径，充分保障一线员工的参与权、知情权、监督

权，推动全面从严管党治行向基层延伸。

构建大监督体系。该行贯彻落实《关于构建河南分行“大监督”体系增强监督合力的实施意见》，充分发挥纪委在构建“大监督”体系中的引领作用，多次组织纪委委员、基层纪检员对《实施意见》进行学习讨论，使“四个全”的要求深入人心，形成共识，逐步构建起党委全面监督、纪委专责监督、党的工作部门职能监督和业务部门“三道防线”监督贯通融合、联防联控的“大监督”体系。

强化警示教育震慑。该行不定期向干部员工通报行内违纪违法案例，及时编发《每日一警示》，组织干部员工学习；每月编发《警示教育专辑》，持续释放严字当头、全面从严、一抓到底、一严到底的强烈信号，做到有令必行、有禁必止。

建行平顶山分行：

深化党性党风党纪教育

本报讯（记者张超 通讯员赵亚涛）近日，建行平顶山分行党委中心组（扩大）举行会议，专题学习研讨党风廉政建设，市分行行级领导，各支行、各部门主要负责人参加会议。

会上，行党委委员、驻建行平顶山分行纪检组组长陈善枝传达了学习了《贯彻党的二十大精神，纠正形式主义官僚主义突出问题，坚决破除特权思想和特权行为通知》，该行高级风险经理李国豪传达了学习了市委办公室关于开展以案促改工作的相关通知。

该行行长孙丙安作总结讲话，他要求，一要加强新形势下党风廉政建设和反腐败斗争的认识，持续深入推进全面从严治党，坚持不敢腐、不能腐、不想腐一体推进。二要坚持严字当头，持续加固中央八项规定堤坝，坚决纠正思想麻痹松懈、责任落实不力等问题。三要深化党性党风党纪教育，全面培育清廉金融文化生态，营造崇尚廉洁氛围，持续强化清廉金融文化警示教育，规范员工廉洁从业行为。

交行平顶山建设中路支行：

开展突发事件应急演练

本报讯 为进一步提升网点突发事件处理能力，有效预防、及时应对经营过程中可能出现的各类突发事件，切实维护保险消费者合法权益，3月17日，交行平顶山建设中路支行开展了突发事件应急演练。

本次演练模拟一客户因投资基金下跌较多，在银行营业场所大肆吵闹并要求立即赎回所持基金的突发情景。演练中，“客户”气势汹汹地闯进营业大厅要求立即赎回所持基金，经该行工作人员确定其所持基金处于封闭期暂时不能赎回后，该“客户”情绪失控，在营业厅吵闹起来。该行立即启动应急预案，派出两名员工和安保人员将该“客户”邀请至休息区进行安抚，并向其讲解产品周期波动及市场形势等投资知识。与此同时，其他员工确保网点厅堂秩序稳定，并向其他客户普及投资知识。最终，“客户”情绪恢复平稳。

该行针对演练过程中发现的问题制定切实可行的举措，为进一步做好网点安全运营和客户服务工作奠定了基础。（黄鹏 朱梦楠）

邮储银行平顶山市分行：

开展义务植树活动

本报讯（记者张超 通讯员崔莉莉）近日，邮储银行平顶山市分行党委书记张俭带领部分党员干部和志愿者，来到该行乡村振兴联络点郟县长桥镇兴店村开展义务植树活动。

植树现场，大家干劲十足，一起挖树坑、扶正树苗、铲来泥土、踩实浇水，分工合作，种下30余棵步步高、高杆月季等景观树木。“保护好青山绿水，是造福子孙后代的民生工程，今天，用我们的双手种下一棵棵树木，为建设美丽兴店增添了一抹绿色。”张俭在现场说。

张俭表示，下一步，邮储银行平顶山市分行将以此次活动为契机，引导全行上下进一步增强生态保护意识，将生态文明建设融入全行高质量发展的全过程，以实际行动为乡村振兴贡献金融力量。

金价狂飙，市民“买金”热情高涨

市市场监督管理局：理性购买，切莫冲动消费



顾客在试戴选购黄金饰品

本报记者 张五阳 摄

本报讯（记者张五阳）连日来，黄金价格持续上涨。记者走访我市各大黄金饰品店了解到，截至3月22日，金价最高每克573元，对比3月10日的最高金价每克540元左右，上涨了30多。从3月17日至3月22日，销量同比增长了近30%。

