降雪后市区交通事故数量上升，我市保险人士提醒——

# 道路湿滑 务必谨慎驾驶

**本报讯** 1月9日，雪降鹰城，在给人们带来无限欢愉的同时，也给出行带来了不便，市区交通事故突发率有所上升。人保财险平顶山市分公司理赔中心主任助理高鹏飞向记者介绍，1月9日该公司共接到报案192起，是平时报案量的3倍，估计赔款约400万元。

当天16:20左右，王先生驾驶的车辆在241省道平顶山段拐弯处因道路湿滑发生侧滑，直接撞向路边的一棵大树，前保险杠严重受损，所幸车内人员平安无事。人保财险平顶山市分公司查勘人员马林鑫在接到报案后，第一时间赶赴现场帮助王先生处理事故，并向王先生提供了免费拖车服务。

“我跟4S店联系后，店内工作人员告诉我拖车费要500元，我正想讲讲价，人保的工作人员说他们有免费拖车服务。这是我买保险时没想到的，人保公司的服务很贴心、很到位。”王先生说。

“雪天道路湿滑，且容易结冰，车辆发生侧滑的现象很常见。提醒广大司机朋友，一定要谨慎驾车，小心上路。”马林鑫说，万一在行车途中出现侧滑或甩尾现象，也不要惊慌，应轻收油门，略微回正方向，在转向与回正间不断调整，但不要过大，以不超过车轮正常行驶位置为限。待车辆回正后，再轻轻地踩刹车。

去年12月27日，中国保险信息技术管理有限责任公司官网公布2018年保险公司服务评价结果，人保财险再次荣获“AA”评级。

人保公司提醒司机朋友，如遇险情，请及时拨打该公司服务电话95518。也可以通过关注“中国人保”微信公众号，实现微信在线理赔。

（焦葵葵）

□链接

## 雪天行车安全提示

**清除车窗冰雪**

早上起床，室外停的车会被雪覆盖，雨刷会被冻住。这种情况下，可首先启动发动机，将空调开至热风，吹风模式为前风挡，等待雨刷器自然化开后，再用汽车玻璃专用的冰雪铲，自冰缝间慢慢铲除冰块。

**保持适当牵引力**

在路面结冰或是车辆下陡坡的情况下，保持适当的牵引力更安全一些。手动变速箱可采用双联动的制动方式，即在踩制动的同时迅速将高速挡转入低速挡，抬起离合器踏板，让发动机的牵制力和制动系统同时产生功效。没有配备ABS的车辆，在雪天下陡坡时，应尽量利用发动机制动而少踩刹车。

**坡道行驶要稳**

上下坡时都要使用低挡平稳通过，中途不宜换挡。上坡时要时刻提防熄火，下坡禁止空挡滑行。在冰雪弯道上行驶时，要有高度的预见性。遇到情况需要减速或停车时，要提前采取措施，换入低速挡；需要制动时，要提前采取间歇性制动、缓踩制动踏板的方法。

**停车先看头顶**

雪天应避免把车辆停放在树木或不结实的篷子、广告牌下面，以免树枝或篷顶被雪压断或被风吹断后砸损车辆。（人保）

党建引领经营发展

## 工行平顶山分行党委党校挂牌成立

**本报讯** 1月4日，工商银行平顶山分行在原党员教育活动中心的基础上，经过充分准备，挂牌成立工行平顶山分行党委党校，这是该行加强党建工作的一项新举措，标志着该行在以党建促发展上迈出了新步伐。

2018年，该行建成面积达800平方米的党员教育活动中心，内设党史馆、党领导下的金融史馆、行史馆、廉洁教育馆以及党支部活动室、电教室等“四馆两室”。该行组织本部和城区支行党支部按计划分批次，到党员教育活动中心开展党的十九大精神学习教育、党史和宗旨意识教育、廉洁教育30多批次；七一党的生日前后城区支行党支部到党员教育活动中心组织主题党日活动，学习党史，观看廉政教育片，重温入党誓词，为党建工作提供了阵地和场地，丰富了党员生活内涵，增强了党员荣誉感，激发党员发挥引领作用。该中心在促进经营发展方面和创建全国文明单位方面都成为一面旗帜、一个亮点，得到了上级部门的肯定和支持。

