我市银行大额存单热销

投资者或可选择替代产品

本报讯（记者张超）元旦过后，新一轮银行大额存单“抢夺战”拉开帷幕。1月12日，记者走访发现，我市多家银行大额存单销售火爆，或售罄或有少量余额，需预约购买。

大额存单属于储蓄存款，与同期普通定存相比，虽然起存金额较高，但凭借较高利率和高流动性优势，在银行存款利率普遍下调情况下，受到投资者热捧。

当天上午10点多，记者从工商银行手机银行看到，该行2023年第一期大额存单3个月、6个月、1年、2年、3年年利率分别为1.6%、1.8%、2.0%、2.5%、3.1%，3年期已全部售罄，其他还有余额。

“我们的大额存单分到的额度少，不好买。对于资产达标的客户，网点需要提前预约申请。”农行平顶山分行工作人员介绍说，大部分去网点的客户只能按照挂牌利率办理定存。

“目前，中行大额存单的3年期待售额度还很充足，2年期及以下是定期释放额度。受市场影响，市民的存款意愿更强，大额存单自然需求量更大。”中国银行平顶山分行个金部相关负责人说。

“利率随便比，有钱放心存，大额存单限量发售。”近日，中原银行平顶山分行多位理财经理在微信朋友圈进行发售“预告”。“元旦以来，大额存单一直都卖得很好，尤其是1年期和2年期。”该行相关部门负责人说。记者查看中原银行手机银行，发现该行大额存单整体利率要高于四大行，3年期利率甚至达到3.35%。

记者还了解到，建设银行和中信银行的大额存单同样卖得很火爆。

大额存单“一单难求”，一些银行也推出了专享定期产品，且起存点较低，不失为一种稳健选择。

中信银行推出了专享定期产品，3年期利率为3.25%，1万元起存，可以从银行网点、手机银行等多个渠道购买。中原银行也推出了定期宝1号和智慧存，3年期利率分别为3.30%和3.40%。鹰城农商银行的“开门红”存款产品，3年期利率为3.30%。

也有业内人士表示，定存和大额存单利率持续下调，投资者可以将目光投向年金险和增额终身寿险，从长期收益回报率来看，能跑赢大额存单，收益不受降息影响。

中信银行平顶山分行财富顾问分析说，受市场行情和相关监管规定影响，投资者更偏重获取中长期收益，愿意选择收益能够固定住的产品，相比理财、基金类产品，大额存单更安全、更稳定。但是从资产配置的角度来说，流动性、风险性和收益性是成正比的，客户不能畏惧投资风险，而是要控制好配置比例，分散风险，像现金类、固定收益类、权益类和风险保障类产品都应适当配置，从而实现资产的保值增值。

农行平顶山分行 收看电视专题片《永远吹冲锋号》

本报讯 为深入学习宣传贯彻党的二十大精神，持之以恒推进全面从严治党和党风廉政建设，连日来，农行平顶山分行纪委组织全行纪检条线人员及机关各党支部党员收看了由中央纪委国家监委宣传部与中央广播电视总台联合摄制的四集电视专题片《永远吹冲锋号》。

专题片生动讲述了我党在新的历史条件下持续开展正风肃纪、以党的自我革命引领社会革命的故事，以典型案例展现了纪检监察机关重拳出击的生动实践，表明我党面临的反腐败斗争形势依然严峻复杂。

该行辖属各支行及市分行机关各党支部的党员通过集中观看与自行收看相结合的形式进行了观看学习。该行纪检干部表示，要深刻汲取违纪违法案件教训，坚定理想信念和政治定力，从细微之处做起，紧盯关键少数，管住大多数，切实筑牢拒腐防变的坚固防线；要认清当前纪检工作面临的严峻形势与复杂性，以更高的标准、更严格的纪律要求自己，提高执纪执法素质，做到“打铁必须自身硬”；要敢抓敢管，勇于担当，永远吹冲锋号，永远敲长鸣钟，把全面从严治党和党风廉政建设推向纵深，大力营造风清气正的政治生态环境，为全行业务发展提质增效创造条件。

