

干在实处 走在前列

# 梧桐叶茂 有凤来仪

汝州市市场主体达到7.53万户

本报讯(记者魏森元)汝州再传好消息,省2021年度营商环境评价结果近日揭晓,汝州市较上一年度前进37位次,在全省103个县(市)中位居第20,进入全省第一方阵。

近年来,汝州市坚持以企业需求为导向,以市场主体满意为目标,持续优化营商环境,有效激发了市场活力。据统计数据显示,该市连续6年新增市场主体保持在1万户左右,市场主体达到7.53万户。

坚持高位推动营商环境优化。该市成立以市委书记为第一组长、市长为组长的优化营商环境工作领导小组,由7个县处级干部任组长的31个工作专班,正科级营商环境建设服务中心,建立组织协调、督导奖惩、监督投诉、执纪问责、舆论宣传等机制,形成上下联动抓营商环境的局面;同时,建立“周例会、周督导、周通报”制度,通过专项督查等方式,重点围绕整改台账、

“一号改革工程清单”和企业大走访活动进度及存在问题,以强有力的工作督导推动问题整改到位,持续优化营商环境。

提供便利高效的政务环境。该市不断优化办事流程,全面推行“一窗受理、后台审批、一窗出件”的“综窗”模式,建立50项“一件事”主题式审批服务项目,平均时限压缩率为45%;不断加强服务能力,加快推进工程建设项目审批制度改革,审批时限压缩至23个工作日,涉企不动产登记可进行线上全流程和线下一窗办理,实现“交地即发证”“竣工即登记”,申请登记、缴税、缴费、领证全流程一个环节,0.5个工作日立等取证;全面推行企业设立登记全程电子化改革,实现企业开办“一窗办妥、半日办结、全程免费”,市场主体设立电子化保持在99%以上,位居全省前列。

打造轻松安心的市场环境。该市

围绕要素链强支撑,整合提供水电气暖一站式服务,建设水电气暖24小时自助服务平台,整合1张报装表单,1项申报材料,实现“就近办、马上办”。惠企服务直达一线,编制《汝州市“万人助万企”活动惠企政策汇编》,全市包联企业454家,派出各级助企干部312名,全面推行“13710”工作制度和企问题挂销号制度,推进企业问题有效解决。截至目前,该市共收集问题198个,解决192个,办结率97%。

营造稳定透明的法治环境。该市不断加强政法队伍建设,提形象、提素质、提执法水平,扎实推进扫黑除恶专项斗争常态化、制度化,树立法治标杆;完善涉营商环境案件“绿色通道”,实行商事案件繁简分流,深化多元化化解纠纷解决机制。推进诚信建设,积极培育诚实守信的市场经营环境,信用分级分类监管覆盖35个行业领域。

构建亲清和谐的监督环境。该市狠抓涉企政策落实,建立涉企政策宣传传导机制,借助多种载体广泛宣传,充分发挥民营企业诉求响应智慧平台的作用,扩大涉企政策的知晓度。强化社会监督,选聘营商环境特邀监督员、政务服务社会监督员、观察员和行政执法社会监督员等50余人,通过多种形式了解企业在办事过程中遇到的问题,听取监督员的合理化意见和建议。畅通企业投诉渠道,开展企业大走访活动,积极帮助企业化解问题,真正提升满意度。

“下一步,我们将持续深化‘放管服’改革,全面落实国家和省稳经济一揽子政策,提升发展动能,持续打好优化营商环境攻坚战,推动我市营商环境迈上新台阶,为我市经济高质量发展打下坚实基础,以实际行动迎接党的二十大胜利召开。”汝州市发改委主任樊顺昌说。

## 七夕节迎来 结婚登记小高峰

本报讯(记者魏森元)“我们就是等着七夕这一天领结婚证,来纪念我们的相识、相知、相爱。”8月4日下午,在汝州市民之家婚姻登记服务窗口,刚拿到结婚证的张女士高兴地说,丈夫王先生站在一旁疼爱地看着兴奋的妻子。

据汝州市民政局婚姻登记处主任张幽梅介绍,他们早上7点40分便开始为新人办理结婚登记,为避免新人中暑,他们专门与市民之家管理人员协商,让新人在大厅有序等待。

截至下午4点30分,婚姻登记服务窗口共为60对新人办理了结婚登记。经系统查询,今年2月14日办理结婚登记120对,5月20日办理结婚登记206对。

“选择在七夕这天办理结婚登记的人较平时多并不例外,不过由于结婚登记证书显示的日期为阳历,或许这是相较于其他两个时间登记人数少的原因。但只要感情真,结婚登记每天都是好日子。”张幽梅说。

