

我市信用自助设备查询受青睐

截至11月末自助查询个人信用报告13375笔

本报讯 近日,记者从人行平顶山市中心支行(以下简称平顶山市中支)获悉,通过自助设备查询个人信用报告工作广泛开展,截至11月末,商业银行自助查询机共查询个人信用报告13375笔,占平顶山市区查询总量的34%。其中,11月份商业银行自助查询量占当月市区总查询量的47%。

近年来,由于办理公积金贷款、个人信用贷款、购房、买车、办理信用卡等需求增多,居民查询个人信用报告人数逐年攀升,不仅增加了人民银行征信查询服务的工作量,且群众对就近方便办理个人征信查询

服务的诉求日益强烈。为进一步提高个人征信查询公共服务的效率和效率,平顶山市中支在郑州市征信管理处的指导下,积极拓展个人信用报告查询渠道,于5月8日在全市启动商业银行托管个人信用报告自助查询机工作,选取市区中国银行3个网点布放3台个人信用报告自助查询机。

今年5月,中国银行3台自助查询设备正式对外办理查询业务,对查询拥堵起到明显的分流作用。特别是针对近年来办理公积金贷款大量增加,查询需求量较大的实际,选择中国银行在市公积金中心设立

网点并布设自助查询机,同时指导中国银行配备1名专职引导员,对自助查询进行现场指导和解答,达到了便民利民的效果。

据了解,自助查询机集身份核验、身份识别和信用报告打印于一体,整个查询操作过程不足1分钟。在征信查询中,持有二代身份证的市民首先通过自助设备进行查询,在引导员的帮助下最快10秒钟就能获取自己的信用报告。目前,平顶山市中支分别在市区和辖区6个县(市)人民银行查询点各布设2台自助查询机,个人征信查询服务形成了以人民银行查询

点为中心,以商业银行查询点为重要补充的“14+3”查询服务网络。

此外,平顶山市中支在征信服务大厅增配2名保安,加强对引导人员的培训,征信服务窗口除临柜人员外,科室负责人坚持大厅坐班值守制度,提升了群众在人民银行办理征信查询的体验感。同时,加强对商业银行自助查询点的日常管理和人员的业务培训,提高其征信服务综合能力和合规风险意识,并定期组织专项检查,保证商业银行自助查询服务安全规范。

(刘稳)

平顶山银行加速构建“社区银行”

本报讯 近日,平顶山银行光北社区支行(以下简称光北支行)在活动室举办客户答谢会,设置互动抽奖环节向客户派发精美礼品,请知名中医到场诊疗,并向到场客户分发宣传折页,宣传该行优势产品,讲解相关金融知识,提升客户风险防范意识,受到广泛好评。

作为平顶山银行的第一家社区银行,光北支行不断拓展发展空间,扩大业务范围,推进各项业务顺利开展。该行始终坚持“打破枷锁,创新思维”的原则,注重经营中的每一个细节;设立儿童游乐区及茶水区,体现社区银行的“好邻居”定位;行内书柜设立读书角,摆放不同类型的书籍;积极宣传惠民政策,服务社区居民。另外,该行还创立了VIP客户群,员工以多种形式贴近客户生活,在给客户带来便捷、高效和贴心的金融服务的同时,也延伸社区服务,真正将“竭尽我能,感动你心”的服务理念贯彻到日常之中。

下一步,平顶山银行将丰富营销形式,拓展营销领域,变单向沟通为双向沟通,切实提升客户参与度,努力引导客户潜在需求变成现实需求,真正以便利化、差异化、人性化的服务打造社区金融标杆,探索“银行+社区+互联网”服务模式,加速推进以“社区银行”为代表的普惠金融发展,实现银行与居民客户的共赢。

(赵露 刘稳)

农行平顶山分行 激活业务发展动力

本报讯 “先进的业务经验,典型的业务高手往往能带来事半功倍的效果,树立榜样,树立典型是我们一直以来推动业务快速发展的有力抓手。”12月19日,农行平顶山分行有关负责人说。

近日,农行鲁山县支行营业部大学生柜员王珊珊运用“一对一”手把手培训模式,传授外呼系统信用卡分期新业务要领和技巧,并在现场操作实践,收到了明显成效。一周以来,共培训营销人员10余人,办理信用卡分期20余笔,金额100余万元。这一信用卡分期典型做法引起农行平顶山分行重视,经提炼总结,很快在辖区各支行推广普及。