2019年，为贯彻落实工行河南省分行党建工作会议精神，该行把党建引领提到更高位置，进一步完善基础设施，配备专兼职师资队伍，把党员教育活动中心升格为党校，更好地发挥党校培训党员干部的主渠道作用，把党校建成党员干部教育培训的思想武装阵地、加强党建理论与实践结合的学习研究阵地，打造成为党员干部向往的红色学府、精神家园，提升党员干部政治素质和党性修养，发挥党员的先锋模范作用和党支部的战斗堡垒作用，推动党建优势转化为经营发展优势，为业务发展提供思想政治保障和精神动力。（杨新廷 王水记）

多措并举 提升质效

## 农行平顶山分行开展零售产品营销“大会战”

**本报讯** 日前，农行鲁山县支行营销小分队以“扫街”的形式营销惠农e通专业市场版，并以此为契机开展了“一篮子”零售产品营销活动，取得了明显成效。与此同时，农行平顶山分行下辖的新华、卫东和宝丰县等支行纷纷展开营销攻势，拉开了全市农行系统零售产品营销“大会战”的序幕。

新年初始，农行平顶山分行对全年工作谋篇布局，把零售工作作为全年工作的“重头戏”予以筹划，提出了“奋斗100天、1000人大会战、拓展20000户”惠农e通专业市场版的要求，并对与会人员进行了专题培训。惠农e通专业市场版有收单“神器”之称，主要面向生产资料、日杂百货、快消品和粮油等批发零售专业市场的商户，为其提供二维码收单业务。

近段时间以来，该行多措并举推动业务营销工作，要求机关各部门和各支行要深入研究学习产品、流程、制度，从而达到事半功倍的效果。各网点不断提升服务质效，抓好厅堂营销，网点人员要主动开口，积极营销，充分体现零售业务的核心竞争力。通过扮靓网点形象、持续开展有礼活动，烘托节日喜庆氛围。

在守住厅堂主阵地的同时，扎实开展“112”专项活动。通过进商户、进社区、进医院、进学校、进企业、进机关，营销推广惠农e通专业市场版、电子银行、贵金属和基金等各类产品，运用大额存单、活利丰、结构性存款“三支利箭”，让员工彻底动起来，走出去营销客户，把摇摆客户稳下来。

此外，注重场景经营，全面贯彻落实线上-线下-远程“三轮驱动”，再造一个“线上农业银行”；加快个人贷款和机构类智慧客户等场景建设，通过提供线上线下一体化服务，提高获客和活客能力，拓展新的金融需求和增收渠道。（陈海 边钢领）

**新华联社南环路信用社走进校园代收学费**

1月2日至6日，新华联社南环路信用社积极部署，上门为市区某学校提供代收学费服务，共代收2900余名学生学费1600余万元。

在临时学费收缴点，工作人员点钞、验钞、填写收据、现金入箱，整个过程有条不紊。家长们井然有序地排队等待，营销小分队借机普及金融知识，介绍特色存款产品。代收学费缓解了学校压力，也为学生家长提供了便利。 段豪阳 摄

抢抓有利时机 促进业务经营

## 市郊农信联社积极开展新年营销活动

**本报讯** 2019年以来，市郊农信联社紧紧围绕“争创一流业绩、建设一流银行”的目标，凝心聚力开展新年营销活动，对组织存款工作早计划、早部署、早行动。目前，该联社各项存款余额正在稳步上升。

及早谋划部署，创新工作机制。2018年末，该社就谋划2019年第一季度“开门红”工作，紧紧盯住有利时机，制定了营销方案，将组织存款作为业务经营工作的重中之重来抓，进行了周密安排。

加强宣传造势，提升社会形象。借助过节的黄金时机，该联社在各营业柜面摆放宣传海报、彩页、折页，大堂经理引导服务，大力宣传各种存款产品，得到客户的认可。该联社员工牢记“以客户满意为中心”的服务理念，做到统一着装、文明用语、微笑服务，提高窗口服务形象。

