

银行理财产品收益率大幅提升,理财师提醒——

高收益率产品门槛高 投资者需“量体裁衣”

近日,记者走访我市多家银行了解到,由于临近年中,再加上整体资金面偏紧,近期银行推出的理财产品尤其是认购起点较高的理财产品收益率都有大幅提升。投资者该如何挑选理财产品?银行理财师给出了建议。

期限短高收益产品受欢迎

记者走访多家银行发现,目前,中小银行的非保本理财产品收益率大多在4.5%-5%之间,国有大行的收益率则低一些。而收益率在5%以上的理财产品则设置了一定的门槛,并非所有投资者都可以购买。例如工行发行的一款预期型理财产品,期限90天,收益率达到4.9%,比贷款利率4.35%高出了不少,其认购起点为100万元。据该行有关人士介绍,因为兼顾高收益和资金灵活性,该行推出的这种非保本浮动收益、半年期以下的理财产品比较受欢迎,有的产品刚推出不久就售罄。相反,保本型理财产品购买的人不是很多。

投资者如何选购理财产品

工行平顶山分行国际金融理财师王悦提醒说,近期各家银行都在密集发行高收益的理财产品,投资者要谨慎选择。首先,要仔细阅读银行发行理财产品的说明书,看投资范围和渠道。还要根据流动性安排好自有资金。不能只看预期收益率的高低,有的理财产品预期收益率在5%以上,但期限大多较长,而且不能提前支取,一旦购买,过了募集期就不能撤单了。另外,投资者还需分辨产品来源。银行在代理理财产品通常有三种来源:第一种是银行自行设计和推出的产品,由于银行具备更高的风险控制能力,投资方向多为银行间拆借、票据业务等,相对而言更具有保障性,此类产品的风险较小;第二种是结构性理财产品,本质上是固定收益类产品和金融衍生品的投资组合,这类产品收益波动较大,尤其是在如今股市起伏较大的情况下,风险较高。第三种是代理产

品,是投资者最应该注意和提防的。建行平顶山分行国际金融理财师张朝伟说,对于高净值客户来说,资金的安全性比较重要,所以针对高净值客户的产品从设计上来说也较稳健,一般起点为100万元或300万元,如果是净值型产品,一般运营机构会有限投行为,充分体现利益方面的共赢,通常还会设置止损下限。因所处人生阶段的不同,我们的风险承受能力也不同。人在年轻时风险承受能力相对较强,可以配置类固收、权益类(基金、阳光私募等)产品,年龄较大时应该配置流动性较好的现金类产品和安全性较高的定期存款。(刘稳)

举办丰富活动 深入推介产品

农行平顶山分行开展“体验式营销”

本报讯 近日,农行鲁山县支行组织营销小分队深入开展信用卡营销活动。与以往不同的是,此次营销一改单一的推介模式,先由信用卡资深客户经理现场讲解农行信用卡的特点,再由农行平顶山分行信用卡中心的工作人员与大家互动交流,答疑解惑。营销活动当天办理银行卡40多张,农行掌上银行注册量增加50多个。这是该行开展“体验式营销”的一个缩影。

随着金融机构竞争的日趋激烈,如何使产品更快地被客户接受并使用,是农行面临的现实问题。农行平顶山分行副行长贾文敏对开展活动和没有开展活动的网点的经营业绩进行了反复对比,并请部分网点负责人介绍营销体会。鉴于体验式营销更易被客户接受,且比单纯的说教式营销效果明显,贾文敏安排专门人员制定了体验式营销方案,根据地域特点,先后在鲁山、汝州和叶县等支行开展营销试点,成效显著。前不久,汝州支行举行房贷客户答谢会暨“网捷贷”产品推介会,邀约数百名客户参加。现场有20余户办理“网捷贷”,还有70余户表达了办理意向。

近日,叶县支行开展了以“DIY手工烘焙”为主题的贵宾客户答谢活动,邀约40名客户携子女共同开启了一场甜蜜之旅。活动当天,伴随着欢快的音乐,家长与孩子做起了互动游戏,在欢乐的氛围中,银行和客户之间的距离进一步拉近。活动中,理财经理为客户阐释了资产配置的理念,介绍了农行基金定投、“富贵天香”银手镯等产品,获得客户的广泛认可和一致好评。现场售出“富贵天香”银手镯10个,通过网银开通基金定投8户。

6月17日,农行平顶山分行与新华区支行一道举办了答谢客户高考志愿填报咨询会,近400名考生家长参加。会上,由高考咨询专家进行讲解,讲解间隙,开展了信用卡、“网捷贷”、ETC产品和贵金属营销推介活动,现场营销理财产品50余件,100余名客户表达了办理意愿。(陈海 刘稳)

助力脱贫攻坚 扩大受益范围

中国人寿河南省分公司为驻村第一书记买保险

本报讯 近日,记者在采访中获悉,为有效解决扶贫干部的后顾之忧,中国人寿河南省分公司与省委组织部联合,已连续3年为全省12059名驻村“第一书记”办理了170万元的人身保险,涵盖意外身故、残疾、烧伤以及重大疾病、疾病身故。

