

解决贫困群众融资难、融资贵、融资慢等问题

扛起企业社会责任 支持中国足球发展

# 人保财险“政融保”项目在我市全面推广

本报讯 近日,市委组织部、市直工委、市政府金融办、人保财险平顶山分公司联合下发《关于实施“政融保”项目助力脱贫攻坚工作的通知》,要求各有关部门高度重视“政融保”项目在我市的全面推广,使贫困群众融资难、融资贵、融资慢等问题得到进一步缓解,助力我市全面打赢脱贫攻坚战。

## “政融保”在我省全面推广

打赢脱贫攻坚战,根本出路在于产业扶贫。实施产业扶贫,需要更多的金融活水流向贫困地区,流向贫困群众。2015年底,保监会批复同意中国人民财产保险股份有限公司(简称人保财险)开展支农融资试点业务,使中国人保成为保险业唯一

获得险资直投资格的保险公司。“政融保”项目是河南省委、省直工委在推动“省直机关百千万工程助力脱贫攻坚”过程中,针对农民朋友融资难、融资贵、融资慢等问题与人保财险河南省分公司反复研究后确定的项目。人保财险河南省分公司对“政融保”进行了专门的改造升级,进一步明确融资用途、融资对象、融资模式、业务流程、还款方式等,使“政融保”成为推动我省产业扶贫、精准扶贫的重要抓手。该项目前期在三门峡、周口等地试点实施,近日在我省全面推广。

## “政融保”具有六大优势

据人保财险平顶山分公司相关负责人介绍,“政融保”项目的优势突出体现为“全、广、新、低、简、活”六个字。

融资对象“全”,包括从事农业生产和经营的普通贫困农户,带动脱贫的种养大户、家庭农场、农业合作社、农业生产企业等个人客户和公司客户。融资用途“广”,涉及农作物种植、畜禽养殖,以及农产品加工、储存、运输、销售等各个领域。融资模式“新”,采取“干部推荐+融资支农+保险保障”的基本模式,通过农业保险、信用保证保险等,提供增信支持。融资门槛“低”,提供无抵押、纯信用、低利率的融资支持。业务流程“简”,帮扶干部向人保财险

公司推荐支农融资客户,融资经理对客户情况进行了解和初评,确定受理后报上级公司;尽职调查审批通过后,10个工作日内即可发放融资资金。借款期限和还款方式“活”,首次参与融资的客户借款期限一般为6个月到12个月;再次融资的客户为2到3年。融资客户可按月、季付息,本金可一次或分次偿还,也可以提前还款。这位负责人表示,我市全面推广以“干部推荐+融资支农+保险保障”为主要模式的“政融保”产业扶贫项目,是对人保财险“支农支小”融资模式的一次改良和推广,开辟了支农融资的新路径,对国家实施产业扶贫、精准扶贫具有重要意义。(刘稳)

## 推出系列产品 助力足球事业

在发布会上,中国平安宣布携手旗下多家子公司推出一系列产品及服务。针对职业体育相关的主办方及俱乐部,平安产险提供俱乐部第三者责任险、赛事取消险、运动会比赛意外险等风险保障。而针对俱乐部转会中可能产生的纠纷,平安产险推出职业责任险及雇员忠诚保证保险,可转嫁纠纷风险,保障俱乐部的权益。针对球迷群体,平安人推推出运动意外伤害保险,提供运动意外身故、身故、意外手术及意外骨折等保障,球迷可以线上快捷投保。平安产险推出代驾意外险,让球迷在欢庆痛饮之后可安享代驾保障。同时,平安银行将专门推出中超联赛首款主题信用卡“中超由你信用卡”,17款定制卡面包含1款标准卡面及16家中超球队卡面,供球迷挑选。球迷也可通过平安口袋银行APP一键办卡并体验其他金融服务。

## 响应国家号召 全力实现双赢

中国足协常务副主席兼秘书长张剑表示,中国平安积极投身中国足球事业发展,先后赞助支持中超联赛、中国之队,并以保险保障及社会活动的形式深度支持青少年足球发展,利用其专业优势有效拓宽足球产业范围,已成为支持中国足球发展的代表性民族企业之一。“目前,中超球迷不断回暖,电视转播收视率节节攀升,中超联赛竞赛水平也在稳步提高。这些都是中超联赛品牌价值不断提升的体现,亦是对中超联赛合作伙伴的最好回报。”张剑在发布会上说。自携手中超以来,中国平安也取得了长足的发展。据中国平安集团副董事长孙建一介绍,2016年,中国平安进入《财富》全球企业500强第41位,品牌价值跃居全球保险行业第一位,公司各项业务实现了持续、快速、健康增长。(平安)

