

到账快 有提醒 费用明 覆盖广

中行“中银全球智汇”让跨境汇款更便利

本报讯 “孩子在美国留学,以前给他汇款,有时候好多天都收不到,也不知道钱在哪儿,今天用中国银行的‘中银全球智汇’给他汇了一笔学费,当天就到了,孩子的手机还收到了提示短信,真方便。”10月24日,在中国银行平顶山分行开源路支行,客户程先生使用“中银全球智汇”给在美国留学的儿子汇去了房租,仅用7分钟就收到了入账短信通知。

到账快 有提醒

程先生的儿子今年去美国留学,最初汇学费时,跨国转账通常需要两三天才能到账,还没法跟踪汇款情况。中国银行工作人员向他推荐了“中银全球智汇”。“不仅速度快,还能收到入账短信,太棒了。”

这不仅是程先生的切实感受,也是所有使用“中银全球智汇”客户的心声。

近日,中国银行推出跨境汇款产品“中银全球智汇”,一改过去跨境汇款到账时间慢、到账无提示等弊端,产品一上市便受到一致好评。

自5月22日“中银全球智汇”上线以来,中国银行平顶山分行已累计为客户办理跨境汇款200多笔,为留学生家庭带来了贴心、便利服务。

汇款快 更透明

“中银全球智汇”跨境汇款业务是SWIFT组织联合会国际大银行共同推进的跨境汇款创新项目,中国银行是目前全球创新支付平台项目的首家中资参与

银行。

与传统跨境汇款相比,“中银全球智汇”到账速度快,最快几分钟就能到账;汇款流转过后还会向汇款人通知汇款过程中的收费情况,使汇款人对中间收费情况一目了然;汇款人到账后会短信或邮件通知汇款人。此外,“中银全球智汇”虽增加了多项智能服务,但不加收任何费用。

覆盖面广 全程跟踪

“中银全球智汇”覆盖面更广、服务更周全,其服务依赖于一个包括中国银行在内的多家全球性大银行共同加入的平台GPI,只要收款银行是GPI收款银行,都可以通过这一产品享受快速到账服务。目前,实行GPI收款的银行在各大洲的比例

中,美洲占20%,欧洲、中东和非洲共占52%,亚太地区占28%。在全球范围内有超过224个国家和地区,包括美国银行、丹麦银行、加拿大皇家银行、北政联合银行在内的90多家银行都是GPI收款银行,可以毫不夸张地说,一般客户的国际汇款需求,都可以通过“中银全球智汇”得到满足。

此外,随着业务的顺利开展,中国银行将在延续过去币种多元、渠道广泛、安全快捷等传统优势基础上,依托中银集团全球化清算网络和海外广泛布局,不断完善公司、个人、金融机构客户国际支付产品,进一步满足快速到账、费用透明及汇款信息全程跟踪等多元化客户需求,为客户提供更加优质的服务和体验。

(李铮 刘稳)

最大限度、更广范围地为小微企业提供资金支持

平顶山银行启动微贷准事业部制改革

本报讯 近日,平顶山银行召开微贷准事业部制改革郑州分行试点启动会,同时成立领导小组,拉开了微贷准事业部制改革的序幕。

据了解,发展小微贷款业务是平顶山银行坚持走特色化、差异化发展道路的一项成功举措。早在2010年6月,该行就与苏州某金融咨询有限公司合作,在我省率先引入国际先进的IPC微贷技术系统开展微贷业务。7年多来,该行结合自身领先的金融科技实力和丰富的零售服务经验,经过不断探索、创新和完善,构建了一系列具有特色的小微产品和服务体系,有效解决了小微企业的融资“瓶颈”,大大满足了小微企业主、个体工商户的融资需求,助力我市实体经济的发展。

该行微贷产品“易贷兴”一改过去重抵押的贷款担保方式,转向注重小微企业的成长性、发展性及盈利性等实际经营指标,贷款额度3000元-500万元不等,使一些资

产规模小、缺乏有效抵押物但有稳定收入来源的小微企业能够顺利获得信贷资金。“易贷兴”品牌系列产品因此被河南省银监局授予“全省银行业机构小微企业金融服务特色产品”。同时,该行摒弃传统金融机构营销观念,主动采取积极营销策略,细化客户类型,满足客户不同的金融服务需求。微贷业务客户经理全部扑在市场第一线,进商场、走市场、跑街道,进行“扫街、扫楼”式营销,还分区划片绘制了小微企业资金需求地图,实现了金融服务与小微企业需求的有效对接。