“我月初看中了一件3克的黄金项链，当时每克才500元出头，没有买。今天我再看时，已经涨到每克573元。”3月22日下午，在市区光明路中段双丰商厦一楼老凤祥专柜，市民朱女士看着心仪的黄金项链直摇头。

在市区建设路与中兴路交叉路口的平顶山金伯利钻石店内，同样挤满了

人，顾客在黄金饰品专区不停地试戴选购。市民张女士直接买下了两万元的黄金镯子。

平顶山金伯利钻石总经理助理张文斌介绍，黄金价格并不是按天波动，可能每小时的价格都不一样，每家品牌金店价格也不一样，每克浮动在50元左右，但各家品牌都有一个共识，都不会低于当日的黄金大盘价格。

金价上涨，也带动了黄金回购价格。“目前的黄金回购价格，是近三个月来最高的。工行自有品牌的黄金产品，回购价为每克434元。其他银行的黄金产品回购价为每克428元。黄金回收价每天都在上涨，甚至一天能

涨10多元。”工行开源路支行黄金回购处工作人员介绍，近期出售黄金的市民非常多，且都是“大手笔”，一次性出手几百克黄金的市民大有人在。

那么黄金缘何急涨？市民需不需要跟进投资？市市场监督管理局有关人士分析，黄金饰品及投资金条定价属于商家根据每日黄金大盘价格调控的自主行为。近期黄金价格波动，主要受国际银行金融危机影响，再加上国际形势紧张，合力推动了此轮金价的上涨。这种突发事件性涨幅并不是健康、正常的，且极有可能会价格回落，在这种情况下，市民购买黄金一定要理性，切莫冲动盲目跟风，以免投资失败。

中原银行平顶山分行：

举办高客保险素养提升活动

本报讯（记者张超 通讯员李明臻）近日，中原银行平顶山分行联合泰康人寿平顶山中心支公司举办保险素养提升活动——参观高客养老社区豫园，并召开私享服务发布会。此次活动共邀约私享客户15位，达成保险意向客户3户。

3月16日一早，该行财富中心客户经理带领目标贵宾客户出发前往郑州“泰康之家——豫园”实地参观。本

次幸福之旅以豫园实地参观为主线，为客户讲解泰康豫园的适老职能、快乐生活、营养膳食、安全保障、健康服务等特色项目，以沉浸式提升客户体验。当天下午，泰康养老私享服务会举办，从私享服务、豫园设施、产品升级等方面进行了全面的宣讲。

该行重点向客户讲解了目前高端医养社区概况、服务理念等情况，同时

结合实际案例、收益演示、账户功能及营销话术等对幸福世嘉产品进行深入讲解，为大家提供有效的营销思路，进一步提升为私享客户做好资产配置的理念。

该行相关负责人表示，将坚持以客户为中心，践行“贴心、专业、合作、共赢”的服务理念，持续做好私享客户的深度经营，助力私享业务更好的发展。

中行平顶山分行：

信用卡新客享多重好礼

本报讯（记者张超）3月23日，记者从中行平顶山分行获悉，3月31日前，中行信用卡新客可享办卡、绑卡、推荐办卡三重好礼，总价值超过288元。

第一重：办卡礼。中行新客户成功办理信用卡（循环额度非零），一个自然月内通过微信、支付宝、京东、美团任意渠道完成一笔等值人民币10元以上的支付消费，可获得150元微信立减金；中行新客户成功办理数字信用卡（循环额度非零），通过手机银行报名后，可获赠50元微信立减金；中行信用卡新客户还可以花10元购30元微信立减金。

第二重：绑卡礼。中行信用卡与头部电商平台合作，为消费者带来实惠。中行信用卡客户首绑微信、支付宝或京东支付，可享立减10元优惠；首绑携程、唯品会、抖音、拼多多支付，可享立减8元优惠；首绑美团支付，可享立减6元至66元优惠。客户绑卡后，通过相应平台使用中行信用卡支付，即可享受优惠。

第三重：推荐办卡礼。中行信用卡持卡持卡人通过中行信用卡微信公众号、手机银行、缤纷生活App推荐办卡活动页面，生成并发送个人推荐二维码，推荐好友（需为该银行信用卡新客户）申领该行数字信用卡，好友获赠推荐