据介绍,根据省委、省政府关于深入开展扶贫攻坚工作的部署要求,中国人寿河南省分公司成立了保险精准扶贫专项领导小组,出台了工作方案,并与省扶贫办签订了战略合作协议,充分发挥自身优势,全面融入脱贫攻坚工作。

为守住脱贫攻坚成果,中国人寿河南省分公司还将协同各级政府部门研究拟定贫困人口意外伤害保险、大额医疗兜底保险,在全省大力推广郑州新郑、许昌长葛“政策性保险+商业保险”的兜底扶贫保险模式;进一步整合医疗保险资源,将贫困人口医疗费用报销比例提高到95%以上;针对省、市两级政府为解决贫困人口因病返贫办理的各类保险,该公司实行零管理费。(刘稳)



平顶山银行体育路支行举办“速饮王”争霸赛

近日,“速饮王”争霸赛一等奖得主在平顶山银行体育路支行领取奖品。

该行与市区某饭店共同举办了一场“速饮王”争霸赛。经过前期报名筛选,共有20名报名者进入比赛环节。最终经

过激烈角逐,三名参赛者分别获得一、二、三等奖。一等奖奖品为冰箱一台。王乐 摄

建行引入人脸识别技术

本报讯 近日,建行平顶山分行引入人脸识别技术,并成功将该技术完美融合到远程授权审核平台。这一创新应用不仅提高了远程审核的效率,还进一步增强了客户资金和账户的安全性。

随着时光推移,人的面部会发生些微变化,但从嘴、鼻、双眼至眉骨这个倒三角区域的特征是不会改变的。人脸识别技术在获取脸上的各种几何特征后,通过电脑处理形成人像数字编码,过滤掉各种干扰或无效数据,挑出最具特征的数据进行比较,客户身份就可以得到确认。

这次人脸识别技术在建行平顶山分行部分支行柜面及智能柜员机渠道引入应用,改变了以往身份审核只凭肉眼比对、柜员经验判断的辨别模式,不仅提高了身份审核环节的风险控制能力,还进一步提升了身份审核效率,确保了客户资金安全。(黎磊 刘稳)

工行与京东金融启动全面合作

本报讯 近日,中国工商银行与京东金融集团在北京签署了金融业务合作框架协议。根据协议,双方将在金融科技、零售银行、消费金融、企业信贷、校园生态、资产管理、个人联名账户等领域展开全面深入的合作。中国工商银行董事长易会满和京东集团董事局主席兼首席执行官刘强东见证了合作协议的签署。

易会满说,科技创新正加速重构银行业经营发展模式和市场竞争格局,工商银行与京东集团的金融和互联网能力结合,有利于实现各自业务成长,为用户创造更好的服务与体验。

刘强东表示,京东集团、京东金融集团将利用大数据、人工智能、云计算等科技优势,通过工商银行在网点、客户、资金等方面的优势,打通线上与线下场景,优化自身的风控和运营模型,为客户提供成本更低、体验更好的金融服务。希望双方未来不断产生化学反应,开发新的服务模式或创新产品,对中国金融行业创新起到推动作用。

除金融业务领域合作外,双方还将在物流及电商领域积极展开合作,为广大消费者提供更优质的服务。(王永记)

“普惠金融一网通”微信公众号上线

支持银行卡转账、信用卡还款、生活缴费、缴党费……

本报讯 近日,由中国人民银行郑州中心支行官方注册认证的微信公众号“普惠金融一网通”上线,该公众号不但支持银行卡转账实时到账(每月每卡前5笔免费),信用卡还款、水电气暖有线电视等各种生活缴费,还支持新农合、新农保等查询及缴费服务,甚至还能缴党费,同时会详细介绍支付结算、货币信贷、货币发行、征信管理等方面的金融政策。

据人行平顶山中心支行有关人士介绍,“普惠金融一网通”微信公众号是由中国人民银行郑州中心支行注册认证的,具有普惠性质的公共金融服务渠道和平台。平台坚持普惠、便民宗旨,通过整合银行、非银行支付机构、银联等金融资源,面向河南全省城乡居民提供快捷支

付、便民查询、金融宣传等“一站式”网上金融服务,是城乡居民的金融小助手、生活好帮手、贴心小伙伴。

“普惠金融一网通”具有以下特点:安全性。由中国人民银行郑州中心支行官方注册认证,一网通接银行、非银行支付机构、中国银联的服务资源,可避免伪网站、网站盗链、木马病毒及其他安全风险。涉及资金支付转移的内容均采用中国银联现有支付通道和安全机制,具有较高的安全保障。同时,除支付转账和生活缴费类服务外,其他功能不注册即可使用,大大降低用户信息泄露的可能性。

普惠性。银行卡转账实时到账,每月每卡前5笔免费,生活缴费、信用卡还

款等功能全免费,服务基本实现“零”收费。展示惠农银行产品、银行卡优惠活动信息,银联定期开展缴费优惠。

便民性。提供“一站式”网上金融服务,包含4项支付服务、5项便民查询、各类金融政策和知识宣传。(刘稳)