随着业务的进一步开展,为助力微贷业务科学稳健、可持续发展,经充分研究论证,该行决定对微贷条线进行准事业部制改革,进一步提升微贷业务的灵活性和稳健性,形成“集中决策、分散经营”的业务模式,真正将微贷业务做专、做特,最大限度、更广范围地为小微企业提供资金支持。

(张珂 刘稳)

国寿广发构建银保一体化平台

本报讯 近日,据报道,中国人寿人主广发银行一年多来,双方联手打造的银保一体化普惠金融服务平台浮出水面。

据了解,双方联合推出的“国寿-广发快捷通联名卡”开卡量已超过1.3万张,联名借记卡鑫福卡和国寿-广发联名信用卡的发卡量已超过32万张。截至今年上半年,广发银行已有36家分行与当地国

寿机构签署战略合作协议,银保协同投融资合作落地重点项目12个,累计金额近700亿元;资产托管新增合作项目17个,存量规模717亿元。广发银行有关人士称,该行将继续坚持中国人寿集团的“一个客户、一个账户、多个产品、一站式服务”理念,为客户提供一站式、全方位的金融服务。

(孙涛 刘稳)

家门口就能取钱

建行“裕农通”打造村里的银行



本报讯 “今后我们在村里就能取养老保险金,再也不用挤公交车去市里了。”10月25日上午,湛河区曹庄镇齐庄村村民安长运高兴地说。当日上午,建行平顶山分行分别在湛河区曹镇乡陶寨村(如图,刘稳摄)和齐庄村举行“裕农通”揭牌仪式。

随着国家支农惠农政策的陆续出台,农村金融需求越来越旺盛。但由于农村金融设施落后,村民办业务要到县城或市区。为解决这一难题,建行推出“裕农通”,受到村民交口称赞。

齐庄村村民李双霞是村里一家超市的老板,同时也是“裕农通”服务点的村民店主。李双霞说,建行平顶山分行湛南支行对业主进行了培训,她按操作程序登录“裕农通”后,就可以为村民办理业务了。

“裕农通”普惠金融服务平台是建行积极响应国家精准扶贫的号召推出的服务项目,是银行服务网络的延伸,通过在消费合作社、超市等设立金融代理服务点,让村镇居民在家门口就能享受到优质

便捷的金融服务。

“裕农通”涵盖了主要的个人金融业务,包括存、汇、交、投等多类金融产品和服务,让农民足不出村就能享受到和网点一样的金融服务。同时,其操作简便,只需要一部手机,下载“裕农通”APP就可直接操作,省时更省力。

此外,农民客户只需输入卡号及手机号后四位,系统便可验证客户信息。农民客户通过输入短信验证码提出交易申请后,由金融代理服务点的业主输入渠道密码确认交易,双重校验,双重保险。

目前,建行平顶山分行已在全市农村地区设置“裕农通”服务点553个。下一步,将逐步融合医疗结算、水电费代交等服务应用,改善农村支付结算环境,打通三农金融服务的“最后一公里”。

“裕农通”实现了银行服务渠道的延伸和下沉,有效解决了当前农村金融服务的痛点和难点,是银行服务三农、利民惠民、便捷金融的有力举措,显著提升了业务办理的便捷性和客户满意度。(刘稳)

工行推出“融e借”

本报讯 近日,工商银行推出“融e借”金融产品,用于个人合法消费用途的无担保、无抵押的人民币个人信用消费贷款。

据工行有关负责人介绍,“融e借”具有利率优惠、循环信用、期限灵活、体验更优的特点。具体来说,“融e借”按日计息,目前贷款10000元(1年期)平均每日利息不到1元,部分客户可享受更低优惠;随借随还,可提前还款,且支持等额本息、等额本息两种还款方式;部分客户可按期付息一次性还本;贷款期限最短两个月,最长一般两年,部分客户可达五年,客户在最长贷款期限内可灵活选择贷款期数;无抵押、无担保、纯信用,支持线上线下多渠道申请,办理便捷,最快实时到账。“融e借”可通过手机银行、营

