

资产规模增速回升 存贷款稳步增长 信用风险整体可控

我市银行业前11个月平稳健康发展

本报讯 记者近日从平顶山银保监分局获悉,今年以来,该局科学引导我市金融机构支持实体经济发展,防范化解金融风险。前11个月,我市银行业资产规模增速回升,资产结构持续优化,存贷款稳步增长,普惠金融服务稳步推进,信用风险整体可控,实现了各项业务平稳健康发展的良好态势。

资产负债同比增速加快,信贷类资产占比持续上升。截至11月末,我市金融机构资产、负债(本外币口径,下同)总额分别为3759.34亿元和3559.23亿元,分别较年初增长9.64%和9.33%,比去年同期增速上升9.60和9.85个百分点。全市各项贷款占资产的比重为55.08%,较年初上升0.35个百分点;非信贷资产中投资余额461.79亿元,占资产的比重为12.28%,较年初下降

0.57个百分点,表内资产逐渐转向信贷业务,资产结构持续优化。

各项存款稳步增长,存款结构更加稳定。截至11月末,我市银行业各项存款余额3062.56亿元,较年初增加249.75亿元,增幅为8.88%,增量同比多增42.72亿元,存款余额位居全省第9位。从期限结构看,存款呈定期化趋势。11月末,全市银行业定期存款1777.63亿元,较年初增加243.00亿元,占各项存款增量的97.30%。从存款来源看,住户存款增长较快。11月末,我市银行业住户存款余额2035.46亿元,较年初增加232.50亿元,占各项存款增量的93.09%,住户存款增速达到12.90%,高于各项存款增速4.02个百分点。

各项贷款稳中有升,信贷投放行业集中。截至11月末,我市银行业各项贷

款余额2070.54亿元,较年初增加175.05亿元,增幅为9.24%;贷款增量同比多增37.14亿元,增速同比增加1.28个百分点。贷款余额稳居全省第4位,贷款增量居全省第12位。从期限结构看,中长期贷款增加较多。11月末,全市银行业中长期贷款余额925.45亿元,较年初增加106.92亿元,占各项贷款增量的61.08%。从行业投向看,存量贷款集中于批发和零售业、制造业、住房按揭贷款、采矿业,新增信贷投放主要为批发和零售业、住房按揭贷款、房地产业、卫生和社会工作、建筑业等五类。

普惠领域服务进一步推进。今年以来,我市金融机构坚持金融服务实体经济本质要求,持续加大对普惠领域的金融支持。截至11月末,全市银行业小微企业贷

款余额806.25亿元,较年初增加73.73亿元,增长10.06%,高出各项贷款增速0.83个百分点,其中无还本续贷贷款余额30.08亿元,银税合作贷款余额26.30亿元。全市法人机构普惠小微企业贷款增长18.39%,贷款户数较年初增加5296户。全市法人银行机构普惠涉农贷款余额192.64亿元,较年初增加39.16亿元,完成全年信贷计划的258.43%,较年初增长25.51%。

信用风险有效控制。11月末,全市银行业不良贷款余额较年初增加0.30亿元,不良贷款率较年初下降0.28个百分点,不良率低于全省平均水平0.44个百分点;不良贷款余额居全省第12位,不良贷款率居全省第15位(由高到低排名),在全省排名位次较好。

(焦葵葵 宗慧清)

抢抓首季 全员行动

农行平顶山分行全面启动“春天行动”

本报讯 12月26日,农行平顶山分行召开2020年“春天行动”综合营销竞赛活动启动会。该行党委书记、行长王逢乐作了《抢抓首季 全员行动 坚决夺取2020年“春天行动”全面胜利》主题报告。该行9家一级支行和市分行零售板块、对公板块“战队”分别进行了“春天行动”宣誓仪式。队员们着装整齐划一,统一佩戴红围巾,精神饱满,士气高昂,彰显了决战决胜“春天行动”的信心和决心。

