

榜样鹰城
2021年度

鹰城经济人物推选活动 候选单位展示



踔厉奋发新征程 初心如磐向未来

——中原银行平顶山分行全力支持地方经济建设综述

一直以来,中原银行平顶山分行坚持党建引领,在创新发展中破浪前行,在务实重干中奋勇争先,全力支持平顶山经济建设、服务社会民生、践行普惠金融、助力乡村振兴,各项工作有序推进,取得了良好的经营业绩和发展成果。

“新的一年,平顶山分行全体员工将坚持一流党建引领,践行初心使命,朝着‘打造百年基业、百年中原’的战略目标努力,不忘昨日奋斗历程、无愧今日使命担当、不负明日伟大梦想,埋头苦干、勇毅前行,为中原银行更加出彩作出新的更大的贡献。”1月22日,中原银行平顶山分行负责人王俊杰信心满满地说道。

党建引领 深度融合促发展

高质量推进党的建设。坚持把党的政治建设摆在首位,坚持在学懂弄通做实习近平新时代中国特色社会主义思想上下苦功、用长劲,推动党中央决策部署在中原银行平顶山分行不折不扣落地落实。刚刚过去的一年,面对复杂的经济金融形势和疫情带来的困难挑战,全行认真贯彻落实总行新一届党委部署,立足新发展阶段,贯彻新发展理念,以“四化四融”融合型党建为引领,深入学习贯彻落实中原银行新发展阶段企业文化体系,围绕“四个服务”,推动“四个转型”,实现“四个转变”,高质量、高标准完成全年各项任务,资产负债快速增长,经营效益有效提升,客户基础不断增强,取得了令人欣喜的成绩。

深耕鹰城 提升金融服务质效

七年精心耕耘,在创新中谋发展,中原银行平顶山分行与鹰城发展同频共振,认真落实省委、市委和总行党委“提升金融服务质效”的要求,服务战略、服务实体、服务企业、服务人民,展现新的担当作为。

突出主业,做精专业,服务实体经济。该行全面践行“服务战略、服务实体、服务企业、服务人民”战略方向,支持城乡融合发展,重点



该行负责人王俊杰(左二)在宝丰县李庄乡翟集村调研龙泉翟集醋产业发展情况

支持生态、供水、供气、医疗、教育等项目。认真落实省委提出的“两个确保”“十大战略”目标,着力服务平顶山市“四城四区”新愿景。聚焦实体经济重点领域和薄弱环节,推动融资总量稳健增长、结构稳步调整。围绕重点项目、普惠小微客户、专精特新企业、制造业等进行特色客群服务新模式探索,针对客户不同行业不同发展阶段的经营特点和融资需求,量身打造覆盖全生命周期的综合金融服务方案,在助力稳定区域经济大盘上发挥更大担当。

及时对接,确保“灾后重建”“万人助万企”工作落地。借助灾后修复重建,该行加快生态环境修复进程,目前已储备舞钢矿山修复项目、鲁山生态修复项目、沙河修复项目、澧河和甘江河治理工程,支持国家级(平顶山)应急物资储备库建设。结合平顶山市“百名行长助百企”要求,坚持高位推进、真帮实扶,找准企业的共性和个性问题,推动“万人助万企”活动往深里走、往实里做。

聚焦主责主业,加强对产业、制造业、小微

企业、市民的服务,全力推进“一站式”服务,将普惠专营机构继续向基层延伸,加强对产业和制造业的支持力度,根据机构所在地区经济状况和客群特色,探索特色化授信方案,以更大力度和过硬举措,为优化营商环境做贡献,特别是对小微专项贷款给予资金转移定价优惠,有效降低小微企业融资成本,落实对小微企业减费让利政策,减免小微企业手续费,对受疫情影响严重、经营暂时困难的企业,做到不抽贷、不断贷,灵活采用调整付息频次、变更分期还款计划、展期、无还本续贷等措施帮扶客户,助力提升地方经济软实力和综合竞争力,彻底激发地方经济高质量发展的动能和活力。

初心如磐 倾力服务乡村振兴

立足河南实际,坚守根植中原大地初心,中原银行平顶山分行在总行的领导下倾心服务乡村振兴,聚焦平顶山农业(农村)产业服务和农民(农民工)客群服务,紧盯县域及农村基

础设施提升(含农村人居环境改善)项目,保障建设美丽乡村需求,加大金融支持力度。

——做好产业支持。强抓农村集体经济组织账户的营销、谋划乡村振兴地方政府专项债。根据总行营销指引积极行动,中原银行平顶山分行从项目谋划、资料准备到项目上报提供一条龙服务。