强化存款营销，抢占市场先机。该联社班子成员带头公关，积极争取地方党委、政府和相关职能部门的工作支持，针对财政资金、项目资金、企业资金、补偿资金等开展营销，争取更多的低成本存款。同时，鼓励员工走出柜台，到农户家庭、企业厂矿、社区街道、商铺进行宣传营销，取得了较好的效果。（王晨阳 焦葵葵）

夯基础 强管理 控风险

## 平顶山银行努力打造优秀城商行

**本报讯** 去年以来，平顶山银行全面加强党的领导，规范内部管理，有效提升风险管控能力，为实现高质量发展筑牢根基。

在规范管理上，该行将党的领导核心地位和党建要求写入公司章程、融入公司治理各环节，充分发挥党委的政治核心作用，以党建高质量推动发展高质量，实现科学决策、依法管理、合规经营。该行相继制定出台了《党委议事规则》《“三重一大”实施细则》《管理人员选拔任用工作暂行规定》《大宗物品集中采购管理办法》等一系列规章制度，人事任免、财务支出等重大事项必须经过集体研究、集体决策，营造了风清气正、依法合规的经营环境。同时，引入国际知名的管理咨询公司，实施战略发展规划、组织架构及激励考核机制咨询项目，制定完成了《平顶山银行创建优秀城商行五年战略规划》，对组织架构体系和绩效考核体系等进行了全方位设计重塑，全面提升总行的管理服务能力。

在风险防控上，该行将监管部门部署的深化整治银行业市场乱象工作与搭建全面风险管理体系、推进合规长效机制建设相结合，持续深入做好自查自纠和整改问责工作，强化对覆盖“八大风险”的风险管理体系建设，专注信用风险、流动性风险、操作风险及案件风险等重点领域的风险防范，严格落实监管部门关于风险贷款入表的要求，顺利完成非持牌机构清理任务，将市场乱象整治工作向纵深推进，全面完成治理工作。

在经营定位上，2018年8月国有股回归以来，平顶山银行全面深化政府银行职能，积极探索特色化、差异化发展路径。将服务乡村振兴战略作为特色化、差异化经营的主攻方向，推广普惠金融“乡邻小站”业务，搭建金融服务乡村振兴新平台。目前，该行已经与宝丰县政府签订战略合作协议，下一步要向各县（市、区）全面推开，围绕平顶山市经济转型方向，筹划设立尼龙城支行，专业对接尼龙科技园企业和政府主导项目，大力支持尼龙产业发展；探索健康养老特色化发展战略，与专业机构合作搭建养老服务平台，致力于提供综合金融服务方案。（王珏 焦葵葵）

## 河南体彩2018年公益贡献再创新高

2018年，全省体彩销量突破180亿元，达到182.8亿元，同比增长49.14亿元，全国排名第5位，占省内彩票市场份额超过70%，为社会筹集公益金43亿元，全省体彩历史销售总量和体彩公益金筹集总量分别超过937亿元和253亿元。

2018年，我省体彩公益金按政策中央和我省各留用50%。其中，我省留用的21亿多元将用于全民健身、群众赛事、青少年体育、奥运争光以及其他社会公益事业。

2018年，全省“体育彩票”冠名的群众体育赛事和健身活动如火如荼开展，带有“中国体育彩票捐赠”标志的健身场所和健身器材大量建设。同时，省体彩中心通过形式多样的公益活动惠及大众，开展资助贫困大学新生、捐助贫困和受灾群众、慰问抗战老兵、关爱留守儿童等活动近400场次，直接受助或受益群众3.3万人次。

2019年，河南体彩将秉承“来之于民，用之于民”的发行宗旨，践行“公益体彩，乐善人生”的品牌理念，为河南体育强省、健康中原建设作出新的更大贡献。

## 建行平顶山分行“乾坤吉祥珠”送新年好运

**本报讯** 新春临近，为满足客户的节日礼赠需求，近日，建行与故宫博物院合作推出的首款黄金类产品“乾坤吉祥珠”登陆平顶山，目前我市各建设银行网点均有销售。

2018年9月7日，故宫博物院与中国建设银行在故宫建福宫花园签署了战略合作协议。双方合作后推出首款黄金类产品——“乾坤吉祥珠”，它由故宫宝蕴楼出品，以黄金转运珠的形式呈现象征着“乾为天，坤为地，乾坤交泰，天地人和”的福运和吉祥文化，祈愿为客户送上新年好运。