“春天行动”作为农业银行系统的标志性营销活动,已连续开展了15年,在同业、客户和员工中形成了强大的品牌效应,是提高农业银行核心竞争力的重要举措和基础性竞赛活动,也是赢得全年业务经营主动权的关键活动之一。

该行高度重视本次“春天行动”竞赛活动,实施“春天行动”一把手工程,制订了“春天行动”综合营销活动方案、零售业务竞赛方案和对公业务竞赛方案,设置了合理的资费激励制度,为竞赛活动的开展提供了有力保障。

该行要求全辖聚焦重点,抓早抓实,公私联动,发挥合力,围绕对公业务、零售业务两大板块,聚焦存款、中间业务、客户拓展、场景建设等重点工作,以“农情相伴 感恩有礼”等零售业务十大行动计划和“开户有礼”等对公业务“春天行动 开门五重礼”专项活动为抓手,深入客户,深入市场,强化责任担当和行动自觉,确保“春天行动”各项任务目标的完成。

(石晓燕 胡志军)

无抵押 无担保 纯信用

建行推出“个体工商户经营快贷”

本报讯 最近,服装店老板娘姜女士遇到了烦心事:年关将至,店铺即将迎来一年中最红火的销售旺季,急需一笔资金进货,可她刚预付了一年的店铺租金,周转不灵。正一筹莫展之际,建行的客户经理小李上门来了。“大姐,年底该备货了,您需要贷款吗?”姜女士当即在小李的帮助下下载了“建行惠懂你”App,在简单完成企业信息认证和人脸识别后,成功获得了13万元的信用贷款,解决了她的燃眉之急。

据了解,个体工商户通过“建行惠懂你”App,能够在线享受贷款额度测算、预约开户、贷款申请、支用还款等一站式信贷服务。个体工商户在全省有447万户,是支持我省经济发展的重要引擎。然而,个体工商户往往因经营资金短缺、筹资渠道匮乏而无法扩大经营。加之传统模式

下,银行贷款手续较多且要求有一定的抵押物,在一定程度上造成了众多个体工商户“融资难、融资贵、融资慢”的尴尬局面。

在此背景下,中国建设银行打造了无抵押、无担保、纯信用的个人经营性贷款产品——“个体工商户经营快贷”。该产品贷款期限长达1年,额度最高可达300万元,一经推出便受到了热捧。

“不用跑银行,不用抵押,不用找担保人,登录App就完成了贷款,真是没想到。”姜女士赞不绝口。

据介绍,个体工商户只要在建设银行有结算账户,企业主无不良信用记录,符合建设银行要求的其他条件,即可登录“建行惠懂你”App,立即办理贷款,全流程在线操作,从申请到贷款支用只需几分钟。

(于晓洋 焦志磊 郭琦)

鲁山银保监组破解小微企业融资难问题

引导金融机构开展首贷培植

本报讯 “以前没用过贷款,也不敢贷款。参加了鲁山银保监组开展的银企对接活动后,我心里有了数,去银行申请了100万元的贷款,没想到这么快就批下来了。”近日,鲁山县鲁吉兰工贸有限公司负责人龚新平说。

龚新平不知道的是,金融机构早已将其公司纳入首贷培植企业名录,所以贷款审批很快。

为破解小微企业融资难问题,帮助企业打通首贷“最后一公里”,平顶山银保监分局鲁山监管组召开专题会议,安排鲁山全县首贷培植工作,鼓励银行机构与县税务部门对接,将县工信局、人行“百千万工程”推介的优质民营小微企业全部纳入首贷培植企业名录,帮助企业通过河南省企业融资服务网络系统发布融资需求;带领银行机构工作人员调研走访重点企业,促进银企面对面对接;引导银行机构通过“线上+线下”两种模式开展银企交流,充分发挥融资服务网络系统实时、直达的优势,促进银企快速对接;督促银行机构帮助优质民营小微企业规范财务制

