

全力支持经济发展 服务大众安居乐业

——访建行平顶山分行党委书记、行长李慧敏

“善建者行，成其久远。”多年来，建行平顶山分行始终秉承“以客户为中心”的服务理念，充分发挥自身优势，积极承担社会责任，在支持我市经济发展、保护金融消费者权益等方面不懈追求，赢得了鹰城百姓的信赖。近日，记者采访了建行平顶山分行党委书记、行长李慧敏。

记者：“以市场为导向，以客户为中心”是建行一直以来的经营理念。请问，去年建行平顶山分行是如何践行这一经营理念的？在支持实体经济、服务我市经济发展方面有何作为？

李慧敏：2018年，我们持续发挥自身优势，尽最大努力满足企业和项目的融资需求，全年累计为我市企业提供各类资金220亿元，有力地支持了平顶山经济建设和实体经济发展，并在支持民营企业、帮助困难小微企业等方面发挥了积极作用。

作为国有大行，我们积极贯彻党中央关于推进供给侧结构性改革的决策部署，降低企业杠杆率，增强企业竞争力和发展后劲。经过努力，2018年我们成功为平煤神马集团和天瑞水泥集团办理债转股业务，共计110亿元，降低了企业的资产负债率，优化了企业的负债结构。其中，平煤神马集团90亿元债转股业务是河南省建行单笔金额最大的融资业务，天瑞水泥集团20亿元债转股业务是河南省建行首笔为民营企业办理的债转股业务。我们以实际行动支持民营企业发展，得到了客户的高度认可。

记者：多年来，建行平顶山分行充分发挥国有大型商业银行优势，立足本地实际，创新金融服务，勇担社会责任，赢得了



建行平顶山分行党委书记、行长李慧敏

图片由建行平顶山分行提供

我市消费者的赞誉。今年3·15的主题是“信用让消费者更放心”，请您结合这一主题谈谈建行平顶山分行近年来主要有哪些创新举措，未来又将如何更好地服务我市消费者？

李慧敏：建行作为国有大型商业银行，始终本着专业精神和强烈的社会责任感，脚踏实地解决社会问题，服务社会大众。去年，建行提出了金融科技、住房租赁、普惠金融“三大战略”，就是针对社会热点、聚焦社会责任而郑重推出的金融方案，在社会生活中实实在在地为大众谋福祉、解难题，用实干去赢得广大消费者的信赖和赞誉。

金融科技引领发展，为“共享”搭建开放平台。近年来，我们依托建行“新一代”系统形成的技术优势，持续提升网点综合服务能力，大力发挥科技系统在我市“智慧城市”建设中的积极作用，促使党费云、物业云等系统上线，搭建了全省首家公积金业务G系统平台；法院案款资金系统、“智慧校园”系统、“智慧校园一卡通”系统等智能化服务网络初步形成；“裕农通”服务点迅速铺开，直接服务农村市场；代收电费、水费、燃气费业务实现全渠道覆盖；人脸识别等先进功能逐步实现，网点科技化、智能化水平显著提升，以科技的力量造福大众，以金融的智慧回馈社会。

住房租赁快速推进，为“安居”提供建行方案。去年以来，我们积极推进建融家建设和住房租赁综合服务平台推广等工作，初步形成了“要租房，到建行”的品牌效应，引领了“长租即长住，长住即安家”的社会新理念。以后，我们还要由此切入打造智慧社区平台，多渠道整合社会资源，推动“智慧城市”建设，营造宜居宜业新环境。

普惠金融全面发力，为“乐业”添注源头活水。我们创新普惠金融模式，借助大数据和系统机控推出了“小微快贷”“结算云贷”“税易贷”等一系列新产品、新服务、新平台，破解信息不对称难题，做到普惠金融“精准滴灌”，穿透落地。按照银保监会监管口径，截至2018年底，建行平顶山分行普惠金融贷款余额11亿元，较2018年初新增1.5亿元，计划完成率300%。

记者：去年8月，建行平顶山分行“劳动者港湾”建成投用，如今运行情况如何？

李慧敏：去年8月，我们34个营业网点的“劳动者港湾”全部正式开放，为环卫工人、快递员、出租车司机、交警等户外工作者以及需要特殊关爱和其他有需求的社会公众提供周到贴心的服务，让他们“累了能歇脚，渴了能喝水，没电能充电，饭凉能加热”。目前，“劳动者港湾”运行良好，累计服务近万人次，成为建行平顶山分行一张亮丽的名片，也为鹰城大地增添了一分温馨。

感谢社会各界及广大客户对建行平顶山分行的认可和信赖，接下来，我们将持续提升经营水平，优化产品服务，为广大市民提供更加高效、优质、便捷、温暖的金融服务。（本报记者 焦葵葵）