## 工行平顶山分行 强力推进县域信贷业务

今年累计发放县域个人贷款2.13亿元

本报讯 今年以来,工行平顶山分行立足县域经济发展,紧盯县域信贷重点市场、重点客户、重点项目,加快推进信贷业务拓展。截至4月末,全辖县域支行贷款余额72.95亿元,占全行贷款的32.81%,较年初上升3.33个百分点;新增贷款12.8亿元,占全行新增贷款的69.75%。

该行结合县域经济发展轨迹,抢抓发展机遇,认真研究县域发展形势,围绕产业转型升级、城市功能提升、城市基础设施升级改造、地下管廊建设、省级以上PPP示范项目、重大项目建设、新能源建设等,强力拓展信贷业务。同时,紧贴区域经济发展新动向,在新市场上抢项目,对现有战略客户的营销维护提升层级,深度挖掘客户需求。对列入政府两会报告的重点建设项目客户,收集项目相关信息,确定目标客户群,实行名单制管理,落实拓展主体责任,市行、支行两级联动,支行行长、主管行长亲自营销,市行按月跟踪分析点评、考核督办,强力营销突破。重点支持了汝州市鑫源投资有限公司、宝丰县荣泽水利设施建设有限公司、宝丰县发展投资有限公司、大唐郑县风力发电有限责任公司等。

同时,加快县域个人消费贷款投入,通过个人住房贷款、个人经营贷款、个人消费贷款等个人信贷产品的运用,全力支持个人消费、经营类信贷需求,满足居民个人信贷需求。今年该行累计发放县域个人贷款2.13亿元,4月末县域个人贷款余额达24.81亿元,占全部个人贷款的54.01%。(刘稳 李进军)

## 端午节“偶遇”儿童节

## 银行理财产品有哪些

本报讯 (记者刘稳)5月30日是端午节,隔天就是6月1日儿童节。近日,记者走访了我市多家银行发现,为迎接双节,部分银行推出了专属理财产品,也有不少银行针对双节推出主题活动,以扩大品牌知名度,吸引客户。

## 银行推出专属理财产品

来自融360监测的数据显示,2017年4月银行理财产品平均预期收益率为4.18%,已达到今年以来的较高点。其中,非保本浮动收益类理财产品平均预期收益率为4.46%。5月以来,预期年化收益率突破5%的理财产品正逐步增加。记者了解到,我市多家银行也顺势推出了端午节专属理财产品,收益率相较平日产品具有一定吸引力。

洛阳银行平顶山分行推出一期端午节专属理财产品,期限251天,募集期从5月24日到6月1日,5万元(含)-20万元(不含)预期年化收益率4.9%,20万元(含)-50万元(不含)为5.0%,50万元(含)-100万元(不含)为5.1%,100万元以上年化收益率则更高。平顶山银行则为鹰城市民推出两款保本理财产品,期限分别为62天和300天,预期年化收益率从3.9%至4.1%不等,认购起点5万元,募集期为5月25日至6月1日。

## 主题活动丰富多彩

除发行专属理财产品,不少银行还举办主题活动迎接双节。兴业银行开展“粽情兴业 礼传万家”活动,推出三重好礼。礼仪存单一年期10万元以上的,送粽子和百元纪念金钞,礼仪存单一年期5万元至10万元的送粽子和鸡年纪念邮票,礼仪存单一年期5万元以下的获赠纪念套封一册和一次抽奖机会。广发银行平顶山分行则开展“粽情端午,你来包我就送”活动,5月27日前来办理相关业务的客户可享受此福利。中国银行中银e商推出“亲子宝贝 缤纷童年”儿童节专属产品限时促销活动,精选了十二生肖萌宠、宝宝礼等精美礼品供客户选购。洛阳银行平顶山分行开展“捐出一本书 成就一个梦”主题公益活动,为贫困儿童募集图书。



## 趣味运动会 丰富生活

5月20日上午,平顶山银行一名员工穿着救生衣,戴着救生圈、潜水镜参加“大步向前”比赛。当日上午,平顶山银行总行机关及郑州研发中心第二届职工趣味运动会成功举办。运动会进行了旱地龙舟、车轮滚滚、运转乾坤、螃蟹西瓜、大步向前、勇往直前等比赛项目,丰富了员工的文化生活,营造了和谐向上的企业文化氛围。任宏伟 摄

