

保险专业人士提醒：

家财险，别等需要时才想起

最近，随着意外事故的频发，一个长期被人遗忘的保障——家财险进入公众视线。其实，一份百元左右的家财险，就可为自己的家庭财产提供10万元左右的保障，足以覆盖家庭财产90%以上的事实。保险专业人士提醒市民，家财险，别等需要时才想起。

家财险普遍被遗忘

“前段时间，我从电视和报纸上看到不少因电动车充电引发火灾的新闻，这些意外事故对我触动较大。人身伤亡自不必说，单是家里的财产损失就极其惨重。”昨日，市民张女士告诉记者，“房子没买保险，万一遇上这样的火灾，该怎么办？”

据记者了解，身边有这样担忧的人不在少数。但即使这样，也只有很少人听说过家财险，对其了解更是少之又少。保险专家表示，虽然经济快速发展，人们收入水平不断提高，但是大多数人的财产安全意识比较薄弱，表现在投保上，就是容易接受人身险、人寿险，而对财产险的关注远远不够。

究其原因，保险专家分析，家财险是一个纯商业险种，不像车险中的交强险是强制性购买的。再加上推广有限，大

多数民众自然不了解可以通过保险的形式来守家产避风险。

此外，业内普遍认为，家财险存在客户分散、营销成本相对较高等问题，远没有车险险种容易推销。

个人投保年缴保费百元

家庭财产保险简称家财险，是个人和家庭投保的最主要险种。保险专业人士说，凡存放、坐落在保险单列明的地址，属于被保险人自有的家庭财产，都可以投保家庭财产保险。

据我市一家大型保险公司的专业人士介绍，家财险种类繁多，根据保险产品的侧重功能不同，目前市场上的家财险主要分为保障型、两全型和投资型三种。保障型家财险的保费较低，不会占用太多的家庭资金。

该专业人士介绍，保障型家财险产品是单纯的具有经济损失补偿性质的险种，期限为1年，保险期满后，需要重新续保，主要保障因火灾、爆炸、自然灾害、意外事故等造成的家庭财产损失。目前家财险多可以在各大保险公司的官方网站在线投保，选择跟房屋匹配的保险金额，保额越高，保费越高。

家财险的费用并不高，普通家财险的

保费一般为几十元或上百元，保险期限一般为一年。但由于国内保险公司柜台较少，家财险这一以家庭为单位的财产保险，较多来自单位购买。

保障室内财产有金额限制

个人如果需要投保家财险，专业人士建议需先了解清楚险种的除外责任、除外承保财产的范围，并仔细阅读保单提供的保障是否适合自己的需求。

需要提醒的是，一些家财险产品也只保障房屋主体结构以及交付使用时已存在的室内附属设备，万一消费者遇到房屋盗窃、水暖爆裂等情况则需额外投保相关的附加险种。另外，家财险保障室内财产的部分也有一定的金额限制，以某款产品为例，最高室内财产的保障金额为50万元，条款当中规定，主要承保由于火灾、自然灾害、外界物体坠落或倒塌等原因造成室内财产损失。包括便携式家用电器和手表，但不包括金银、首饰、有价证券以及其他无法鉴定价值的财产。

此外，古玩、古玩、字画、邮票、艺术品、稀有金属等物不属于普通家财险保险合同的承保范围。若想专门保这类珍贵物品，需要与保险公司协商特约承保。

政府买单平安家园险

记者在采访中了解到，为充分发挥保险业在平安建设中的积极作用，市综治办联合人保财险平顶山市分公司下发了《关于实施“六位一体”平安家园保险的意见》，在全市推行平安家园保险。该保险主要针对城乡居民，覆盖火灾、爆炸、自然灾害、室内财产盗窃、两轮电动车被盗等原因导致的财产损失。由政府花钱给居民买保险，截至目前，新华区、湛河区、卫东区、高新区、汝州市已陆续实现辖区统保。

辖区居民如果遭受了自然灾害或盗窃造成经济损失，报案并经公安机关认定后，可由保险公司对损失进行核定和赔偿。赔偿保障内容包括居民家用电器、家具衣物等室内财产、电动车、粮食和经济作物等。赔偿标准如电动车，有购车发票，购买3个月内赔付1000元，一年以上赔付800元，一年以上赔付500元。没有购车发票或收据，也无合格证或保修卡的，最高赔偿300元。

