

平顶山银保监分局召开年中工作会议

产品宣讲入人心 普惠金融提质效

上半年金融服务实体经济质效不断提升

农行平顶山分行相继举办多场“纳税e贷”产品推介会

本报讯 记者8月15日从平顶山银保监分局近日召开的2019年年中工作会议上获悉,该局认真贯彻落实党中央、市委市政府和银保监会、河南银保监局党委的各项决策部署,稳中求进,有效防控重点领域风险,扎实推进内部机构改革,各项工作迈出坚实步伐。我市银行业保险业服务实体经济质效持续提升,防范化解风险有效推进。

相关数据显示,上半年,我市银行业保险业服务质效持续提升。截至6月末,全市银行业各项存款余额3090亿元,较年初增加277亿元,增长9.84%,高出全省平均增速1.51个百分点,存款增量同比多增103亿元,增速同比上升3.05个百分点;各项贷款余额2001亿元,较年初增加105亿元,增长5.57%,贷款增量同比多增29.85亿元,增速同比上升1.20个百分点;其中小微企业贷款较年初增长7.56%,高于各项贷款增速1.99个百分点;法人银行机构普惠型涉农贷款较年初增长19.33%;全市保险业总资产同比增长13.99%,保费增长14.26%,高于全省增速3.70个百分点。防范化解风险有效推进。截至6月末,全市银行业不良贷款余额和不良贷款率分别较年初减少4000万元、下降0.22个百分点。法人机构改革不断深化,内部机构改革平稳落地。

会议认为,当前全市银行业保险业风险整体可控,但面临的形势依然复杂严峻,与高质量发展要求还存在一定差距。下半年,要按照银保监会、河南银保监局年中工作会议部署,紧紧围绕全市经济发展大局,坚持把党建工作贯穿始终,以防控风险为核心,以服务实体经济为己任,持续提升银行业保险业服务实体经济质效。在大力支持下,突出支持“三个领域”。

一是推动民营小微企业支持政策落实。大型银行要努力将普惠型小微企业贷款平均利率控制在5%以内,其他机构也要把贷款利率控制在合理水平,力争将普惠

型小微企业贷款不良率控制在不高于各项贷款3个百分点以内。持续深化“银税互动”“银担合作”“银商合作”,充分发挥信用保证保险作用,为民营小微企业提供增值服务。

二是加大乡村振兴战略支持力度。坚持把打好精准脱贫攻坚战和助推乡村振兴战略有机结合,通过不断加大金融支持力度,助推县域、三农经济持续发展。严格落实扶贫小额信贷政策,坚持“户贷户用”。加大涉农贷款投放,稳妥推进“三权抵押”贷款试点工作,重点做好新型农村经营主体、农业产业链、农村产业融合金融服务,着力支持农业供给侧结构性改革;定期监测“三农”和扶贫信贷增长目标任务完成情况,确保实现全市涉农贷款和精准扶贫贷款余额持续增长,法人银行机构普惠型涉农贷款增速总体高于各项贷款平均增速。推动农业保险“提标、扩面、增品”,完善农险招投标等相关配套制度,鼓励开展地方

特色优势农产品试点。推动农机机构落实好“机构不出县(区)、业务不跨县(区)”的方向性要求,坚守涉农信贷主业,不断加大支农力度。推动村镇银行坚持“做农做小做散”,持续压降存量大额贷款,确保大额贷款只减不增。

三是不断优化改进困难企业金融服务。引导银行机构树立银企“命运共同体”理念,对有市场、有效益,只是由于资金流动性出现困难的企业,不盲目抽贷、断贷、停贷,要有针对性地细化续贷条款,通过合理续贷、展期等方式,注入资金以增加流动性,支持其渡过难关。对符合破产清算条件的“僵尸企业”果断处置,腾挪出更多资金投向有效领域。重点查处理赔端弄虚作假以及拖赔、惜赔、无理拒赔等损害消费者合法权益的行为。

会议还对下半年打好防范化解金融风险攻坚战提出了具体要求。

(王会静 邢宏杰)

本报讯 为进一步提升普惠金融服务质效,近日,农行平顶山分行统一部署,相继举办多场“纳税e贷”产品推介会,取得良好效果。

8月12日下午,由农行平顶山分行宝丰县支行承办的“纳税e贷”产品发布会在宝丰县宏泰大酒店举办,宝丰县党政和监管相关部门领导及50多家民营和小微企业法人或财务人员应邀参会。发布会上,宝丰县税务局党组书记、局长席涛高度评价了“纳税e贷”产品对支持民营和小微企业的积极作用,并表示税务部门将全力做好纳税数据的提取工作,服务好全县企业家们。农行平顶山分行公司业务部专家向与会人员详细讲解了“纳税e贷”等小微企业产品,现场发放“纳税e贷”贷款一笔,金额为48.1万元。会上,多家企业表达了合作意向。