农行叶县支行在农行平顶山分行的有力支持下,依照缴费业务电商化思维,将缴费项目、缴费渠道、银行系统整合为开放、共享的缴费系统,逐步建成各类缴费业务管理中心、交易处理中心和服务支持中心,最终凭借“安全、方便、快捷”的全天候在线金融服务赢得客户好评。近日,叶县一家单位缴费中心成功上线并带来了一批批稳定的掌银客户。

据农行平顶山分行相关负责人介绍,通过掌握缴费,不仅提升农行产品覆盖率,更增加了客户黏性,为深度挖掘客户潜力、赢得一批忠实客户打下了基础。短短数日,已通过该系统成功缴费50多户,新开通掌银30多个。此消息在“农行平顶山分行业务交流”微信群中发布后,引来鲁山、汝州、宝丰等同行“取经人”的点赞和关注。

截至目前,据不完全统计,农行平顶山分行相继通过各种渠道推广新经验和典型做法近百条,为助推业务快速发展注入了强劲动力。

(刘稳 陈海)

福瑞2号·中科信票据 收益权产品销售火爆

本报讯 昨日,记者从鹰城理财俱乐部获悉,其推出的福瑞2号·中科信票据收益权产品销售火爆,短短1分钟内就销售了几百万元。此外,12月20日,福祥18号·台州公共事业建设项目也已新鲜上线,该项目为政府平台发布,预期年化收益率6.8%~7.3%,5万元起投。有兴趣的投资者可予以关注。

据了解,福瑞2号·中科信票据收益权产品(仅限12月21日当天售卖)。由于额度有限,收益率高且投资期限短,该产品刚刚上线就被投资者抢光。

没有抢到的投资者不用遗憾,鹰城理财俱乐部新鲜推出的台州公共事业建设项目同样值得关注。

该项目总规模两亿元,总期限为24个月。预期收益率为每年6.8%~7.3%,按季度分配收益,到期一次性还本付息。该项目担保人为台州市路桥公共资产管理有限责任公司,资金用于台州市路桥区档案馆、科研大楼项目建设。还款来源为台州市路桥区社会事业发展有限公司经营性收入和台州市路桥公共资产管理有限公司经营性收入。

2016年,台州市实现地区生产总值3842.81亿元,在浙江省11个地级市中位列第五,实现人均地区生产总值64172元。路桥区隶属台州市,位于浙江沿海中部,2016年路桥区实现生产总值522.16亿元,增长7.9%;一般公共预算收入39.58亿元,增长9.3%。用款项目“路桥区档案馆、科研大楼项目”为政府重点支持公共事业建设项目,总投资2.7亿元,建成交付使用后每年租金为2500万元,发展预期好。

鹰城理财俱乐部自10月26日正式成立以来,本着严谨、高效、公正、透明的原则,坚持向会员推荐风险等级低的政信类理财项目。同时不定期举行线上线下活动,为市民创造更多与金融专业人士、理财专家面对面交流的机会,促进金融理财知识的普及,为市民提供生活理财与投资理财指导。

理财热线:4940008、17337502803。
温馨提示:理财非存款,投资需谨慎。
(刘稳)



交行开展金融知识普及活动

12月21日,交行平顶山分行凌园路

支行员工来到高新区遵化店镇张寨村,为村民讲解金融知识。

该行员工向村民发放宣传资料,普及支付结算、征信、防范非法集资等金融

知识,并举例说明常见的电信诈骗手段以及识别方法、防范和补救措施等,引导村民提高警惕意识,加强防骗能力,获得村民的一致好评。

姜晓静 摄

泰康人寿推出“泰康鑫福年金保险计划”

本报讯 近日,针对医疗、养老等问题,泰康人寿推出“泰康鑫福年金保险计划”。

“泰康鑫福年金保险计划”只需一份投入,即拥有生存金给付和现金分红(具体以合同约定为准)两笔现金流:保单第6、7年度给付年交保费的100%,第8个保单年度起至64周岁每年给付保额的30%;65周岁起每年给付养老保险金,每年按上一年给付金额的5%提升,起领之日起保证领取至99周岁。同时,还可根据