聚焦主业主责

工行平顶山分行从严治党治行

本报讯 今年以来，工行平顶山分行落实河南省分行2019年全面从严治党暨纪检工作会议精神，快速行动，聚焦主业主责，结合实际情况，扎实开展从严治党治行。

发扬“快”的作风。在迅速传达学习有关会议精神的基础上，该行先后召开了党委会、行长办公会和一季度党风廉政建设专题会议，对从严治党从严治党工作作出系统安排。

推出“实”的措施。该行认真分解会议重要事项责任，开展“深排查、强整改、严问责、促发展”集中整治形式主义、官僚主义行动，制定实施《抓落实、抓过程管理办法》和《强化部门协同破壁推动行

动实施方案》，着力解决作风不实在和“机构壁”“部门墙”等问题。

执行“严”的监督。该行把“两个落实”作为监督执纪的重点，从问题线索抓起，发现苗头就及时提醒，有了问题就谈话诫勉、严重违纪违规就严肃查处，确保党的基本理论、基本路线、基本方略以及河南省分行党委战略部署得到贯彻落实。

开展“廉”的教育。该行制定警示教育行动清单，建立双周学习讨论制度，明确活动内容、责任分工、时间要求等，结合身边人身边事，算好“七笔账”，引导员工算清楚违纪违规的成本，达到入心入脑的教育效果。（肖小方 王水记）

农行平顶山分行扎实推进金融扶贫

截至目前扶贫小额信贷新增864万元，居全省农行系统前列

本报讯 日前，农行河南省分行在调研考察后，对农行鲁山县支行的金融扶贫工作给予了充分肯定。

近年来，农行平顶山分行将金融扶贫工作作为体现责任与担当的重要内容，进一步提高政治站位，压实政治责任，聚焦“三农”重点，坚持多措并举，对接农户脱贫融资需求，有效提升了金融扶贫服务能力。该行坚持户贷户用和产业带动“双轮驱动”，结合当地特色产业、特色资源，增加产业和项目精准扶贫贷款投放，提前完成农行河南省分行扶贫小额信贷“春天行动”任务。截至目前，该行扶贫小额信贷新增864万元，计划完成率108%，位居全省农行系统前列。

该行成立金融扶贫工作推进

领导小组，鲁山县、叶县和汝州等6个县支行分别成立扶贫小分队，制定金融扶贫服务方案，确保金融扶贫工作扎实开展。

在具体工作中，该行参考金融扶贫“兰考模式”“卢氏模式”，加强银政合作，从源头掌握项目、客户清单，优选客户，压实责任。充分运用“三农”产品创新授权，创新一批契合度高、易推广的“三农”产品，确保金融扶贫发力精准。与河南省农业信贷担保有限责任公司等合作开展“四位一体”贷款业务，创新构建“政府激励引领、银行提供担保、担保公司跟进、担保保险护航”的业务模式，为建档立卡贫困户、带贫企业、专业合作社种植养殖等项目办理保险，拓展金融扶贫新路径。（陈海 张中辉）

助力精准扶贫 绘就美好蓝图

平顶山银行为贫困户发放产业贷款

本报讯 日前，平顶山银行总行相关负责人前往结对帮扶村——鲁山县下汤镇尹和庄村，围绕扁柿种植产业开展调研，并向种植扁柿的10户贫困户发放贷款50万元，授信期限为4年。

尹和庄村是鲁山县深度贫困村，有建档立卡贫困户83户325人，果树种植是该村的传统种植产业。2018年结对帮扶以来，平顶山银行通过多种方式帮助该村发展优势产业，助力贫困户脱贫致富。

近年来，平顶山银行一直把扶贫工作作为“头号工程”，加大资金投入，创新扶贫模式，先后制定了多种扶贫专项制度，建立了深入农户、简化流程、持续服务的驻村扶贫工作机制；在鲁山县、叶县相继实行“政府+担保+银行+贫困户”的扶贫模式，架起银行帮扶贫困户

户的“脱贫桥”；自主研发精准扶贫标准化信贷产品“农易贷”，为建档立卡贫困户发放无抵押、无担保、基准利率的小额贷款；向鲁山县、叶县派驻扶贫实施小组，专职开展扶贫工作，加快定点扶贫地区的贷款审批速度。截至目前，累计为建档立卡贫困户发放贷款2131.6万元，扶持建档立卡贫困户451户。

同时，该行还深入开展驻村帮扶“百企帮百村”“扶贫日宣传”“雏鹰护航 温暖童心”“助力贫困村，平银献爱心”等活动，与鲁山县150余名困境儿童结成帮扶对子。今年3月，该行出资200余万元援建的扶贫项目雅韵纺织有限公司在鲁山县辛集乡范店村揭牌，改善了当地村民的收入结构，为贫困户提供了60多个就业岗位。（商星晨 焦葵葵）