人保财险开辟快速审车绿色通道

下次审车时间为7月14日,需提前预约

本报讯 “以前审车得排队,现在不用排队,我20多分钟就审完了,又快又方便!”近日,在中国人民财产保险股份有限公司平顶山分公司专场审车现场,一位客户审完车后说。

对于车主来说,审车并不是一件轻松的事儿,填表、缴费、登录、拍照、外检、上线……再赶上高峰期,审车往往得花费大半天。近日,人保财险开辟审车绿色通道,为客户提供专场服务。据人保财险有关人士介绍,经协调,

审车现场专门为人保财险客户开辟一条绿色通道,同时免费提供茶水,让客户免去排队之苦。“早上8点到下午5点,现场有9名人保财险工作人员对客户进行全程引导,平均半个小时审完一辆,快的只需20分钟。”人保财险有关人士说。

为更好地为客户提供优质服务,人保财险平顶山分公司特别组织专业团队。客户只需打电话或到人保财险各营业大厅预约报名,填写预约报名信息,即可体验审车专场服务。审车时间为每月

第三周的星期五。下次审车专场时间为7月14日,地点为平顶山瑞通机动车检测服务有限公司(光明路与北环路交叉口西800米路南)。

需要提醒的是,客户审车前要把所有违章记录处理完毕,审车时需携带驾驶证、车主身份证(原件、复印件)、车辆登记证书复印件、有效期内交强险保单副本(公安交管部门留存联)、车辆年检及环保检测费用等常规性收费共计160元,活动包场费及人工费全免。(刘稳)

省体彩中心将向贫困地区小学捐赠体育器材

报名截止时间:6月28日

6月28日前,我省贫困地区小学报名2017“公益体彩快乐操场”(河南)活动,就有机会获赠体育器材。

此次活动将为我省35所小学捐赠体育器材。学校报名后经评选确定捐赠学校。对2013年以来多次申报但没有选中的学校,省体彩中心将在评审时给予适当加分,还将对2013年以来报名却未获赠

的学校进行筛选后捐赠一定的急需器材。截至6月19日,省体彩中心已收到来自全省18个省市的68所小学的报名。省体彩中心党支部书记王海新表示,在评选过程中会综合考虑各类因素,把体育器材送到最需要的学校。

报名时间截至6月28日,还没来得及申请的学校和想为自己老家学校申请的爱心人士

请抓紧时间报名。已经报名的学校请登录河南体彩网相关页面检查信息是否完整。如果没有完整详细的书面信息和图片信息,初审会被淘汰。

报名截止后,省体彩中心将进行第一轮筛选,公开评选捐赠学校。省体彩中心将对拟捐赠的学校进行实地考察,因此请保证申请信息的准确、真实、全面。(体彩)

外汇局平顶山市中心支局出台意见

支持涉外经济发展

本报讯 近日,记者在采访中了解到,为有效履行外汇管理职能,服务实体经济和贸易投资便利化,支持我市涉外经济平稳健康发展,国家外汇管理局平顶山市中心支局出台了《关于支持平顶山市涉外经济发展的指导意见》(以下简称意见),明确了支持我市涉外经济发展的多项外汇政策。

意见要求,继续深化货物贸易外汇管理改革,便利A类企业办理货物贸易收结汇业务,落实货物贸易电子单证审核,促进企业收支便利化。

进一步简化直接投资外汇登记管理。相关主体持外资主管部门或境外投资主管部门的批准或备案文件,即可在注册地银行直接办理外汇登记及后续相关业务。支持辖内有条件的企业“走出去”参与“一带一路”建设,促进全市经济转型升级。

改进对外债权债务管理。实施全口径跨境融资宏观审慎管理

中行社保卡推出满减活动

本报讯 近日,记者从中行平顶山分行获悉,持中行社保卡到张仲景大药房消费可享受满100元减40元活动。

据中行平顶山分行有关人士介绍,活动时间为即日起至9月20

政策,允许境内金融机构和企业在其资本或净资产挂钩的跨境融资金额上限内,自主开展本外币跨境融资,并允许内外保外贷项下资金调回境内使用和具有货物贸易出口背景的境内外汇贷款办理结汇。

实施境内机构资本项目外汇收入意愿结汇政策,对资本项目外汇收入使用实施负面清单管理。

加大对跨境电子商务等外贸新业态领域的支持力度。鼓励和支持辖区支付机构按照《国家外汇管理局关于开展支付机构跨境外汇支付业务试点的通知》等文件的要求参与跨境外汇支付业务试点,便利辖区机构、个人通过互联网进行跨境电子商务交易。推广、复制试点地区的经验做法,为辖区跨境电子商务发展创造良好条件。

意见还就改善和提高金融服务水平、严格依法行政等提出了明确的要求。(刘稳)

日期期间的每周五、周六、周日。中行社保卡持卡客户到张仲景大药房消费可享受满100元减40元活动,每张卡活动期间限刷1次,活动名额有限,先到先得。(刘稳 杨婉卿)