8月13日下午,由农行平顶山分行鲁山县支行承办的“鲁山县减税降费政策宣讲暨农业银行普惠金融产品推介会”在桑尼贝尔酒店举办,该县党政和监管相关部门主要负责

人及一批骨干民营企业和小微企业的法人应邀参会。

鲁山县委常委、常务副县长彭清旺和农行平顶山分行党委书记、行长王逢乐分别发表热情洋溢的致辞,农行平顶山分行公司业务部专家推介了农行普惠金融产品。推介会现场发放“纳税e贷”贷款两笔,金额为122.7万元。有6家企业通过了纳税授权,达成了合作意向。

“纳税e贷”是农行新近推出的金融科技创新产品,依托“大数据平台”,运用企业纳税数据核定授信额度,具有门槛低、秒审批、便捷用、无担保、利率低等特点,是农行推动数字化转型、打造“三农普惠金融领域最佳数字生态银行”的特色产品。自今年5月份上线至8月13日,农行平顶山分行“纳税e贷”累计投放1.28亿元,贷款余额突破亿元大关,达到1.01亿元,进一步加强了银税互动,激发了市场活力,更好服务了地方经济发展。近期,农行平顶山分行辖属各支行将陆续召开“纳税e贷”产品发布会。

(石晓燕 胡志军)

黄金价格持续上涨 市民购买热情不减

8月15日,一些市民在市区某商场购买黄金饰品。

受国际金价浮动影响,我市黄金饰品价格持续上涨。当日,市区各商场一线品牌黄金饰品的销售价格每克在430元左右。由于已接近9月、10月结婚季,有刚需的市民购买热情不减,黄金饰品销量稳定。

本报记者 姜涛 摄

中行ETC高速通行费低至6折

优惠活动年底截止

本报讯 按照国家取消高速公路省界收费站总体部署,我省将逐步实现高速公路电子不停车快捷收费。为此,市政府成立深化收费公路制度改革取消高速公路省界收费站工作领导小组,推广普及ETC(不停车电子收费系统)设备的安装与使用,进一步提升ETC使用率。记者8月15日从中行平顶山分行获悉,为支持市政府深化收费公路制度改革,加快推广普及ETC,该行本月再向新老客户推出ETC高速通行费6折优惠。

据中行平顶山分行有关人士介绍,此次优惠活动时间为8月1日-12月31日,活动对象为河南省内对私ETC新老客户(包括签约信用卡和借记卡)。活动期间,中行河南省分行从每月通行高速且产生通行费的对私ETC新老客户中随机选取20000个优惠名额。获得优惠名额的客户,通行全国高速公路均可享受高速通行费6折优惠,每卡每月最高50元封顶。多张ETC卡绑定一张银行卡(包括公务卡),只享受一次优惠。通行费优惠采用“先扣再返”形式,即客户通行高速时,按国家9.5折全额扣款。次月初,中行河南省分行按照通行费数据,对符合条件的ETC信用卡签约客户计算优惠金额后直接返现到签约银行卡账户中。因跨省清算延迟等原因,当月未成功扣款的通行费,不纳入当月返现统计范围。



黄金价格持续上涨 市民购买热情不减

8月15日,一些市民在市区某商场购买黄金饰品。

受国际金价浮动影响,我市黄金饰品价格持续上涨。当日,市区各商场一线品牌黄金饰品的销售价格每克在430元左右。由于已接近9月、10月结婚季,有刚需的市民购买热情不减,黄金饰品销量稳定。

本报记者 姜涛 摄

工行平顶山分行至臻服务建设“客户满意银行”

本报讯 自今年5月启动“服务百姓至臻至境”服务提升主题活动以来,工行平顶山分行顺应时代趋势,把握发展大势,结合自身特点,深化服务内涵,以更贴近市场、贴近客户、贴近实际的行动,塑造更有温度的“客户满意银行”。

提供富有情怀的服务。该行以免费办理ETC业务为切入点,多维度、高效率拓展产品受益群体。截至7月末,新增受益客户3.2万户,用实实在在的惠民产品、跳出金融做金融的责任担当,书写了以人民为中心的大情怀。

提供有内涵的服务。落实国家税务总局、中国银行业监督管理委员会开展“银税互动”助力小微企业发展活动要求,加强与市级税务、银监部门协作,抓好与纳税人名单客户对接,发挥自身产品优势,灵活运用网贷通业务、银政通业务、小企业流贷及新推出业务品种网上小额贷。上半年,银税推送小微企业贷款余额5.11亿元,新增小