8月4日,高温炙烤大地,在寄料镇徐庄村扶贫车间内,大功率的风扇呼呼地吹着,十几名村民在热压机前忙着取出新压成型的纸托。

“在这里干活不错,伏天不用在太阳下晒,还有风扇吹,这么好的条件下还有活儿干,这得感谢利强。”徐庄村村民王小江说。

王小江口中的利强叫韩利强,是入驻徐庄村扶贫车间的项目负责人。

韩利强是杨楼大程人,2013年前往浙江“淘金”。在浙江温州,韩利强蹬过三轮、扛过包,也进过工厂,后又干起水果生意,慢慢做大了自己的店面。

“在外面打拼的人都想着回乡,我也不例外。经过多年积累,我有了一定的积蓄,恰巧这时在温州一家可降解纸制品公司工作的舅舅和我说,他们



献血献爱心

8月4日,夏店镇机关干部在献血车上献血。当日,该镇开展无偿献血活动,机关干部、乡直各站所工作人员和村党支部书记等80余人参与活动,奉献爱心。

本报记者 魏森元 摄

## 带着乡邻向未来

公司需要大量的可降解纸制品,建议我回乡创业做这个项目。”韩利强说。

听了舅舅的话,韩利强经过考察,觉得这个项目前景不错,回乡创业不仅能实现自己的梦想,还能带动家乡群众增收,他便直接关了门店回家。

而此时,因徐庄村扶贫车间之前的项目撤走,该村党支部书记李河云一直在为招引新项目发愁。经中间人牵线,李河云见到了正在找厂房的韩利强。双方详谈后达成协议,韩利强于2021年8月带着可降解纸制品项目入驻徐庄村扶贫车间。

父母年纪大,孩子上学需要照顾,无法外出务工的王小江就是在李河云的介绍下到车间务工的,和王小江一起到车间务工的还有25人。

“我们一天干8个小时,每天工资80元,一个月能挣2000多元。这对我来说已经很不错了。”王小江感激地说。

“我们现在主要做鞋托。目前市场上的鞋托多是泡沫制品,存在污染,而我们生产的纸质鞋托是可降解的,市场前景广阔。从去年8月间开始生产,至今订单不断。”韩利强说。

返乡创业一年,车间顺利开工,事

业发展顺利,韩利强十分感激镇村干部。为了让韩利强的项目尽快开工投产,徐庄村“两委”组织群众整理了厂区的杂草,整修了水电,修缮了道路,帮助其完成招工。“今年车间生产缺少流动资金,镇党委书记高项冰安排专人帮助我申请贷款,还帮助美化了厂区环境。”韩利强说。

这份感动也让韩利强准备再迈进一步,“我准备再筹资添置几台设备扩大产能,也能为乡邻提供更多务工岗位,带着他们一起挣钱。”韩利强说。

(本报记者 魏森元)

坚持多管齐下 科学精准施策

## “三个聚焦”推动信访举报提质增效

本报讯(记者魏森元 通讯员苏晓嵩)“这是我们制作的纪检监察信访举报流程系列长图,简单明了,您一看应该就能明白流程了。”8月5日,在汝州市民之家纪检监察信访窗口,该市民之家纪检监察信访室副主任吴彦卿对前来咨询的群众说。

吴彦卿提到的“系列长图”是汝州市纪委监委制作的《一图读懂信访举报工作》系列长图,该长图以图解的形式展示纪检监察信访举报的流程、常见误区、不予受理的情形及举报信息该如何写等内容,让群众更加简明直

观地了解谁来办、怎么办,引导群众合理合规表达诉求。

今年上半年,该市民之家纪委监委围绕“实现信访举报总量持续下降,不断提高人民群众满意度、迎接服务党的二十大”这一总目标,坚持多管齐下,科学精准施策,不断推动纪检监察信访举报工作提质增效。

聚焦夯实基础,强化履职保障。该市民之家纪委监委坚持人岗相适、优中选优,配齐配强信访队伍;细化内部处理流程,设立协作区信访专员,深入一线对负责的协作区信访举报件提出初步