## 指纹替代验证码 提升账户安全性

# 平顶山银行手机银行首家上线“FIDO+”系统

本报讯 为打造更安全、更便捷的金融APP,5月19日,平顶山银行手机银行“FIDO+”系统成功上线,该行成为全国首家采用此技术的金融机构。手机银行在给我们带来便捷金融服务的同时,由于脱离了面对面的业务场景,需要解决身份认证、交易数据合法性等问题,而被广泛使用的短动态密码、验证码等认证方式安全性较低,仅适用于小额及同名账户转账等业务。同时,根据人民银行规定,除向本人同行账户转账外,银行为个人办理非柜面转账业务,单日累计金额超过5万元的,应当采用数字证书或者电子签名等安全可靠的支付指令验证方式。

FIDO技术是目前业内移动端身份认证的先进实践技术之一,它利用指纹、声纹、人脸等生物识别特征,完成登录、转账等业务活动的身份认证。但FIDO在我国的应用中存在交易签名不符合《电子签名法》、国密算法支持不足等问题。对此,中国金融认证中心(CFCA)率先推出通过FIDO国际联盟认证的“FIDO+”系统,将FIDO协议与电子认证技术相结合,在生物识别技术的基础上,通过为用户颁发数字证书认证用户真实身份,并在业务过程中使用电子认证技术完成符合《电子签名法》的可靠电子签名,解决移动端认证问题,同时该方案支持国密、国际算法。“FIDO+”系统上线后,平顶山银行

手机银行将分为普通版(不含数字证书)和证书版(含数字证书)两类,普通版转账限额为单笔5万元,单日累计5万元;证书版转账限额为单笔10万元,单日累计50万元。数字证书和电子签名的应用大大提高了手机银行的安全级别,在提高转账额度的同时也达到了监管要求。同时,由于应用了生物识别技术,以指纹替代原手机银行中的验证码交易,大大提高了用户体验;数字证书直接下载到手机,免去了大额转账需借助外设(蓝牙Key、音频Key等)的麻烦,客户只需携带手机,即可享受安全、便捷的金融服务。(刘稳 张珂)

# 我市去年近8万人次查询个人信用报告

同比增长92%

本报讯 (记者刘稳)5月18日,人行平顶山市中心支行2017年全市征信管理工作会议召开。据悉,去年人行平顶山市中心支行累计接受近8万人次个人信用报告查询申请,比上一年增长92%。

## 个人信用报告自助查询设备全辖铺开

据人行平顶山市中心支行副行长杨振坤介绍,为方便我市广大群众查询个人信用报告,今年全市增加三处信用报告自助查询点,分别是中国银行新城区支行、开源支行和建东支行。去年,该中心支行在规范发展征信市场、推进社会信用体系建设等多方面成绩斐然。中小企业和农村信用体系建设工作持续深入,人行宝丰县和郟县支行的两项工作都得到人行郑州中心支行的认可;诚信文化教育合作不断深入,与河南城建学院签订了诚信文化教育战略合作协议,开设《现代征信学》课程,建立平顶山市诚信文化教育基地;征信查询自助设备全辖铺开,工作效率不断提升,全年全辖信用报告自助查询申请的个人和企业均创历史新高,征信服务水平不断提升;小微金融机构加入征信系统工作稳步推进,汝州玉川村镇银行个人征信业务已经开通,其他几家机构正在测试;法人金融机构与人民银行之间配合更加融洽,征信数据质量大幅提升,综合排名位居全省前列。

## 近8万人次查询个人信用报告

个人信用报告可以最直接地体现一个人的信用状况,被称为“经济身份证”。个人信用与个人生活息息相关,贷款、就业、出国、信用卡办理等,都有可能需要个人信用报告。也正因此,近年来,我市查询个人信用报告的人数显著增加。去年我市累计接受近8万人次个人信用报告查询申请,比上一年增长92%。

那么,如何查询个人的信用报告呢?根据《征信业管理条例》规定,征信中心有义务更新为市民提供2次免费查询服务,从第3次开始每次收费10元。个人信用报告涉及个人隐私,管理严格,查询时必须本人携带身份证件原件,不允许代为查询。如确实需要代查,需出示委托人的身份证件及经公证的代查授权书。