（石晓燕 王宇飞）

邮储银行河南省分行：聚惠周五 开心“邮”礼

本报讯（记者张超）惊喜周五，乐享福利。即日起至3月31日，邮储银行河南省分行为客户备好3份“省钱”好礼。

好礼一：抖音支付享满减。活动期间，每周五上午10:00起，邮储银行河南省分行借记卡绑定抖音支付客户在抖音商城消费购物，即有机会参与满50元减5元优惠。活动奖励份额有限，先到先得，用完为止。

好礼二：信用卡还款享立减。活动期间，每周五上午10:00起，邮储银行河南省分行快捷绑卡支付宝客户登录支付宝信用卡还款页面，使用邮储银行河南省分行借记卡进行任意一家银行信用卡还款，有机会享受满1000元立减5.08元的优惠。每人每月限参与一次。立减名额有限，先到先得。

好礼三：1分钱抢购抽纸。活动期间，每周五上午10:00起，邮储银行河南省分行借记卡绑定京东支付客户登录“邮储银行河南分行”微信公众号指定菜单，有机会参与1分钱抢购1箱抽纸活动。每人每月仅限参与1次。每日优惠名额有限，先到先得，抢完即止。

黄金饰品热销

1月11日，市民在市区一家商场选购黄金饰品。

临近农历岁末，金价持续上涨，但挡不住老百姓“春节买金”的热情，商家也借机推出优惠促销活动，当日金价低至418元/克。 本报记者 张超 摄

工行平顶山分行 为基层网点减负赋能

本报讯（记者张超 通讯员胡正华）为减轻困扰基层网点多年的反洗钱尽调负担，连日来，工行平顶山分行抽调专人下基层调研，在组建尽调集约团队基础上，针对反洗钱业务及管控账户面临的亟待解决问题，精准为基层网点提供数据支持和反洗钱保障，顺利开展业务。

找准切入点，组建反洗钱尽调专业团队。为基层减负工作是一项持续开展的系统工程，该行找准切入点，组建反洗钱集约化处理尽调团队，保证尽调工作质量和效率，切实为基层网点减轻尽调工作负担。

多次下基层调研，化解客户业务受限问题。针对反洗钱高风险客户管控难点和痛点，该行安排人员下基层多次调研业务，掌握第一手资料，及时消除部分基层网点员工高风险客户管控简单粗放做法，时刻关注高风险账户风险状况变化，若符合解除高风险标签标准，指导基层行下发重评，及时化解客户办理业务受限和业务开展矛盾。

坚持反洗钱一盘棋思想。该行秉持大局意识和担当精神，摒弃浮躁情绪，坚持全行反洗钱工作一盘棋思维，始终践行以客户为中心的宗旨，在办理涉及反洗钱业务时，减少推诿扯皮，着力提升工作效率和整体服务意识。

“信用河南 金融生态”微视频征集活动落幕 中原银行平顶山分行作品荣获一等奖

本报讯（记者张超 通讯员万玲玲）1月10日，由河南省地方金融监督管理局、河南省发改委、中国人民银行郑州中心支行指导，大河财立方、中原银行总行联合主办的“信用河南 金融生态”微视频征集活动在郑州举办颁奖仪式。中原银行平顶山分行微视频参赛作品《征信知识小科普》荣获一等奖。

在接到相关通知后，该行迅速行动，精选社会公众关心的征信问题，通过简单易懂、生动形象的微视频作品，普及征信知识，增强社会公众信用意识。经“信用河南 金融生态”微视频征集活动组委会专家评审打分，该行微视频作品最终脱颖而出。该行副行长徐元新参加了颁奖仪式，并作为获奖代表发言。

本次活动共征集了社会各界创作的贴合征信主题、内容丰富、生动有趣的征信宣传作品315个。经过紧张的网络投票和专家评审，最终评出一等奖10个、二等奖30个、三等奖50个、优秀奖165个。

该行以此次活动为契机，坚守“征信为民”初心，持续规范内部管理，改进业务流程，防范征信信息安全风险；加强征信知识、制度法规的学习培训，拓宽征信宣传的广度和深度，建立征信宣传长效机制；着力关注信息主体权益保护工作，探索新方法、新途径，提高征信服务水平，为加速推进“信用河南”建设贡献力量。