业网点、网上银行三种方式办理。以手机银行为例,借款人登录工银手机银行,点击“最爱-贷款”,然后点击“融e借”,若显示符合办理条件,可直接查询“可申请金额”;若显示“不符合办理条件”,建议办理工银信用卡并经常使用,在工行办理存款、理财、基金等更多金融业务,积累一定的信用后,再行申请。具体借款办理流程为:输入金额后,选择期限、用途以及是否申请宽限期,选择还款卡号,输入手机验证码,阅读并接受个人信用消费贷款业务协议,客户按照页面提示填写身份信息,使用U盾或电子密码器进行身份验证,即可申请成功。根据相关提示,还可以进行查询申请结果和还款计划等操作。(刘稳 王永记)

交通银行 上门贴心服务老人



本报讯 “为有特殊需求的客户提供上门服务是我们的社会责任。”10月23日下午,交通银行平顶山凌云路支行两名工作人员驱车50多公里赶往鲁山县澧河乡东楼村,为行动不便的张老先生上门办理了社保卡激活业务。

据了解,张老先生今年82岁,退休后回到老家鲁山县居住,由于行动不便不能自行去银行营业网点办理业务,因此社保卡一直处于待激活状态,给他的生活带来了许多不便。得知这一情况后,交通银行平顶山凌云路支行相关负责人当即带领员工上门服务,到张老先生家中现场为其办理了社保卡激活业务(上图,姜晚静摄)。张老先生对此无比感激,拉着两位工作人员的手一再道谢。

近年来,该行重视并倡导全体员工以高度的责任感和强烈的使命感践行“责任立业”的企业精神,用真诚卓越的服务诠释“一个交行,一个客户”的服务理念,以优质服务回馈客户,获得广大客户的广泛赞誉。(刘稳 姜晚静)

鹰城理财俱乐部成立

深圳理财师今日开课讲理财

本报讯 10月26日,由平顶山日报社发起,以平顶山日报、平顶山晚报读者群为依托搭建的鹰城理财俱乐部成立。10月27日上午9点,鹰城理财俱乐部邀请来自深圳的理财分析师为市民送上一堂专业的理财课,与会即送精美小礼品。

鹰城理财俱乐部将为需要财富管理、资产配置等金融服务的市民提供优质的投融资信息中介服务,还将不定期举行线上线下活动,搭建市民与金融机构(平台)之间的沟通桥梁,为市民创造更多与理财专家面对面交流的机会,加强会员间的信息交流,为市民提供生活理财与投资理财指导。

即日起,注册成为鹰城理财俱乐部会员并实名认证、绑卡,即送精美礼品。市民可携带身份证和银行卡完成现场相关注册,也可扫描二维码注册成为会员。鹰城理财俱乐部地址:建设路中段鹰城广场对面平顶山日报社东侧广告营业大厅内。

今天授课的理财分析师来自深圳市甲子基金管理有限公司。该公司成立于2004年,主要业务包括投资管理、投资咨询、投资顾问、企业管理咨询、经济信息咨询等。此次理财课将推出理财产品——“安顺市西秀生态小镇项目”第一期,属于政府平台项目,安全稳健,一上市就受到投资者的热捧。该项目投资规模3亿元,预期年化收益率7.2%-8.0%,投资起点越高收益越高。其中,2万元(含)-5万元为7.2%/年,5万元(含)-20万元为7.5%/年,20万元(含)-50万元为7.8%/年,50万元(含)以上为8.0%/年。按自然季度付息,于确权日起5个工作日内向投资人兑付当期收益,产品到期后一次性支付本金及最后一期收益。

理财课地址:平顶山日报社院内后一楼会议室;咨询电话:4940008、17303752803。

温馨提示:理财非存款,投资须谨慎。(刘稳 鹿迪)



人保财险“政融保”助力我市产业扶贫

预计今年在我市放款5000多万元

本报讯 (记者张秀玲 通讯员柳粉霞)一个多月来,叶县保安镇岗岗村的王老汉格外忙碌。中国平安财产保险股份有限公司平顶山分公司(以下简称人保财险平顶山分公司)“政融保”项目9月为其融资放款5万元,王老汉买回90多头羊。据悉,截至10月26日,“政融保”项目发放扶贫融资金额276万元,有力地助推了我市产业扶贫。

据介绍,人保财险公司是保监会批复的保险业唯一获得险资直接投资开展支农融资试点业务的保险公司。“政融保”产业扶贫项目在河南授信达到50亿元。7月5日,我市“政融保”项目在叶县率先启动。