“乾坤吉祥珠”一盒两珠，分为乾珠和坤珠，分别承载了故宫乾清宫和坤宁宫福运集大成之地的吉祥寓意，乾珠配黑绳，寓意财运亨通，顺风顺水；坤珠配红绳，寓意福运滚滚，人旺运旺。同时，乾珠和坤珠镌刻“心愿符初”，取自乾隆皇帝晚年挚爱的玺文，代表了这位福寿皇帝对自己一生愿望得以实现的回顾。

我市各建设银行网点均有销售，欢迎咨询。（赵夏奇 焦葵葵）

## 800万！河南福彩“快3”开启大派奖

**本报讯** 1月11日起，河南福彩开启“快3”游戏800万元大派奖活动，派奖主要针对二同号单选、三不同号玩法，奖金派完为止。这也是进入2019年以来，河南福彩举行的首次派奖活动。

据了解，此次派奖活动仅对二同号单选和三不同号（包括以复式、胆拖、组合玩法投注）进行加奖。其中，二同号单选单注奖金由80元提升至108元，三不同号单注奖金由40元提升至54元。派送活动共5天时间，如果5天内800万元提前派完，活动提前结束；如果5天内800万元没有派完，将继续进行，直到派完为止。

福彩“快3”具有中奖易、开奖快等特点，只需要从1-6的号码中任选3个号码即可为1注，可进行多倍投注。其中，二同号单选是指对3个号码中2个指定的相同号码和1个指定的不同号码进行投注，三不同号是指对3个各不相同的号码进行投注，均简单易玩。（马鹏楠）

## “在她这里买彩票我放心”

——记福彩41040046号投注站负责人李晓娜

福彩41040046号投注站负责人李晓娜。 市福彩中心供图

1月9日，天降瑞雪，给鹰城大地增添了一丝浪漫色彩。当天上午，记者冒雪采访了位于豫基城附近的福彩41040046号投注站点负责人李晓娜。

市福彩中心工作人员告诉记者，41040046号投注站负责人在双色球选号以及“快3”销售上有自己的见解，在市福彩中心举办的双色球擂台赛活动中多次名列前茅，也得到了新老彩民朋友的普遍赞誉。

“我也谈不上什么经验，‘快3’选号就是关注遗漏值，我会根据冷热号来推荐，一般情况下我会推荐热号。还有，‘豹子号’每天都会出，我会及时提醒彩民购买。双色球我建了微信合买群，组织彩民们合买，因为合买的中奖概率会更大一些。”李晓娜说。

采访间隙，彩民吴先生告诉记者，他曾经在李晓娜的站点买了10元的双色球，当时付了100元钱，拿着彩票转身就走了，李晓娜找钱时才发现没了人。

“半个多月后，我又来买彩票，她认出了我，立即把剩下的90元钱还给我。说实话，如果她不说我都不记得有这事了。从那之后，我经常来这个站点买彩票，她人好，在她这里买彩票我放心。”吴先生说。

彩民杜先生说，有一次他打印了一张3D彩票，随手放在了柜台上，后来又打了几注双色球就回家了。“第二天，李晓娜给我打电话说我中奖了，中了1000多元。我还觉得不可思议，票我都没拿回来……”杜先生说，自己非常感激李晓娜，她做人厚道、待人真诚，是个值得信赖的朋友。

“李姐选号选得准，有一次‘快3’我选到第3个号时犹豫不决，最后询问李姐意见，她帮我分析后选了一个号，我听她的打了50倍，最后中了5万多元。”彩民小杨告诉记者，在李晓娜这儿买彩票，多次给他带来了好运。

“在美丽的2019年，我会继续为彩民做好服务工作，认真学习、钻研选号技巧，为即将开始的派奖活动打下基础，争取让彩民们有更多的收获！”李晓娜说。（焦葵葵）