——持续提质增效。将惠农工作重心逐步调整为稳健规范发展,持续推广“中原银行一点通”服务品牌,延伸金融服务,提升客户体验,做优做强普惠惠农点,提高金融服务在乡村的普遍性、可得性,改善农村地区特别是偏远农村地区老百姓的支付环境,打造品牌口碑。

——创新业务模式。研究农村服务模式、创新惠农金融产品,聚焦农村产业,进行市场研究与产品创设,如给予特色产业、特色村庄专项授信额度,支持“一乡一业、一村一品”建设,积极探索、推广粮食收储优良信和粮批业务模式、农村集体经济组织批量融资业务模

式等,实现农业产业授信模式新突破。
——践行普惠金融。为将普惠金融服务站作为中原银行优质服务的展示窗口走进千家万户,中原银行平顶山分行通过搭建场景、举办活动满足农村客群的金融与非金融需求,显著提升了服务乡村的能力,真正做到为百姓办实事、办好事,进一步打响了中原银行品牌。

踔厉奋发新征程 初心如磐向未来

新中原、新服务、新未来,新征程、新使命、新任务。2022年,对于中原银行来说,既是夯实基础之年,也是能力作风建设提升之年,更是打牢“百年基业、百年中原”根基的起始之年。中原银行将坚持“稳中求进、稳中求实、稳中求优”的总基调,充分发挥全行员工积极性、主动性、创造性,持续抓好各项工作落地,努力实现价值创造、市场竞争、风险管控的平衡协调持续发展,坚守服务实体经济的定位,从改革创新中汲取前行力量,朝着“建设美好金融、服务美好社会,做中原人民最信赖的银行”发展愿景聚力前行,书写踔厉奋发开新局的新篇章,为“打造百年基业、百年中原”贡献新的更大力量。

“2022年是党的二十大召开之年,是全面实施乡村振兴战略、实现共同富裕的关键之年,也是中原银行发展进程中具有里程碑意义的一年,中原银行平顶山分行将坚决贯彻落实省委、市委及总行党委的决策部署,坚持“服务战略、服务实体、服务企业、服务人民”的战略方向,践行‘贴心、专业、合作、共赢’的经营理念,围绕抓好落实‘能力作风建设年’各项工作要求,加快推进理念转型、业务转型、数智转型、作风转型,以‘服务最好、定价最优、效率最高’为目标,高举文化旗帜、深化转型发展、发扬历史主动精神,走好新的赶考之路,打造中原银行服务品牌,全面开启平顶山分行高质量发展新征程。”王俊杰说。

(张秀玲 周璐璐)

(图片由中原银行平顶山分行提供)

首翔电子：

打造长江以北最大的智能固网终端设备生产基地

“河南首翔电子有限公司自2017年9月投产以来,在平顶山市各级党委、政府的关心支持下克服重重困难,从艰难维持生存到2021年扭亏为盈,走过了极为艰难和不凡的历程。从而,首翔也坚定了要在平顶山这块热土上发展壮大的信心,并将引进优秀的上下游企业来平共同发展,形成以首翔为中心的产业集群,为地方经济转型发展作出应有的贡献。”1月28日,河南首翔电子有限公司总经理熊威告诉记者。

河南首翔电子有限公司是2016年市政府为调整工业产业结构、加快工业产业转型,从深圳引来的一家电子企业,是为打造5G通信技术产业链而超前布局的智能固网终端设备生产基地,也是市城乡一体化示范区带动平顶山地区电子行业本地化集聚的重要引擎。



示范区党委书记张毅在公司调研



示范区党工委副书记、管委会主任刘明毓在公司调研



公司总经理熊威

跻身行业一流

河南首翔电子有限公司于2017年9月完成产线重启,项目总投资近1亿元,有国内最先进的(SMT)生产线,现已安排本地就业人员750人,月均产值7500多万元,月均上缴利税