“政融保”具有五大优势

据人保财险平顶山分公司普惠金融事业部专员从霖介绍,“政融保”以“政府政策支持+保险资金融资+保险风险保障”为运行模式,通过“干部推荐+融资支农+保险保障+财政贴息”,解决基层干部群众在实施产业脱贫中的融资难、融资

贵、融资慢问题。“政融保”融资特点主要有:纯信用,政府推荐即可,无担保、无抵押;利息低,融资利率较低,更加贴近三农;还款灵活,根据申请人生产经营实际灵活定制,可按月、按季付息,本金偿还可一次或分次偿还,也可提前还款,免收罚息;手续简单,获得政府推荐,经公司实地调查、收集资料即可进行融资评审;放款快,每周都有融资评审会。

另外,“政融保”融资对象较“全”,包括从事农业生产和经营的普通贫困户、带动脱贫的种养大户、家庭农场、农业合作社、农业生产企业等个人客户和公司客户。融资用途也“广”,涉及农作物种植、畜禽养殖,以及农产品加工、储

存、运输、销售等领域。

预计今年在我市放款5000多万元

据从霖介绍,“政融保”项目自7月在我市实施以来,工作人员走访调查了1000多个项目、上千位贫困群众。截至10月26日,已发放融资款276万元,带动58户贫困户,到12月底预计发放融资款5000多万元。

人保财险平顶山分公司有关负责人说,打赢脱贫攻坚战,重在精准扶贫,根本出路在于产业扶贫。人保财险发挥资金优势和保险扶贫支农惠农、风险保障的专业优势,助力我市打赢脱贫攻坚战,为我市决胜全面小康作贡献。



银行“搭台”商家“唱戏”

农行“农银e管家”推动电子商务发展

本报讯 “受结算习惯的影响,公司以前一直采用传统的线下模式进行资金收付、对账和库存管理,但在日常的经营管理中,存在结算效率低、资金携带不安全、对账困难以及不便于记录分析等弊端。”10月25日,回想起过去的结算模式,鲁山县的孟先生倒起了苦水。今年初,孟先生的公司成功入驻“农银e管家”电商平台,利用现代化支付手段,实现订单、库存的实时管理和分析,有效解决了资金结算面临的难题。

据了解,“农银e管家”电子商务平台是农业银行推出的全渠道电子商务平台,为传统企业转型电商提供集企业供应链管理、综合收银台和网络融资服务为一体的电商金融服务,极大地降低了传统企业转型电商的时间和资金成本,有效节约了企业人力。

近年来,农行平顶山分行紧跟市场变化和客户需求,强化与集团类、公司类客户的密切合作,全力推进“农银e管家”,全程跟踪服务,取得较好成效。截

至目前,“农银e管家”拥有电子商务户24312户。

该行高度重视宣传营销工作,在全辖各个营业网点通过滚动显示屏、分发宣传折页、现场讲解等方式,宣传营销电子商务业务。同时,各县(市、区)支行成立营销团队,积极推介电子商务业务,并全程负责培训电子商务专职员工。同时,该行认真落实电子商务营销考评机制,激发网点员工营销潜能,在平顶山市营造良好的工作氛围。(陈涛 刘稳)

迈进新时代 聚力新征程

彩票,就买 体彩大乐透

本期 49.75 亿元

体彩大乐透 每周一、三、六开奖

好运不止 财运如水

和中国的许多行业相比,中国体育彩票是一个只有23年发展历程的年轻行业,却也是一个每年上亿人次参与、为数十万人提供就业岗位、贡献数百亿公益金、助力健康中国战略实施的行业。在这个伟大的时代,身处这样一个行业,中国体育彩票人身上肩负着光荣的、无可推卸的历史使命。

不忘初心,服务民生。牢固树立以人民为中心的思想,是体育彩票工作的根本遵循。近年来,体育彩票公益金的使用方向,更加聚焦于提供基本公共服务,集中于满足人民对美好生活的需求。突出以人民利益为中心,建设负责任的、可信的、健康持续发展的国家公益彩票,是时

代赋予中国体育彩票的责任。牢记使命,勇于担当。助力全民健身国家战略和健康中国建设,是中国体育彩票的神圣责任。在广大体育彩票购买者、参与者的支持下,一点一滴,日积月累,数千亿元的体育彩票公益金让健身场地和健身设施遍布中国大地,各类群众体育活动热烈蓬勃。

(体彩)