人保财险平顶山市分公司有关人士说，此保险属于最基本的保障型产品，市民如果经济条件允许，可根据自己的实际需要选择组合型家财险产品作为补充。（刘稳）

为军人、军属、军迷献上诚意之礼

工行推出军魂信用卡

本报讯 为庆祝中国人民解放军建军90周年，工行推出军魂信用卡，军人、军属、军迷均可申请。

据了解，此次推出的军魂信用卡分为陆军、海军、空军、火箭军、战略支援五种，这五种军魂信用卡均采用激光、烫金技术精雕细琢，卡面精美。军魂信用卡免年费，并提供3天的还款宽限期服务，持卡人在3天内还款视同按时还款；上期账单最低还款额未还部分小于或等于10元，视同已还最低还款额，任意消费即赠账户安全险，最高获赠2万元；信用卡透支按余额而非全额计息。

新客户办卡60天内消费3笔，每笔满66元，即可返现66元；在工行e支付商户扫码支付，单笔满20元可享随机金额立减优惠，最高可达1000元；使用手机为正常使用的军魂卡个人卡主卡加载HCE云支付、华为Pay等手机支付，并以挥手

机方式完成支付，绑卡便捷。将正常使用的军魂卡绑定工银e支付，通过工银融e联或融e行“扫一扫”完成支付，大大提升支付效率和便利程度。

凡持有或曾经持有过工行军队公务卡、军人保障卡或军人工资卡辅卡的军人及其家属，2017年内成功申办军魂卡主卡及副卡，开卡3个月内消费满3笔，凭军魂卡（主、副卡均可）购买国内航班或火车票即可享受折扣经济舱升高端经济舱，高铁动车二等座升一等座，普通列车硬座升硬卧。

除军魂卡以外，工行倾力打造的专属金融服务“随军行”，不但在各种渠道为军人提供优先服务，还有专属定制高收益理财产品、低利率无担保无抵押宽限期的贷款产品，并免除军保卡跨行汇款ATM取款费用等。（刘稳 王永记）

增加“自选动作”提高帮扶实效

农行平顶山分行脱贫帮扶出实招

本报讯 近日，农行平顶山分行行长申松标带领相关部门负责人，深入结对帮扶村——鲁山县张官营镇康庄村开展脱贫帮扶，为该村村部基础设施建设，资助村里安装路灯，实施亮化工程，受到当地群众的交口称赞。

据了解，一直以来，农行平顶山分行高度重视对口扶贫工作，多次召开会议研究部署驻村帮扶工作。在派驻第一书记扎实工作的基础上，该行在村里建好台账，摸清底子，找准路子，扑下身子，切实帮助帮扶对象增强自我“造血”能力。该行在做好各项“规定动作”的同时，还增加了“自选动作”，想方设法办实事、解难事，改善村容村貌，助农增收，让当地百姓受益。

观音寺乡竹园村是农行鲁山县支行的对口帮扶村，该村人多地少，交通不便，生活比较困难。该行自帮扶以来，已相继投入6万余元改善村民生活条件。帮助制定脱贫方

案，与村委会班子拟定下步帮扶措施。发放小额贷款，因地制宜发展林果业和养殖业。为改善村委会办公条件，该行购置了电脑、沙发、茶几、空调等办公用品，制作墙体宣传画9幅，宣传栏1个。为本村小学送去了155套书包和文具等学习用品。每年春节和中秋节前夕，该行都带着慰问品和慰问金看望贫困户，送上节日温暖。

农行叶县支行有关负责人深入到对口帮扶的叶县常村镇下马庄村开展精准扶贫调研，深入贫困户，提出脱贫对策，进行了“结对子、一对一”精准帮扶。还相继为贫困户送去了30000余元帮扶资金。该行经过细致考察，决定充分利用该村山坡丘陵的优势资源，通过发展林果业、养殖业为主的家庭经济 and 农家乐旅游等途径，帮助下马庄村尽早摆脱贫困。

目前，农行平顶山分行系统已累计为对口帮扶村投入资金50多万元，极大地改善了贫困群众的生产生活条件。（陈海 刘稳）

建行河南省分行荣获2016年度“金融支持河南经济发展优秀单位”一等奖

本报讯 近日，建行河南省分行荣获省政府“金融支持河南经济发展优秀单位”一等奖，获考核奖励50万元。

据了解，该奖项是省政府金融办会同省财政厅、省人力资源和社会保障厅、人行郑州中心支行、河南银监局对全省银行业金融机构2016年相关指标进行测算后考核排名评定并报省政府审定的，该奖项的获得，

是该行综合实力、发展势头、支持地方经济建设力度的综合体现。近年来，建行河南省分行深入贯彻党的十八届五中全会和历次全会精神，紧紧围绕全省发展大局，持续加大有效信贷投放，不断提升金融创新和服务水平，切实增强资金要素保障能力，为全省稳增长保态势发挥了重要作用。（赵夏奇 刘稳）