微企业贷款超额完成序时进度;以助力百姓购房为初心,大力发展个人住房贷款业务,新增个人贷款5.35亿元。

提供有品位的服务。优化营业机构布局,上半年优化搬迁一级支行1个,二级支行1个,建成爱心驿站4个。目前,该行采取“两个工商”联合的方式,在全辖建成工商验资全程电子化辅导站14个,建成不动产登记便民服务点1个。

(王会静 杨新廷)

舞钢农商银行存款净增突破16亿元创新高

本报讯 今年以来,舞钢农商银行紧紧围绕河南省信用联社“双一流银行”建设目标,早谋划、早布置、早行动,全行员工齐心协力搞营销,近日存款新增创历史新高,实现存款净增突破16亿元,占存款总余额18%,其中定期存款较年初净增7.8亿元,占净增存款48%。

全员上阵,分层营销精准定位。舞钢农商银行集全行之智,举全员之力,针对不同客户群体确定了个性化、差异化的营销策略。充分发挥总行的中枢作用,加强重要客户群体营销和维护;充分发挥“大客户经理”作用,确保组织资金工作全覆盖;充分发挥客户经理“排头兵”作用,加强核心客户群体的精准营销;充分发挥柜面人员“勤务兵”作用,提供优质高效服务;充分发挥金融惠民便民店管理员“民兵连队”作用,牢固占领农村储蓄存款阵地。

整村授信,助力乡村振兴。该行以整村授信为抓手,发扬背

舞钢农商银行存款净增突破16亿元创新高

包下乡精神,积极投身精准扶贫,切实践行普惠金融,助力乡村振兴,全力服务实体经济。抓住“整村授信”进村入户采集客户信息的有利契机,以贷引存挖潜潜在优质客户。向客户提供一揽子金融服务方案,最大限度挖掘和创造辖内客户需求,成为客户的“专属银行”。各支行还结合实际创新方式方法交叉营销,将授信、存款、电子银行业务、金融知识、宣传、档案搜集与宣传相结合,广泛开展普惠金融大讲堂,将宣传和农民需求结合起来,实现金融服务全覆盖,以贷引存,切实助力该行存款提升。

提升服务,创先争优树形象。该行牢固树立“客户至上、服务第一”的经营理念,强化客户服务功能,提高服务效率,切实做好柜面、上门、自助设备等服务,不断提升金融服务水平;大力开展“送金融知识下乡”等活动,利用重要时间节点推介金融产品和服务,借助媒体多层次地展示舞钢农商银行风采。(杨煜坤)

开展“金智惠民、乡村振兴”万名学子暑期下乡实践活动

建行平顶山分行志愿者看望鲁山留守儿童

中信保诚客服普惠平台暨“微太极”推广活动启动

市郊信用联社召开年中工作会议

有关人士向记者详细介绍了通过中行手机银行办理ETC业务的流程:客户可登录手机银行首页点击ETC申请一立即申请一上传身份证正反面照片一填写车牌信息一上传行驶证照片一选择ETC发行方,签约绑定银行卡一绑定车辆信息(填写ETC卡及设备收货地址)一提交申请,即可坐等OBU设备免费送到了家。

中行平顶山分行工作人员提醒,活动期间,客户银行卡出现逾期、挂失等异常情况,不能享受通行费优惠。

详询中行平顶山分行各网点。

(王会静 梁运兴)

市郊信用联社召开年中工作会议

本报讯 8月14日下午,市郊信用联社召开2019年年中工作会议,传达学习河南省信用联社、市农信办年中工作会议精神,总结该联社上半年工作,对下半年工作进行安排部署。

上半年,在上级联社及人行、银监等相关部门的支持下,市郊信用联社坚持稳中求进工作总基调,坚持服务“三农”市场定位,坚持抓好党的建设、改革发展、防控风险、服务民营和小微企业等工作重点,凝心聚力,务实重干,各项工作实现了平稳发展。截至6月底,该联社各项存款余额822098万元,各项贷款余额632304万元,实现各项收入25848.76万元,各项支出21096.25万元,实现净利润4752.51万元,经营利润8046.43万元。

会议指出了目前该联社面临的严峻经济金融形势和改革发展、业务经营中存在的薄弱环节。针对下半年的工作,会议强调,要强化党建工作,注重引领作用,通过深入开展“不忘初心、牢记使命”主题教育,推动以党建促发展实现新突破;要紧紧抓住存款、贷款、不良贷款清收、农商行组建、风险防控、队伍建设等重点工作,为改革发展提供坚实保障。

会议对联社上半年业务经营情况和二季度业务经营考核情况进行了通报,先进信用社作了经验交流发言。

(周莉新)