处置意见,做到真信息、真线索、真问题精准化受理;选派乡镇纪检干部到信访接待窗口跟岗轮训,熟悉信访举报工作特点、规律和流程,全面提升基层纪检监察干部处理疑难复杂信访举报的能力和水平。

聚焦责任落实,层层传导压力。该市民之家纪委监委将信访举报工作纳入市纪委监委会议常规议题,主要领导研究部署信访重点工作;持续推进领导接访、下访,督促问题解决,班子成员已接访、下访240余人次;坚持日通报、月排名、季度总结,依据《责任

追究暂行办法》对工作落后的单位和个人进行追责。今年以来,该市民之家纪委监委已对7名乡镇党委书记、9名乡镇纪委书记进行约谈提醒,通报批评两次。

聚焦精准施策,推动问题解决。该市民之家纪委监委对初信初访件严格落实首办责任制,坚持实行“双向承诺”制度,推行“一次性解决法”;持续开展专项治理,对上级转办和本级筛查的重复信访问题,逐件明确“六个一”,压实“五包责任”,确保案件核查到位、问题得到解决、矛盾化解到位。

## 468位夜市摊主“持证”摆摊

“专属摊位”让夜间经济闹中有序

本报讯(记者魏森元)8月2日晚,在汝州市沿河东路洗耳河小商品便民夜市,摊主“最初”(网名)不紧不慢地往摊位上摆放商品。

“以前晌午就得来占位了,大太阳晒死了。现在好了,有了城管部门核发的摊位证,到点再来也有位置,不耽误生意。”“最初”解释说。

“最初”口中的“摊位证”是汝州市城市管理局面向在洗耳河小商品便民夜市内有摆摊需求的市民发放的,摊位证上有固定编号。

为拓宽灵活就业渠道,持续推进夜间经济发展,汝州市城市管理局结合往年夜市管理经验,进一步放宽洗耳河小商品便民夜市入市标准。今年6月,该局采用“提前通知、公开透明”的认证方

式,实行一摊一证管理方式,向有意愿在夜市摆摊的市民发放摊位证。商户按照报名顺序选择摊位位置,城管部门不向摊主收取任何费用。

“我们结合商户报名情况,根据商户需要又增设了夜市北区,在确保不影响居民生活、不妨碍交通秩序、不扰乱市容秩序的前提下,因地制宜新增摊位364个。截至目前,我们已为468位摊主核发了摊位证,并与摊主签订文明经营承诺书。”该局宣传科科长王丹涛说。

当天,忙着给顾客美甲的摊主王培乐说:“我在永乐街开了一家美甲店,得知洗耳河小商品便民夜市开市的消息后就申请了摊位,希望借用这个有利时机推介商品,招揽一些生意,这一两个月效果还不错。”

## 追着市场走 葡萄不愁卖

8月3日上午,一辆货车停在陵头镇陵头村宋万欣家的葡萄园门口,几位村民忙着往车厢内装刚采摘装箱的鲜葡萄。

“7月28日开园到今天,14亩夏黑葡萄基本卖完了,批发价每公斤7元。”看着一筐筐葡萄运到车上,宋万欣脸上笑意连连。

宋万欣的喜悦源于他家的葡萄品质好,卖了好价钱。收购商在同村另一家葡萄种植园收购同品种的葡萄时,因为品质差只出价5元/公斤。

今年54岁的宋万欣年轻时开过饭店、跑过公交,还干过临时工。2010年,村里开始发展葡萄产业,刚回村做小组长的他带头种了9亩(1亩≈666.67平方米)葡萄。

“我虽然生在农村,但是种葡萄之前没下过地,庄稼活儿也不会干。”宋万欣说,为了种好葡萄,他不懂就问,技术员说他咋干就咋干。

2011年,宋万欣种植的葡萄挂果,由于按照技术员的要求严格管理,他家的葡萄品质不错。“我清楚地记得,当年葡萄每公斤批发价52元。虽然第一年挂果产量低,但亩均收益也有三四千元。”宋万欣说,有些种植户未能按照技术员的要求种植,产的葡萄品质不好,卖得价也不高,赔了本。