建行推出“五贷一透”信用类贷款产品 助力贫困地区经济发展

本报讯 近日，建行推出“五贷一透”信用类贷款产品，助力贫困地区经济发展。“五贷一透”信用类贷款产品，是近年来建行河南省分行为满足贫困地区农民创业就业融资需求推出的创新型信贷产品。近年

来，该行围绕贫困地区特色产业、供应链、第三方增信平台等积极开展产品创新，为贫困地区小微企业量身定做信贷产品，全方位、多渠道地回应贫困地区信贷要求。（赵夏奇 刘稳）

新城区也有人保财险服务网点了

人保财险平顶山市分公司电业支公司迁新址

本报讯 居住或工作在新城区的市民以前可能会感叹，新城区保险公司很少，买保险不方便。近日，这个问题已经解决，中国人民财产保险股份有限公司（简称人保财险）平顶山市分公司电业支公司搬迁至新城区湖滨路街道长安大道翠林蓝湾D区（建设大厦对面），各项非寿险业务均可办理，为客户提供更优质的服务。

昨日，记者在新城区人保财险电业支公司网站看到，大厅干净明亮，绿植鲜花点缀，接待区和办公区相对独立，方便客户来访办理业务。工作人员告诉记者，该网点具备其他网点的一切功能，能办理车险、家财险、企

业财产险、工程险、责任险、意外险等几乎所有保险业务，并为客户提供集保险咨询、投保、理赔资料收集及客户延伸服务于一体的“一站式”服务。

据了解，目前，人保财险平顶山市分公司在各县区共有18家分公司，电业支公司搬迁前，新城区保险服务网点处于空白状态。近年来，随着城市发展，新城区正逐渐成为我市行政、文教、高新产业及居住旅游区，常住人口也随之迅速增长，人保财险电业支公司搬迁至新城区，既满足了周边居民的需求，更适应现代都市生活快节奏的趋势，受到了辖区居民的欢迎。（刘稳）

大河金服送手机流量啦

本报讯 8月1日至8月31日，大河金服开展为新注册用户送手机流量活动。不管您是移动、联通还是电信用户，只要注册大河金服，均可获赠100M流量，认购理财产品或者邀人注册，将有更多流量相送。

活动期间，大河金服每位新注册会员均可获得100M流量加油包；新注册会员首次认购大河金服任意一款理财产品，均可额外获得500M流量；邀人注册并认购大河金服理财产品5万元及以上，除被邀请人获得注册奖励100M流量外，邀请人和被邀请人还可额外获得500M流量。

需要提醒的是，用户须确保手机号处于正常状态，否则可能会充值失败。赠送的100M流量包在两个工作日内充值到注册手机中。首次认购理财产品赠送的500M流量在产品起息后的3个工作日内充值到注册手机中。流量当月有效，全国可用。本次活动移动、联通、电信全国用户均可参加，但虚拟运营商手机号码除外，如170开头的用户。

大河金服是中原地区影响力最大的主流新闻媒体大河报（大河传媒有限公司）与国企共同出资成立的一家致力普惠金融、服务大众理财的个性化综合财富管理平台，以“安全、规范”为核心理念，以“让百姓放心理财”为企业愿景，专注于低风险、稳健型的标准化金融产品采购销售。大河金服与河南郑投、浙江金融资产交易中心、南京金融资产交易中心、天津金融资产交易所等金融机构合作，为投资人甄选优质、多元的理财产品。

大河金服平顶山日报服务部：市区建设路西段平顶山日报社门面房一楼广告营业大厅，电话：17373502803、17737080500。（刘稳）



黄金价格略升 市民热情不减

8月3日，一些市民在市区一家商场选购黄金饰品。

据了解，受国际金价影响，近日我市黄金饰品零售价格略有上扬，市区部分商场一线品牌黄金饰品每克售价在340元左右。据该商场管理人员王女士介绍，金价的回升并没有影响市民们的购买热情，一些具有“刚性需求”的消费者照常出手购买，黄金销售市场相对稳定。

本报记者 姜涛 摄



中原银行建东支行 开展夏日清凉送西瓜活动

7月27日，中原银行平顶山建东支行的工作人员在天源小区附近开展夏日清凉送西瓜活动。

据了解，天气炎热，为回报新老客户，该行经过实地考察，于7月26日、27日在位于建设路与诚朴路交叉口的天源小区附近开展了夏日清凉送西瓜活动，免费为居民送西瓜，受到周边居民的欢迎。申文雅 摄