开展“金智惠民、乡村振兴”万名学子暑期下乡实践活动

建行平顶山分行志愿者看望鲁山留守儿童

中信保诚客服普惠平台暨“微太极”推广活动启动

市郊信用联社召开年中工作会议

开展“金智惠民、乡村振兴”万名学子暑期下乡实践活动

建行平顶山分行志愿者看望鲁山留守儿童

中信保诚客服普惠平台暨“微太极”推广活动启动

市郊信用联社召开年中工作会议

开展“金智惠民、乡村振兴”万名学子暑期下乡实践活动

建行平顶山分行志愿者看望鲁山留守儿童

中信保诚客服普惠平台暨“微太极”推广活动启动

市郊信用联社召开年中工作会议

开展“金智惠民、乡村振兴”万名学子暑期下乡实践活动

建行平顶山分行志愿者看望鲁山留守儿童

中信保诚客服普惠平台暨“微太极”推广活动启动

市郊信用联社召开年中工作会议

开展“金智惠民、乡村振兴”万名学子暑期下乡实践活动

建行平顶山分行志愿者看望鲁山留守儿童

中信保诚客服普惠平台暨“微太极”推广活动启动

市郊信用联社召开年中工作会议

平顶山银行举行助学活动签约仪式

本报讯 (记者王会静 张秀玲)8月14日下午,平顶山银行“爱心成就未来 助力家乡发展”助学活动签约仪式在该行办公大楼5楼会议室举行。首批符合条件的研究生、本科生现场与该行签约,携手逐梦前行。

“明天就要交学费了,十分发愁,太感谢平顶山银行这次爱心助学行动,让我的大学学费有了着落。”家住新华区的时宜新感激地说。

今年6月,时宜新收到湖南师范大学研究生录取通知书。每年一万多元的学费对并不富裕的时宜新来说十分吃力。看到平顶山银行推送的助学活动公告后,时宜新眼前一亮,立即申请报名。签约仪式结束后,平顶山银行副行长李天雨对时宜新说:“要好好学习,热爱家乡,心系家乡。有

什么困难,要及时告诉我们,平顶山银行永远在背后支持你。”

此次与平顶山银行签约的还有18岁的岳煜欣。家住新华区的岳煜欣今年高考考出了613分的好成绩,被兰州大学经济类专业录取。

在签约仪式现场,岳煜欣的妈妈吴女士说,全家的经济收入全部来自于丈夫当货车司机的微薄收入,原本并不富裕的家庭因同时供养姐弟两人上学而承担较大的压力。平顶山银行的助学公告给他们一家带来了曙光。岳煜欣说:“特别感谢平顶山银行的帮助,怀着这颗感恩的心,我一定不会辜负期望,努力在学校学习,希望学成归来能为家乡发展作出自己的贡献。”

岳煜欣领取助学金后,副行长席茵鼓励她好好学习并表示,平顶山银行永远是

她最坚强的后盾。

近年来,平顶山银行热心公益事业,多次举行爱心助学帮扶活动。该行积极参与平顶山市“雏鹰护航·温暖童心”关爱困境儿童集中结对帮扶活动,是参与最早、帮扶儿童数量最多的单位之一;组织干部员工参与“希望工程·大学生圆梦行动”,连续多年被评为平顶山市捐资助学先进单位。此次“爱心成就未来 助力家乡发展”助学活动是平顶山银行积极履行社会责任的又一举措。

助学活动还在继续,扫码查看公告。

爱心成就未来 携手逐梦前行

平顶山银行举行助学活动签约仪式

中信保诚客服普惠平台暨“微太极”推广活动启动

市郊信用联社召开年中工作会议

顶呱刮新票“蝶”翩翩起舞 奖上奖活动同步开展

金额的5倍。中奖奖金兼中兼得。

另外,奖上奖活动同步开展! 活动时间为2019年8月12日—8月26日,共计15天。

一、参与条件:活动期间,购彩者在我市任一体彩网点购买20元面值“蝶”主题即开票,单张彩票刮中符合奖励条件的奖级或翻倍符号(顶呱刮标志),并经实体店终端兑奖设备(IVT或BCR)完成兑奖且剪角处理后,除正常兑付奖金外,另可获得相应的奖励;活动期间,中多中奖。二、活动设置:单张彩票刮中20元奖级,除正常兑付奖金外,另可获得3元体彩彩票奖励;单张彩票刮中翻倍符号(顶呱刮标志),除正常兑付奖金外,另可获得500元体彩彩票奖励。注:仅限平顶山区域体彩销售实体店网点激活的票参与。

快乐购彩,理性投注! 您购买的每一张即开票型体彩彩票金额的20%都将用于社会公益事业!(体彩)