市场瞬息万变。接下来两年,随着群众对水果品质的要求越来越高,宋万欣种植的巨峰葡萄市场竞争力不强,价格走低。宋万欣没有退缩,经过考察,在2016年他选

择市场接受度较高的夏黑品种,流转土地扩种14亩。

“夏黑葡萄上市早,售价高。之前种的巨峰上市稍晚,两个品种上市时间也能连起来。”宋万欣说,基于之前的经验,他按照种植要求,严格控产,以提高葡萄品质。

宋万欣算了笔账,为了提高葡萄品质,他将亩产严格控制在2000公斤左右,按售价7元/公斤算,亩产值14万元;亩产2500公斤的葡萄由于品质低售价约5元/公斤,亩产值12.5万元。这样算下来,产量虽低,但收益更高。

“我们不能像以前那样一味追求产量,更应该严把品质,这样才能赢得市场。”宋万欣说。

正是因为宋万欣这样的坚持,他家的葡萄每年都很畅销。“我已经包销老宋家的葡萄8年了,每年不到开园就来守着,生怕他把葡萄卖给别人。”武汉的葡萄批发商老郭说,“老宋家的葡萄7月28日开园,7月18日我就过来了。这几年我都是先买老宋家的葡萄,品质不同,我给的收购价也不同,老宋家给的价格基本上是最高的。”

这两年,阳光玫瑰品种深受市场欢迎,售价还高,宋万欣又行动了。今年,他将原本种植巨峰的5亩地改种阳光玫瑰。

在阳光玫瑰葡萄地里,已搭好塑料遮雨棚。“阳光玫瑰不能沾雨水,必须搭棚保证品质。不过因为投资大,今年只能改种5亩。接下来每年改种一些。”宋万欣说。

(本报记者 魏森元)

## 荒山种花椒 探出致富路

8月5日,沿着蟒川镇薛庄村东黑石坡的山路前行,满坡荒草忽然一变,成行的花椒出现在眼前,花椒林依山坡繁茂生长。

“这就是我开荒种的花椒,前段时间下雨有瘤,这段时间正长果子,再有一个多星期就能采摘了,预计今年能采摘5000公斤鲜花椒。”张怀安自信地说。

成片的花椒有100多亩(1亩≈666.67平方米),是59岁的张怀安5年前种下的。经过5年的发展,张怀安当年的无奈之举却给薛庄村村民带起了一条致富路。

早年农闲时节,张怀安会干些建筑活儿挣钱补贴家用。2017年,他当选薛庄村党支部委员,2020年任薛庄村党支部书记。担任村党支部书记后,村里许多事务需要他来处理,张怀安没有时间和精力再往外跑。守在家里干啥?闲不住的他张怀安选择承包荒山种花椒。

“咱是庄稼人,想来想去还是得在种植上下功夫。”张怀安说,“2017年我承包了村东荒山黑石坡的100多亩荒地,选择种耐旱的经济作物——花椒。”

开荒不易。“荒草和碎石让人无法下脚,我带着家人除草,租来钩机挖石填坑,将山坡依地势改造成一道道梯田,拉水种下一棵棵花椒树。”张怀安说,因为拉水浇花椒,他的妻子还摔倒扭伤了脚。

花椒种上了,管理又成了难

题。不懂就学,张怀安和妻子挤出时间到汝州寄料镇、宝丰、鲁山等地找花椒种植户学习剪枝、管理技术,还到山西学习了3次。由于不断学习和实践,两人从花椒种植的“门外汉”变成了“土专家”,还被宝丰县一花椒种植户请去当技术员。

满山荒草种花椒,一年一个样。这引起了薛庄村不少村民的关注,大伙儿也开始跟着张怀安在荒山上种起了花椒。两三百、四五百,一户、两户,如今该村已有28户村民种植花椒200多亩。

今年70岁的董聚跟着张怀安在荒山上种了5亩花椒。“以前开荒也就种些花生、油菜,都是靠天收。看着张怀安开荒种花椒长得不赖,有前景,大伙儿都跟着种起来。”董聚说,之前不敢种主要是怕没技术种不好,后来看花椒长得越来越好,大伙儿开荒种花椒的热情更高了。

“我跟着种了6亩花椒,去年就挂果了,看着红彤彤的花椒别提多高兴了。”74岁的村民范全水说。

“今年前期降雨少,山上的花椒因干旱造成减产,估计今年能收5000公斤鲜花椒,按照现在的行情能卖10多万元。明年开始就到旺果期了,产量会一年比一年高。”看着满坡的花椒,张怀安说。

(本报记者 魏森元)