代收代扣水、电、燃气费以及通信话费

平顶山银行一站式缴费服务受欢迎

本报讯 7月26日上午，鲁山县城居民张香玉便来到离家不远的平顶山银行鲁山支行，不到两分钟就缴纳了电费。“现在真省心，由银行代扣电费，以后不用跑那么远去电力公司了！”她深有感触地说。

据介绍，为全方位服务广大市民，平顶山银行积极发展便民缴费业务，代收代扣水、电、燃气费以及通信话费，为客户提供一站式缴费服务，广受欢迎。今年，该行业务进一步扩展，与平顶山市华辰供电公司、国网河南省电力公司宝丰县供电公司、国网河南省电力公司鲁山县供电公司签订代收、代扣电费合作协议；与平顶山自来水二次供水有限公司、平顶山市新城水务有限公司

签订代收、代扣水费合作协议。

协议签署后，项目研发正式启动，该行各部门精诚合作、加班加点，如期、高质量完成系统对接上线。7月21日晚，宝丰、鲁山县域代收、代扣电费业务顺利上线运行，实现了该行对鲁山县、宝丰县供电公司居民用电客户的代收、代扣电费业务。7月27日，该行与平顶山市华辰供电公司合作的电费代收、代扣业务正式上线。这意味着，在前期实现国网平顶山供电公司代收、代扣电费的基础上，该行代收、代扣电费业务已覆盖平顶山市区、舞钢市、宝丰县、鲁山县居民用电客户。

目前，平顶山银行与平顶山自来水二次供水有限公司、平顶山市新城水务

有限公司的系统对接项目正在推进，待项目上线后，该行代收代扣水费业务可覆盖市区90%的居民用水客户。此外，燃气费代收、代扣可覆盖市区、舞钢、叶县、宝丰的全部燃气客户。

客户可以持本人有效证件、银行卡到平顶山银行任意一家营业网点签约代收、代扣业务。通过柜面签约，将用电、用水、燃气编号与银行卡建立关联，签约后，该行系统会自动扣划客户产生的水、电、燃气费（水费代扣待下半年，系统实现对接后方可实现）。也可选择平顶山银行柜面、ATM、手机银行、网上银行四种渠道缴纳水、电费。（张珂 刘稳）

中行平顶山分行机关二支部与平煤神马财务资产部党支部举行党建共建签约仪式

本报讯 为进一步深化银企合作关系，加快构建银企党建结对共建的新格局，8月1日，中国银行平顶山分行机关二支部与中国平煤神马集团财务资产部党支部举行党建共建签约仪式。

仪式上，双方就党建工作情况进行了介绍，表示将持续加强基层党建和业务合作，开辟党建共建新局面。双方在与会领导的共同见证下，签订了《党建共建协议》并互赠党建书籍。党建共建协议的签订，标志着双方党建共建活动开始了新的高度，双方将以党建

合作为基础，以促进共同发展为重点，深入交流以党建带队伍、聚人心、增动力、促发展的创新做法，实现相互信任、互利共赢，形成齐力共建、共谋发展的新局面。（张继业 刘稳）

“鹰城体彩十佳销售网点”评选活动正式启动

8月1日上午9点，在河南省体育彩票管理中心平顶山分中心的会议室里，由河南省体育彩票管理中心平顶山分中心主办、平顶山市电视台城市频道承办的“鹰城体彩十佳销售网点”评选活动正式启动。省体彩管理中心平顶山分中心副主任董卫锋、副主任郭武伟，工作人员以及三十多位市区销售网点业主参加了启动仪式。

启动仪式上，董卫锋做了启动发言，郭武伟详细讲解了评选方法和评选流程，销售网点代表张庆海发表了自己的感想。

据了解，中国电脑体育彩票经过17年的发展，现已深得彩民喜爱，一个个体彩网点落地生根，一个个体彩大奖幸运诞生，一个个健身路径建成并投入使用，体彩的公益品牌形象受到了鹰城彩民的一致好评。其中，

各销售网点功不可没，他们既要熟悉各类体彩产品玩法，又要服务好广大彩民。开展此次评选活动，目的就是要用提高体彩的关注度，激励体彩销售人员，同时也让体彩销售网点更有归属感和成就感，建立起网点品牌的知名度。

河南省体彩一直秉承“来之于民，用之于民”的发行宗旨，自觉践行公益责任。自2000年电脑体育彩票在河南省上市发行以来，已累计销售620多亿元，创造体彩公益金176亿元。我市体彩更是为800余人创造了就业岗位，诞生了60注百万元以上大奖，不仅创造了大量的体彩公益金，还利用各种社会公益活动回报社会。去年，体彩平顶山分中心对我市5所贫困小学进行了文体用品的公益捐赠活动，得到社会广泛赞誉。