每年的实际经营状况,将可分配盈余的70%作为保单红利分配给投保人,帮助客户实现资金安全性、流动性、收益性的完美结合,其规划功能突出,应用灵活。

“泰康鑫福年金保险计划”还具有突出的理财功能,为客户进行长期财富规划,鑫福年金保险计划具有复利增值规划活、身价保障年年涨、财富传承随心所欲等重要特点,确保客户长期收益和财富传承,真正满足人们兼顾子女教育、家族传承等多维需求。

泰康保险集团已连续十四年荣登中国企业500强榜单,是一家涵盖保险、资管、医养三大核心业务的大型保险金融服务集团。截止至2016年底,该集团管理资产规模超过10800亿元,20年来,累计服务客户规模1.85亿人次,累计理赔金额258亿元,承担风险保额近50万亿元。

泰康人寿专注提供保险服务,为个人及家庭提供全方位的人身保障和投资理财产品与服务,让客户切实感受大健康战略落地带来的幸福。

(刘稳)

让保险更安心,更便捷,更实惠
让人们更健康,更长寿,更富足

稳稳的幸福

泰康鑫福年金保险产品计划荣耀上市

惊喜福·首领次领保费——特别金	鑫财富·复利增值规划活
老来福·年年复利递增——养老金	鑫保障·身价保障月月涨
长寿福·长寿无忧过百岁——保至105岁	鑫传承·财富传承随心所欲
关爱福·年年关怀至养老——生存金	
安心福·保证领取至99——保证领取	

泰康健康尊享C款医疗保险保障计划同步上市

泰康保险集团股份有限公司
Taikang Insurance Group Inc.
客服电话 95522
www.taikang.com

泰康 Taikang
保险 资管 医养

彩票,就买体彩大乐透

体彩大乐透

本期奖池 **44.07亿元**

每周一、三、六开奖

好运不止 财运加倍

助推全民运动 体彩就在身边

近些年,全民健身渐成风尚。体育已逐渐演变成一项全民参与、全社会共同关注的民生工程。习近平总书记在十九大报告中强调,要“广泛开展全民健身活动,加快推进体育强国建设”,让越来越多的社会公众从体育事业的旁观者变身参与者,在全民健身热潮一浪高过一浪的背后,是中国体育彩票鼎力支持全民健身事业,为提高国民体质水平不断努力的身影。

在体彩公益金的大力支持下,经过20年发展,参与体育锻炼的青少年队伍不断壮大,“体彩杯”全国儿童击剑赛、“体彩杯”全国少年儿童五子棋锦标赛、“体彩杯”冀鲁豫少年足球邀请赛……各类体彩支持的青少年体育活动全面提升了青少年参与体育运动的热情,带给他们强健的体魄和健康的身体。除了青少年,体彩也为众多老年人准备了丰富的健身大餐。通过宣传老年体育达人的事迹,吸引更多老年人加入科学健身的行列。

“马拉松热”已成为近几年中国全民健身热的一个“缩影”。在马拉松这场狂欢中,体育彩票一直扮演着增光添彩的角色。此外,体彩冠名、资助的各类全民健身活动全年不间断在各地进行,民众参与全民健身活动越来越方便。

从青少年到老年人,从城市到乡村,从大众项目到少数民族运动,体育彩票一直与健康相伴,与美好同行。未来,在广大体育彩票购买者、参与者的支持下,体育彩票将一如既往地广泛开展全民健身活动,加快推进体育强国建设贡献力量!

(体彩)

人保财险推出“合家安康”家庭保障计划

本报讯 近日,记者从人保财险平顶山分公司获悉,该公司近期推出“合家安康”家庭保障计划,针对不同家庭模式,一张保单保全家。

据介绍,“合家安康”保障范围包含疾病住院、意外伤害、乘坐交通工具遭受意外等,具备意外保障、25种重大疾病首诊给付等特色,使客户在保障自己的同时还可可为配偶、子女、双方父母等家人提供一份综合性保障计划。

“合家安康”分普惠版、精英版、尊享版三款产品,针对本人、配偶、双方父母、成年子女、未成年子女,保费不同、保额不同。其中普惠版保费从70元到550元不等,保额最高30万元,尊享版保额最高100万元。

需要提醒的是,“合家安康”要求投保人数3人以上,投保人必须为主被保险人;被保险人首保年龄为6个月至64周岁,一名主被保险人只能限投一份此类家庭保障计划。我市各人保财险市(支)公司均接受咨询和投保。