60多万元,并顺利成为中国三大通信运营商认证的核心供应商,已与中兴集团、创维集团等电子通信公司建立起长期稳固的战略合作伙伴关系。公司紧跟通信行业发展步伐,在深圳、成都、武汉与知名院校合作建立研发基地。目前,首翔已成功打开韩国、印度、东南亚、非洲等国家和地区的电信市场。

2022年,公司将充分利用好地方政府的产业扶持政策,依托与国内三大通信运营商和海外通信运营商建立起的稳固的销售关系,在原生产规模的基础上增加两条生产线,预计月产值达到09亿元,年产量1100万台;同时开展固网终端设备生产的产业链聚集(引进电源适配器、设备天线、机壳等电子辅料配套企业入驻),初步形成以首翔为中心,以首翔产品辅料生产为外延的辐射集聚效应,通过自身滚动投资和外延式并购,整合全产业链,有望在平顶山实现国内除珠三角、长三角以外网络通信终端产品生产的第三极。到2022年底,首翔年产值将突破15亿元,跻身行业一流企业梯队。届时,首翔将加大技术投入,拓展网络产品品类,提升智能制造水平,让各类信息终端产品服务于全球每个角落。

助力企业发展

“在疫情防控期间,我们公司运送原材料的车辆之所以能够正常通行,多亏了平新产业集聚区管委会的努力协调!”河南首翔电子有限公司副总经理张健高兴地说。

原来,疫情防控期间,该公司运送原材料的外地车辆在平顶山市下高速时遇到了麻烦,这可愁坏了公司的负责人。平新产业集聚区管委会主任王书军了解情况后,立即指派专人到高速卡口进行协调,同时得到了市城乡一体化示范区管委会和市疫情防控指挥部的大力支持,最终同意该公司从非中高风险地区过来的生产物资运输车辆只要相关手续齐全,并且包括司机在内的随车人员能够提供48小时之内的核酸检测阴性报告和健康码、行程卡,便可正常在平顶山市下高速,为企业特事特办,以解企业生产的燃眉之急。

在生产经营中,河南首翔电子有限公司遇到了不少困难。首先是资金问题,公司要在原来两条生产线的基础上再新上一条生产线,需要1000万元的资金支持;其次是企业用工问题,扩大生产规模,新上一条生产线,公

司还需要招聘300名工人;再次是员工子女上学问题,河南首翔的不少高管和员工来自珠三角地区和湖北、江西、陕西等地,需要解决他们的后顾之忧。

在“万人助万企”活动中,示范区党委书记张毅,党工委副书记、管委会主任刘明毓在了解到河南首翔的实际困难后,立即着手进行化解。平新产业集聚区管委会通过牵线搭桥,联系了辖区金融机构与企业进行对接,帮助解决融资问题;为破解企业的“用工荒”,平新产业集聚区积极与示范区辖区内的各大中专院校和示范区团工委联系,招聘了三四十名暑期工;示范区管委会还积极协调教育等部门,解决首翔电子员工子女入学问题,让他们安心在公司搞发展。

绘就美好蓝图

2019年,由于受美国制裁中兴事件的影响,该公司客户群体量减小,订单不能满足生产需求。2020年,公司调整了经营管理团队,经营状况逐步好转。2021年,公司建立了稳固的优质客户群,进一步推行科学化管理,一举扭亏为盈。

观念一变天地宽。首翔电子通过转变经营管理理念,紧跟市场超前发展,实现产品多样化的思路转变,完善供应链合理科学化布局,推进公司人才本土化培养进程,并遴选优质客户,建立起稳固的战略合作伙伴关系。

未来3年,首翔电子将形成以平顶山为制造中心的供应链配套生产集群,深圳龙岗将成为首翔电子“硬件研发+销售+供应链采购”服务平台,南京、武汉、成都的高校将成为首翔电子软件开发服务平台。届时,首翔电子将初步实现“一集群、二平台”的发展战略格局。

“宽带中国战略合作是‘十四五’规划中数字化产业转型升级的重要实现方式以及国家5G的战略部署。未来网络通信行业将迎来千亿美元市场规模,而首翔电子将扮演集成商与制造商的重要角色,以提供网络通信产品与解决方案加一站式制造的模式,服务国内知名网通企业和国内外运营商。相信在地方各级党委、政府的鼎力支持下,首翔电子一定会不负众望,向平顶山市人民交上一份满意的答卷!”熊威满怀信心地说。

(田秀忠)

(照片由河南首翔电子有限公司提供)