中国银行办卡绑卡赢好礼

本报讯（记者张超）1月12日，记者从中国银行平顶山分行获悉，即日起至3月31日，成功办卡、绑卡或推荐办卡都能赢得好礼。

活动期间，中国银行新客户成功办理信用卡（循环额度非零），一个自然月内通过微信、支付宝、京东、美团任意渠道完成一笔等值10元以上的支付消费，可获得150元微信立减金。新客户成功办理数字信用卡（循环额度非零），通过手机银行报名后，可获赠50元微信立减金。此外，中国银行还推出了10元购30元微信立减金活动。

绑卡得好礼。3月31日前，微信首绑中国银行信用卡支付立减 10元；支付宝首绑中国银行信用卡支付立减10元，活动名额有限，先到先得；美团首绑中国银行信用卡支付立减6元至66元；携程首绑中国银行信用卡支付立减8元；唯品会首绑中国银行信用卡支付立减8元；抖音首绑中国银行信用卡支付立减8元；拼多多首绑中国银行信用卡支付立减8元，每日优惠名额有限，先到先得。此外，京东首绑中国银行信用卡支付立减10元，截止时间为2月28日。

推荐办卡赢好礼。中国银行信用卡主卡持卡人通过中国银行信用卡微信公众号、手机银行、缤纷生活App推荐办卡活动页面生成并发送个人推荐二维码，推荐该行信用卡新客户申领数字信用卡，被推荐人在成功核准发卡后，在3月31日前完成一笔10元消费，视为推荐成功。每推荐成功1位新客户，可获赠100元微信支付立减金，最多可叠加获得300元微信支付立减金。

市民可扫描下方二维码，或到中国银行各营业网点咨询办理，咨询电话0375-2762241。

扫码办理

鹰城农商银行新华支行：打好金融“组合拳” 助企纾困渡难关

本报讯 2022年以来，经济形势复杂，部分小微企业生产经营面临困难，鹰城农商银行新华支行闻讯而动、精准对接，用好金融助企纾困政策“工具箱”，为辖区市场主体和广大客户的急难愁盼问题开出“对症药”，用“真金白银”为企业架起一条“资金桥”。

积极对接需求，助力企业纾困复产。该行按照“万人助万企”“行长进万企”等活动要求，广泛开展“两问四送”大调研、大走访。班子成员带队深入企业走访对接，问需于企、问计于企，掌握企业经营状态，找准企业在资金方面面临的不同难点、堵点、痛点，全力当好企业的“金融顾问”和“金融服务生”。针对受疫情影响的企业，积极采取贷款展期、续贷、无还本续贷等方式，全力以赴保市场主体。截至2022年12月底，该行累计通过展期、续贷、无还本续贷方式支持企业187户，贷款金额19.83亿元。

广泛开展整社区、整村授信，践行普惠金融。该行深度融入村组、融入村民、融入产业，做实“整村授信”台账管理，为信贷需求的精准对接打下坚实基础。加强与政府有关部门及街道、社区、村党支部沟通对接，多渠道、全方位开展信贷需求调研活动和“一公里商圈营销服务活动”，深入小微客户、产业集群和商贸市场，开展整村、整社区授信活动。截至2022年12月底，该行共走访辖内社区、行政村68个，收集客户信息6000余条、授信3618户，授信额2.37亿元，用信1743户，用信金额1.44亿元。主动与当地政府、街道、社区及市场管理部门沟通联系，采取“政府+银行+市场、园区、商圈、街道、社区”等形式，通过开展“五进”走访、召开银商洽谈会、普惠金融知识宣传、发放商户征求意见表、商户授信等多种活动，提供针对性金融服务，切实解决个体工商户“融资难”问题。截至2022年12月底，该行先后为辖区个体工商授信982户，授信金额5862万元，累计支持个体工商户贷款776户，金额4915万元。