度,不断提升信用等级,以达到银行信贷准入标准。针对民营小微企业融资需求“短小频急”的特点,鲁山银保监组在帮助企业选择合适信贷产品的同时,努力引导金融机构创新信贷产品,切实满足企业合理的融资需求。截至目前,鲁山县金融机构涉农贷款余额达20.40亿元,较年初增加11.78亿元,同比增长136.78%。

首贷培植可帮助金融机构有效监督企业经营现金流量,掌控企业融资规模,增进银企互信,方便信贷支持。近年来,鲁山县各金融机构推出各具特色的信贷产品和信贷服务方式,推进首贷培植工作的深入开展。农行鲁山县支行推出“微捷贷”“纳税e贷”“抵押e贷”等专门针对民营小微企业的线上融资产品,已成功培植民营小微企业30户,并发放贷款1400多万元。农信社鲁山联社结合自身“点多面广、线长”的优势,相继开发了“金燕e贷”“农家乐”等信贷产品18项,已累计发放涉农贷款22亿元。其中,首贷培植民营小微企业2443户,投放贷款3.27亿元。

(张宝友)

卫东农商银行启动2020年首季开门红活动

本报讯 为实现2020年首季开门红,12月24日,卫东农商银行召开2020年首季开门红启动仪式暨誓师大会,正式拉开开门红营销序幕。

会议强调,要统一思想,深刻理解开门红活动的重要意义,切实增强紧迫感和使命感,确保圆满完成各项任务目标。要坚定信心,充分发挥自身优势,发扬拼搏精神,坚决夺取开门红的全面胜利。要紧盯目标,扎实做好开门红工作,加强组织领导,健全考核机制,调动全员积极性。要强化党建引领,党员干部要以务实的工作作风投入开门红营销工作中。

该行相关负责人宣读了开门红营销竞赛活动实施方案,就如何开展好开门红活动及相关活动实施细则、考核奖励办法等方面进行了安排部署。随后,该行全体员工进行集体宣誓,各战队进行了授旗仪式,各负责人分别递交了开门红军令状。

据该行相关负责人介绍,卫东农商银行将借助网点数量多、服务范围广的优势,以开门红为抓手,以创新产品为动力,以提升服务水平为主线,不断推动业务高质量发展,为广大客户提供更丰富的金融产品和服务,助力地方经济发展。

(马腾飞 侯江南)



银企服务面对面

12月25日,叶县农商银行小微事业部工作人员深入位于叶县产业集聚区的河南创大粮食加工有限公司,向该公司负责人详细了解生产经营情况,对接企业信贷需求。

王宏阳 摄

风格时尚现代 功能合理完善 服务细心周到

工行平顶山建西支行全新开业



面貌一新的工行平顶山建西支行 本报记者 焦葵葵 摄

本报讯 (记者焦葵葵)经过近两个月的紧张施工,12月25日,工行平顶山建西支行升级改造完毕,正式开业迎客。

记者26日上午来到位于市区光明路与建设路交叉口东北角的工行平顶山建西支行采访,进门后顿觉眼前一亮,新营业大厅装修风格时尚现代,智能机具服务区、贵宾理财专区、个人信贷服务区等区分明显。便民服务区提供有轮椅、雨伞等便民设施,手机加油站为有需要的客户提供了多种手机型号的充电线,可同时满足10多位客户使用,服务可谓细心周到。大厅角落里,幸福树、红运当头、红包喜林芋

等绿植青翠欲滴,休息等待区新添置的皮面沙发座椅颇具设计感,给人一种身处咖啡厅的感觉……

“工于至诚,行以致远。本着全心全意为客户服务的宗旨,我们在装修设计时把对公业务和对私业务做了区分,现在营业厅的功能区设置更合理了。”该行相关负责人介绍,记者看到,整个营业厅分东西两区,两区相互贯通,工作人员带领客户往来穿梭办理相关业务,秩序井然。