(刘稳)

PICC 中国人民保险

真情在人保 服务在身边

工行平顶山分行持续加强作风建设

本报讯 “‘机关工作作风提升季’活动开展后,党员干部工作作风和精神面貌发生了明显变化,作风的改善带来最直接的结果是行内业务量明显提升。”12月19日,工行平顶山分行有关负责人说。

今年以来,该行始终坚持发挥纪检监察的监督职能,通过督导检查等方式,不断加强作风建设,使全行的执行能力得到有效提升。

今年二季度,该行开展了“机关工作作风提升季”活动,围绕“岗位职责、人岗匹配、履职尽责、贯彻上级决策部署、管理架构缺位、四风整治”提出了九条标准,明确了召开一次动员会、开展一次作风建设大排查、制定一个服务支持保障方案等“十一个”措施,深入查摆分行本部和管理层人员在作风上存在的问题和不足。通过一个季度的整治,该行精神面貌和营销氛围得到了提升,在省行“客户营销季”活动中取得了良好成绩。

今年三季度,为进一步强化作风建设,配合省行“客户营销深化季”活动,该行明确“管理基础强化季”工作主题,分行纪委把贯彻落实省行党委决策部署、市行行长办公会的工作安排作为要点,及时跟进督导。该行上下针对排查出的62个薄弱环节和管理短板,明确治理责任人、治理目标、治理时限等,扎实开展检查、评价等系列治理活动,做到了强化基础管理与日常业务发展的同部署、同安排、同落实。

该行重视加强行风会纪督导检查,纪委监察室不定期抽查各类会议组织和会场情况,对违反纪律的人员、部门点名批评。坚决执行落实好中央八项规定,严格公车管理,定点封存,从源头抓好廉洁自律工作。此外,该行还坚持行务公开,不断加强权力约束,从上到下抓好行务公开工作,尤其是在员工绩效奖金分配、干部任免、集中采购、网点装修等热点问题方面,定期和不定期召开行务公开会议通报情况,对招投标和网点装修改造事项,监察室全程参与监督,增强工作透明度,防止滥用职权问题的发生,真正把权力置于有效监督之下。

(刘稳 张林军)

中国人寿推出“盛世尊享”保险产品组合

本报讯 近日,记者从中国人寿保险股份有限公司(以下简称中国人寿)获悉,该公司推出了“盛世尊享”保险产品组合,包含国寿盛世尊享年金保险(分红型)、国寿鑫尊宝终身寿险(万能型)(A款)及国寿鑫尊宝年金保险(万能型)(B款)等产品,满足消费者多重需求。

据了解,此次中国人寿推出的“盛世尊享”保险产品组合,涵盖了特别生存金、年金、满期保险金、身故保险金等责任,还享有保单红利。凡出生28天以上、70周岁以下的身体健康者均可投保国寿盛世尊享年金保险(分红型),交付方式可选择年交或月交,交费期间分为3年和5年两种,保险期间为20年。

据介绍,“盛世尊享”保险产品组合具有几大特点。首笔权益高。在合同生效后满5个保单年度后的第一个和第二个年生效对应日,若被保险人生存,可以按照合同约定金额领取特别生存金,两笔特别生存金总额为年交保费的60%(三年交)或100%(五年交),提升资金的运作效率。

年金给付稳。自合同生效年满7个保单年度后的首个年生效对应日起,至合同保险期间届满前,若被保险人生存至合同的年生效对应日,可按照合同约定,每年按100%基本保额领取年金,最长合计领取13年,关爱长久贴心。

满期领取早。被保险人生存至合同保险期间届满的年生效对应日,20年满期即可获得满期保险金,财务安排更加灵活。

“尊享”权益长。在国寿盛世尊享年金保险(分红型)保险期间,客户还享有保单红利。(刘稳)

建行新一代系统引导客户科学理财

本报讯 近年来,国内外金融环境日趋复杂,客户投资需求日益多元化,建设银行六年磨一剑打造“新一代核心系统”,依托该行的资源优势,客户可享受国内外投研机构最前沿的研究成果,并且由该行专业人士与客户一起分析利用这些信息资源,为未来投资组合的运行提供更多依据。具体来说,该行的专业理财经理会根据每位客户的不同需求等提供专属的资产配置规划报告,让客户投资理财更科学、更理性、更轻松。

(赵夏奇 刘稳)