携手平西建材家居联盟

建行平顶山分行开展家装分期专场活动

本报讯 “老李，快来凌云路建行这儿，今天有专场活动，装修分期费率低得很！”3月24日上午9时许，在市区凌云路建材城，一位大姐兴高采烈地给邻居打电话。

当天，建行平顶山分行与平西建材家居联盟在市区凌云路建材城联合举办装修分期专场活动。活动现场申请预约装修分期，享受每月仅需0.31%的优惠费率。许多有装修需求的朋友闻讯纷纷前往，现场预约十分火爆。

建行装修分期产品2015年上市，由于具有“零首付、期限长、费率低、用途广、还款易”的特点，可“一站式”满足客户硬装、软装、家具、家电的家装消费需求，深受市场和客户的欢迎。建行装修分期产品最高50万元专用额度，最长可分60期（5年）归还，免抵押、免担保、无利息，手续费每月仅0.37%。在当天活动现场，手续费更是低至每月0.31%，相当于每万元每月费用仅31元，许多客户表示“优惠超乎想象”。

据建行平顶山分行工作人员介绍，建行装修分期产品是建行自营产品，不仅手续简便，而且可以随时提前还款，提前结清无违约金，剩余手续费不再收取。（赵夏奇 王会静）



举办励志演讲会

3月26日下午，励志演讲家陈州在汝州市体育馆“你的坚持，终将美好”大型励志演讲会上演讲，现场3000多人聆听。

据太平洋保险平顶山中心支公司有关负责人介绍，为弘扬保险行

业正能量，激发员工工作积极性和主动性，鼓励员工奋发自强，该公司邀请陈州举办此次演讲会。陈州13

岁失去双腿，但他自强不息，在全国举办100多场义演，捐款百万元。他的事迹曾被新华社、中央电视台等报道。

图片由太平洋保险平顶山中心支公司提供

同舟共济 共同发展

——宝丰农商银行全力支持民营企业发展综述

近年来，在经济下行压力加大等多重困难下，宝丰农商银行始终坚持服务“三农”、服务中小微企业的市场定位不动摇，坚定不移地把服务民营企业作为全行战略规划的重要内容，秉承同舟共济、共同发展的理念，2018年新投放贷款10.7亿元，支持民营企业234家，支持资金32亿元，在困境中找到出路，在逆境中求得发展。

该行围绕县域经济大局，大力支持具有带动作用的特色产业、优势行业和龙头企业，并围绕县城三大产业园区建设，主动加强与政府有关部门沟通，通过拜访骨干企业负责人、举办银企座谈会等形式，做到信贷服务“四不四快”，即不推、不拖、不卡、不刁难，快受理、快审核、快批、快付；持续加大对河南大地水泥有限公司、宝丰酒业集团有限公司等180多家企业的支持力度，为中小企业发展注入活水；助力乡村振兴战略重点项目，加大对金岭牧业、源泉生态农业、弘叶农业等一批规模化、现代化种植、养殖企业的支持力度，成为传统工业改造、新兴产业崛起的提升机，推动新型农业壮大的灌溉机，扶持小微企业发展的播种机。

提供贴心服务，做传统工业改造、新兴产业崛起的提升机

该行紧紧抓住加快建设中原经济区的机遇，充分发挥自身特点，创新思维，贴心服务，全力满足县域传统工业改造的资金需求。

宝丰酒业集团有限公司自2006年4

月重组以来，该行不断加大资金支持力度，争做公司实施技术改造的金融后盾。几年来，该行累计发放贷款4亿元，使重组后的宝丰酒业浴火重生、再现雄风。

前身是宝丰县水泥厂的河南大地水泥有限公司2009年受国际金融危机影响，遭遇前所未有的困难。由于资金短缺，该公司投资6.8亿元的水泥生产线项目建设一度搁浅。接到企业资金需求申请后，该行迅速深入企业调研，在自身权限受限或资金不足的情况下，创新产品，开办团贷贷款，向兄弟县联社拆借资金，发挥集团军效应，共同为企业项目建设提供资金支持，帮助其渡过难关。

该行紧紧围绕宝丰县委、县政府“打造千亿产业集群，建设长江以北最大的不锈钢生产基地”的战略目标，调整思路，不断加大支持“小三农”的传统思维模式向支持“大三农”转变，重点对农业专业化、规模化、集约化、现代化企业给予贷款支持。