落实减费让利，推动企业轻装前行。该行按照“三个全面”工作举措，深入推进减费让利工作，着力降低辖区企业的经营和融资成本。落实好“免担保、财政贴息、利率优惠”政策，通过推广政策性贷款产品、减免客户抵质押登记及押品评估费用等措施，降低客户综合融资成本；运用支农再贷款、再贴现等信贷政策，确保以优惠的贷款利率投放符合条件的涉农企业和农户贷款。加强贷款贴息及担保金补贴，对中小企业和涉农主体以专项支持，进一步降低融资成本。全面实现“应降尽降”，对符合条件的受疫情影响较大的中小微企业贷款，采取下调利率、落实减免缓政策、延期还本付息等方式，确保小微企业和个体工商户均能享受政策红利。截至2022年12月末，该行共为辖区企业减费让利3792万元，助力辖内182家企业脱困复工复产。 （张丽丽 程铭 孙向前）

完成建行快贷签约或支用可抽奖

本报讯（记者张超 通讯员尹丽亚）1月11日，记者从建设银行平顶山分行获悉，即日起至3月31日，建设银行针对快贷签约或支用指定任务的达标客户，可获得抽奖机会，奖品包括不同面值的外卖券及面值最高200元的京东e卡。

活动期间，客户首次签约快贷金额满1万元或单笔支用快贷金额满1万元，均可获得一次抽奖机会。单笔支用快贷金额满5万元，可额外获赠一次抽奖机会。每完成一项任务，即可获得一次抽奖机会。每位客户最多可获得3次抽奖机会。客户可登录进入活动页面，查看抽奖次数、任务完成情况及获奖情况。

活动奖品包括价值10元至200元不等的京东e卡和价值10元、20元的美团外卖券。京东e卡有效期为自发放之日起12个月，美团外卖券有效期30天。

建行客户可以扫描下方二维码（如下图）或点击好友分享的链接参与活动，也可以在建设银行手机银行完成快贷签约或支用后，进入活动页面参与，还可以通过建设银行手机银行首页轮播广告位或专享活动造福季主会场参与。

建设银行平顶山分行工作人员提醒，本次活动需使用经实名验证的手机号码登录参与。客户可通过活动页面“我的奖品”查询抽中的奖品信息，奖品使用规则及有效期以页面详情为准，过期未使用的奖品失效不补。

扫码办理

驻村排忧暖人心 真情帮扶助振兴 帮扶村为中国人寿平顶山分公司送锦旗

本报讯（记者张超 通讯员郑玉茹）1月10日，汝州市王寨乡尹冲村党支部书记尹报子将一面印有“一心帮扶见真情 排忧解难聚人心”的锦旗送到中国人寿平顶山分公司，感谢该公司党委及派驻的驻村工作队多年来为尹冲村乡村振兴做出的努力。

近年来，中国人寿平顶山分公司党委班子成员多次到尹冲村调研，与驻村干部一起入户走访，广泛征求村民的意见建议，将各项帮扶政策和措施落到实处。驻村工作队积极协助村“两委”改善村容村貌，提升环境卫生管理水平，为村民提供更为优质的居住环境。驻村第一书记李迎强协调统筹第一书记专项资金，动员村“两委”干部及党员，对村里的1300多米路面进行硬化铺设；配合汝州市农业农村局对村里1500亩（1亩≈666.67平方米）耕地安装喷灌设施，提高可耕地单产和种地农民的人均收入。

去年汛情期间，驻村工作队配合村干部转移受灾村民，对受灾房屋和基础设施进行安全排查，帮助村民灾后重建。

疫情期间，积极做好新冠疫苗接种宣传工作，做到应接尽接，组织重点回乡人员排查并建立台账。李迎强更是一心扑在防疫工作一线，从夏天到冬天，数月未回家，用实际行动践行着一名共产党员的初心与使命。

中国人寿平顶山分公司将始终秉承“真情实意、真抓实干、真帮真扶”的理念，持续做好乡村振兴工作，为建设美丽乡村贡献国寿力量。

尹冲村党支部书记尹报子（左二）向中国人寿平顶山分公司党委委员、副总经理张南（右二）送锦旗。 国寿供图