在西区休息等待区,客户刘先生告诉记者,他是工行的老客户了,却是第一次来工行平顶山建西支行办理业务,对这里

的新环境和工作人员的周到服务十分满意。在自助柜员机区,客户李女士告诉记者,她就在附近,装修期间她来过一次,一直在等工行平顶山建西支行重新开业她才前来办理取款业务。“感觉环境是越来越美了,服务也一如既往的好。”她说。

记者了解到,为确保贵宾客户本人及其信息资料的安全性,该行特别设置了贵宾理财专区,专区内设施简洁大气,环境典雅优美,还专门开辟出一间沙龙室举办客户活动。“自1997年到工行平顶山建西支行工作,我见证了网点一次次向美好的变化。这次装修后,明显感觉到我们的环境更突出人性化,业务上更注重客户的信息安全,设施上更舒适温馨了。”该行理财经理孙莉告诉记者,窗明几净、温馨舒适的办公环境,让她在工作时更加心情舒畅。“心情好了,服务客户时也觉得自己也充满了正能量。”她说。

在特色业务办理上,记者了解到,该行推出了幸福分期卡,使用幸福分期卡办理e分期,信用卡额度可转至借记卡消费,年手续费率低至2.7%。“贷款时间最长为5年,可有效帮客户减轻还款压力。使用幸福分期卡贷款,提前还款免收违约金,还款享3天宽限期、10元还款差额。”该行相关负责人介绍。工行平顶山建西支行相关负责人还向记者介绍了一款现金管理神器——“添利宝”。“大家都知道余额宝,却不知道工行的这款‘添利宝’,这款产品的安全性高、流动性强,七日年化收益率在3%以上。”他说。

此外,工行平顶山建西支行开业后,成为工行平顶山分行6个可办理社保卡补、办卡业务的营业网点之一。需要办理相关业务的市民可前来该网点办理。

我市银行业“2019年反假货币宣传月”工作评比揭晓

平顶山银行囊括全部奖项

本报讯 近日,我市银行业“2019年反假货币宣传月”工作评比结果揭晓,评比设置最佳组织奖、最佳答题奖及最佳信息报道奖。平顶山银行从参评的18家同业金融机构中脱颖而出,囊括全部奖项,成为本次获得大满贯的4家金融机构之一。同时,该行营业管理部徐建华、冯睿、王亚楠等5位员工被评为优秀个人。

反假宣传,人人有责。在“2019年反假货币宣传月”工作中,该行高度重视,精心安排,统一部署,员工积极参与,总分支

跨条线沟通联动,取得显著效果。

该行宣传团队深入乡村、集市、商圈、校园、社区、车站等人流聚集地,多渠道、全方位开展反假货币宣传活动。活动中,该行累计培训宣传人员792人次,制作活动美篇60余篇,报刊、网络等媒体刊发稿件12篇,发放宣传折页23000余份,引导二维码答题实际人数逾万人次。其中,该行营业管理部通过“开学报到季”等活动引导市民参与二维码答题7000余人次,在我市金融机构中位列第二名。此外,该

行新乡分行走进豫北农产品水产市场宣传反假货币知识,开展“心愿书籍”抽奖活动与中学生互动,并在当地金融机构反假货币宣传视频创意大赛中获得最佳效果奖。该行郑州分行、信阳分行等纷纷入企业、进校园,通过发放折页、ppt讲解及现场互动形式,对在在校学生以及企业人员进行宣传。该行洛阳分行举办反假货币知识讲座,南阳分行及商丘分行通过发放小礼品、进商圈等多种形式扩大本次宣传影响范围。

(王晨)