人在成功核发发卡后，在2023年5月31日前完成一笔10元人民币的消费，视为推荐成功。每推荐成功1位新客户，可获赠100元微信支付立减金。活动期间最多可叠加获得500元微信支付立减金。推荐办卡赢好礼活动截止到4月30日。

该行工作人员提醒，以上活动为阶段性活动，部分活动有名额限制，详询中国银行营业网点。



开卡二维码

农行汝州市支行：

支持小微企业发展 激发市场主体活力

本报讯 为进一步拓展银企合作的广度和深度，加大对小微企业的贷款支持，3月21日，农行汝州市支行参加了汝州市2023年第一季度政银企对接会，加强金融政策宣讲，主动对接企业需求，为参会企业现场授信，解决企业融资难题。

会议现场，该行向参会企业介绍了“纳税e贷”“首户e贷”“账户e贷”等特色金融产品，解读了申请条件及贷款流程等，对有融资需求的企业提供现场咨询并进行现场授信，获得了参会企业的良好反响。今年以来，该行不断加大产品

创新力度，为大小微企业提供多样化的贷款服务，帮助企业解决融资难题，促进企业健康发展。截至3月20日，该行普惠法人贷款余额12609万元，较年初净增1000万元，为小微企业提供便捷、高效的金融服务。同时，该行积极响应国家号召，落实延期还本政策，加大减费让利力度，降低企业融资成本，帮助小微企业纾困解难。

下一步，该行将持续做好小微企业金融服务，创新信贷产品，提升服务质效，激发小微企业发展活力，为更多企业提供金融支持。

（王宇飞 张洲峰）

鹰城农商银行新区支行：

推进整村授信“贷”动乡村振兴

本报讯 今年以来，鹰城农商银行新区支行始终坚持服务“三农”“支农支小支微”市场定位，把金融服务送到农户家门口。截至3月23日，该行已在辖内的24个行政村、2个社区开展了整村授信，覆盖面达67.57%。同时，对新华区香山街道筹备组的11个行政村也进行了整村授信，累计服务村民近500户。

该行将整村授信工作与乡村振兴有机融合，与市城乡一体化示范区政府、新华区金融工作局携手共同推进乡村振兴建设，对

该行网点覆盖的周边区域逐村进行整村授信，创新推出“征信e贷”“公积金e贷”“惠民e贷”“烟商e贷”“乡村振兴贷”五大线上特色信贷产品，做到线上线下齐发力。

接下来，该行将持续聚焦主责主业，深化线下服务，用好线上贷款平台，通过大力开展整村授信，力争年底前在示范区的整村授信覆盖面达100%，让更多村民享受到鹰城农商银行便捷、高效、优质的金融服务。

（毛慧勇 白宇飞）

建好“连心园” 村民笑开颜

市财政局驻村工作队“连心行动”受好评

本报讯（记者王代诺）3月22日，宝丰县大营镇牛庄村文化广场“连心园”里不时传出阵阵笑声，村民带着孩子在园里玩滑梯、压跷跷板。

牛庄村文化健身广场是村民休闲娱乐的主要场所之一，已建成多年。由于基础设施陈旧、设备老化、综合功能不够完善等原因，亟须升级改造。市财政局驻牛庄村第一书记杨宏亮了解到这一情况后，与驻村工作队、村“两委”主动谋划，积极争取市财政局、县体育运动发展服务中心的大力支持，成功申请到村文化健身广场改造项目，完成了场地硬化平整、道牙更新更换、铺设悬浮地胶、篮球场加装围栏工程，还增加了滑梯、跳马、跷跷板等儿童游乐设施，建成了集娱乐、健身等功能为一体的“连心园”，丰富村民

的文体生活。

市财政局驻村工作队来到牛庄村后，把驻村工作当事业来干，把牛庄村当家来建，把乡亲们作为亲人来待，以“五星”支部创建为引领，实施了多项连心工程，修建了连心塘，以“连心桥”项目为依托为村小学建起“留守儿童之家”，受到村民的一致好评。

“市财政局派来了一任又一任能干的驻村书记、队员，带领村民开展人居环境整治，现在村容村貌非常靓丽，成了周边乡村观摩、学习的对象。”牛庄村党支部书记赵利霞说。

杨宏亮说，下一步，驻村工作队将以乡村振兴为指引，落实好各项帮扶政策，不断完善基础设施和公共服务建设，让牛庄村更加宜居宜业，让村民有更多获得感、幸福感。

财经周刊联系电话

13721865800