去年以来，该行共发放贷款10亿多元，支持了一大批规模化、现代化养殖业发展。在该行的资金支持下，康龙养殖公

司不断扩大规模，实行“公司+基地+农户”的经营方式，目前奶牛存栏3600多头，日产鲜奶50多吨，已发展为集奶牛养殖、乳品加工、畜牧业、社会化服务为一体的综合企业，并带动发展养殖专业村15个、专业户2620个、养殖小区20个。

抓大不放小，做扶持小微企业发展的播种机

在全力支持重大工业项目建设和现代农业发展的同时，该行严格按照支农、支小、支微的市场定位，坚持小额、流资、分散的投放原则，持续做强小额贷款，助力乡村振兴战略。

开展整村授信工作。按照试点先行、全面铺开的思路，该行在全县范围开展整村授信工作，使信用状况良好、符合信贷条件的农户有资金需求时，足不出村就能获得贷款，有力地支持了农村经济发展、农村青年创业，为乡村振兴注入澎湃动力。

持续挖潜小贷市场。坚持“以客户为中心，以市场为导向”的服务理念，该行利用“金燕快贷”“金燕房贷”“金燕车贷”网上审贷系统，持续提升农户、个体工商户、小微企业贷款的办理效率。通过与工商、税务、企业联盟协会等对接，主动为金岭牧业、石桥面粉加工等1125户个体工商户发放贷款14835万元。同时，开办创业人员、下岗失业人员再就业贷款业务，截至目前共为1063名下岗失业人员提供再就业贷款3659万元，最大限度地解决了个体工商户的融资难问题。

该行围绕“产业兴旺”这一主线，重点扶持科技型创新型企业、乡村旅游等绿色产业发展；创新业务模式，持续加大对王堂村民俗建设、前营乡特色村建设及李庄乡蔬菜基地、周庄果园等农业产业化、农产品深加工等重点项目的金融支持力度，助力农业产业化发展。

集中智慧推动产品创新。在做好生产经营性信贷产品的同时，该行重点开发消费类信贷产品，持续优化整合信贷产品，改进信贷流程，升级信贷支付方式。同时，与汽车销售、建材市场等各类商家结合，掌握创造需求、引导消费的市场主动权。

紧盯政策抢抓发展机遇。紧紧围绕宝丰县建设产业园区的发展机遇，该行主动对接政府部门和相关企业，全程跟进项目进展，加大支持力度，培育新的业务增长点，实现双赢；不断完善贷款审批机制，缩短审批时限，开辟信贷绿色通道，全力为县域小微企业的健康发展服务。

在全力支持民营企业发展的同时，该行不忘初心，勇担责任，充分发挥网点机构遍布城乡、人熟地熟的优势，以扶贫工作为己任，动员一切力量、用尽一切办法、整合一切资源，开发了“基准利率+政府贴息”的贷款新产品——“扶贫贷”，对符合政策要求的贫困户做到应贷尽贷，有力地推动了扶贫工作的开展。截至目前，该行累计发放扶贫贷款16105万元。其中，去年以来发放小额扶贫贷款308笔1540万元，企贷企用扶贫贷款15笔8500万元。

（孙晓培 张秀玲）

叶县农商银行荣获“爱心慈善单位”称号

本报讯 近日，叶县农商银行被叶县爱心慈善协会授予“爱心慈善单位”荣誉称号。

近年来，叶县农商银行积极践行社会主义核心价值观，履行社会责任，热心公益事业，反哺地方社会。该行相继开展了扶贫帮困送温暖、为困境儿童捐款、资助贫困大学生等活动，为贫困群众捐款捐

衣，为叶县爱心慈善协会捐款。近3年来，该行累计为各类社会困难群体捐款300余万元。

“慈善是一项崇高的社会公益事业。我们将以此次获奖为契机，不忘初心，立足行业，勇于承担社会责任，为推动慈善事业再上新台阶作出新的贡献。”该行相关负责人表示。（焦葵葵 赵娜）

平顶山体彩开展“优秀网点经验交流培训”活动

华区4104020450 网点销售员彭隆阁和卫东区4104030229 网点销售员张国芳。

此次培训共分4场进行。3月21日是首场培训，市区全体网点共150人参加。石晓兵以“网点的一天”为主题讲解了一天的工作，分享了营销技巧。彭隆阁以“网点建设”“发展历程”为主题，讲述了在经营过程中遇到的问题和解决方法。张国芳以“即开彩票销售”为主题，讲解了网点从即开彩票销售“老大哥”到两个月销售12万元的转变历程。

参与培训的网点业主代表深有感触地说：“优秀网点业主的经验做法令大家受益匪浅，回去后会善学善用。希望今后多组织这样的活动，大家互相学习、共同提高。”（焦葵葵 李海平）

体彩大乐透
彩票，就买体彩大乐透
本期奖池 70.43 亿元
体彩大乐透 每周一、三、六开奖
快乐购彩 理性投注