一般纳税人转小规模纳税人本月底截止

企业需慎重选择如何纳税

本报讯 (记者燕亚男)记者12月24日从市税务局了解到,符合条件的一般纳税人转小规模纳税人本月底截止。过了这个期限以后,一般纳税人就无法转回小规模纳税人了,如有需要转小规模纳税人的,请抓紧时间进行办理。

“我们公司销售额不超过100万元,如果转为小规模纳税人,税负可以降低多少?”当天上午,市民张先生一大早就赶到新华区税务局办税服务厅咨询。

市税务局负责人介绍,国务院确定统一增值税小规模纳税人标准,将工业企业和商业企业小规模纳税人的年销售额标准由50万元和80万元上调至500万元,并在一定期限内允许已登记为一般纳税人的企

业转登记为小规模纳税人,让更多企业享受按较低征收率计税的优惠。新规定公布后,引起了纳税人的广泛关注。此次一般纳税人标准调整后,我市共有5196户纳税人具备转登记为小规模纳税人的资格。截至目前,我市已累计办理转登记纳税人1396户。

那么,是不是符合条件的一般纳税人转为小规模纳税人都划算呢?转还是不转要考虑哪些因素?

市税务局相关负责人表示,对于符合条件的纳税人是否转为小规模纳税人,需要从以下几个因素考虑,慎重作出选择。

首先要考虑商业因素。符合条件的企业在决定是否转为小规模纳税人时,企业

应当清楚地知道,转为小规模纳税人后,客户是否会继续合作?如果能保住大部分客户继续合作,客户愿意接受的价格调整幅度是多少?毕竟,如果客户是一般纳税人可以抵扣进项税额,此时按照13%税率开具合计113元的增值税专用发票和按照3%的征收率开具103元的增值税专用发票,对于购买方来说采购成本均为100元,客户会作出选择。

其次要考虑税负问题。一般纳税人按一般计税方法计税,原理上是对增值额征收增值税,由于营改增的全面推开,企业成本支出、行政管理支出很多都可以凭合法凭证抵扣进项税额,因此一般纳税人的整体增值税税负并不会太高。对于利润率确

实很高的企业,在保证业务能正常开展的前提下,方可选择转为小规模纳税人。如果因为转为小规模纳税人而丢失生意,就得不偿失了。

同时,一般纳税人转为小规模纳税人可以降低涉税风险。在实务中,部分规模不大的一般纳税人做生意,规范处理财税问题的能力不足,时常出现取得的增值税专用发票不合规的情况,除了要转出进项税额、补缴税款外,还要承担税收滞纳金甚至罚款。因此,小规模纳税人标准提高到500万元后,企业在没有能力管控增值风险的情况下,符合条件的一般纳税人转为小规模纳税人,按照简易计税方法纳税,可以降低涉税风险。

中国体育彩票

体彩大乐透

3元最高可中1800万元

每周一、三、六开奖

每2元体彩大乐透彩票就有0.72元成为公益金

快乐购彩 理性投注

12月25日,体彩大乐透第19148期开奖,前区开出号码“03,04,07,11,30”,后区开出号码“08,09”。本期以2.89亿元的全国发行量,为社会筹集彩票公益金1.04亿元。

本期全国开出5注一等奖,4注为1000万元基本投注一等奖,分落河北、江苏、浙江、湖北;1注为1800万元(含800万元追加奖金)追加投注一等奖,花落安徽。

二等奖中出91注,单注奖金11.97万元。其中35注为追加投注,每注多得奖金9.57万元。追加后,二等奖单注总奖金为21.54万元。

本期,三等奖中出213注,单注奖金为10000元。四等奖中出929注,单注奖金为3000元。五等奖中出18715注,单注奖金为300元。六等奖中出29298注,单注奖金为200元。七等奖中出40208注,单注奖金为100元。八等奖中出855395注,单注奖金为15元。九等奖开出8796572注,单注奖金为5元。

奖池方面,本期开奖结束后,13.57亿元滚存至12月28日(周六)开奖的第19149期。(体彩)