## 贺283上市一周年 平顶山体彩中奖加送银如意

体彩高频新玩法283从去年5月上市,已整整一年了。在这一年里,283受到了大家的热烈欢迎,更加简单易懂的投注方式让大家进一步体验到了中奖的乐趣。为答谢广大购彩者,平顶山体彩分中心推出中奖上加送促销活动,具体如下:活动时间:5月26日开始。活动规则:活动期间,凡在平顶山分中心所辖的体彩销售网点购买任二全包或者三不重五码复式,单票单期中奖300元以上,除了兑付正常奖金外,加送中奖者精美水杯一个;购买任二全包或者三不重五码复式,单票单期中奖3000元以上,除了兑付正常奖金外,加送中奖者50克银如意一个。以上礼品数量有限,先到先得,送完为止,具体领取流程请参看各体彩销售网点店内海报。本次参与活动的两种投注方式好玩易中,下面作具体说明。

任二全包,是老玩法481里面最受欢迎的投注方式。1-8之间任意选择2个号码,只要当期开奖结果的4个号码包含这两个号码就中奖,不论位置,单倍奖金74-296元。三不重五码复式,是新玩法283里面最主流的投注方式。1-8之间任意选择5个号码,只要当期283的两组开奖号码的任意一组是3个不同的号码,且包含在你选择的5个号码当中(不论位置),就中奖,单倍奖金49元,奖金兼中兼得。例如你选择的号码是1、2、3、4、5,当期283两组开奖号码分别是123和234(不论位置),这两组开奖号码都包含在你选择的号码当中,奖金兼中兼得,单倍奖金98元。体彩高频481和283都是10分钟一开奖,每天从上午8:30到晚上23:00,共开奖88期,快去你身边体彩店一展身手吧。

## 中国银行二维码支付立减活动启动

本报讯 即日起至7月31日,使用中国银行二维码支付即可享受立减优惠。即日起,在便利店、饮品店、快餐连锁、冰品甜点面包店等购物可享受立减优惠;周日到周五,单笔支付满5元随机立减,最高立减5元;每逢周六,单笔支付满6元立减5元;在商场、超市、餐饮等购物,单笔支付满30元立减6.2元。参加银联62主题营销活动的商户,本次活动所有时间点以中国银行银联后台系统时间为准。本次活动仅限用户在中国银行手机银行和缤纷生活APP上绑定中国银行

境内发行的62开头银联卡。活动仅限扫码完成支付的交易,银联扫码不成功交易、撤销交易等不能享受优惠。用户购买烟酒、储值卡的交易不享受优惠。活动期间,奖励名额根据活动总预算控制,先到先得,用完为止。单个用户账号每天限定享受1次优惠。用户在收银台排队一次仅允许进行一次支付,多次支付需重新排队。如用户违反排队规则,收银员有权拒绝该用户继续使用中国银行二维码进行支付。(刘稳 杨婉卿)

## 广发银行平顶山分行: 客户为先 真情服务

本报讯 经过7年的辛勤耕耘,广发银行平顶山分行在业务规模、客户数量以及日常业务上均有较大发展,同时人员不断更新换代,目前员工平均年龄31岁,成为一支年轻、富有活力的优秀团队。广发银行平顶山分行成立于2010年。该分行秉持“客户为先、真情服务”的服务理念,用心服务客户,不断提升服务质量,取得了明显成效。2016年7月,接到郑州分行创建“千佳示范单位”的通知以后,该分行领导班子高度重视,将文明优质服务贯穿于各项工作之中。该分行负责人以身作则,带头有良好的工作作风和处事态度影响带动全体员工,使每位员工增强自觉服务意识;多次组织人员到同业百、千佳网点参观学习,对软、硬件进行逐一检查和整改,设置贵宾客户会客区,按照客户习惯及喜好分为中式和西式不同风格,新增水吧区等;丰富企业文化,在办公区走廊、楼梯间墙面等设立版面,宣传党建文化,展示员工业余生活等,增强了员工归属感。此外,该行狠抓员工业务知识和业务技能的学习培训,从现场提问到现场考试,从模拟服务到晨会逐条学习服务标准,从模拟场景培训到大堂经理经验分享,不断提高员工服务水平,提升自身素养,为提高服务质量打下了坚实的基础。严格落实措施,确保服务质量提升。该分行坚持按月检查制度、点评制度、与绩效工资挂钩的奖惩制度,做到有章可循、有制度可依。每月投票选出服务之星,给予精神和物质奖励,进一步调动员工的主动性、积极性。据该分行有关负责人介绍,服务无小事,今后将继续改进服务方式、丰富服务内容,以更好的服务回报客户。(刘稳 吴立博)

## 交通银行举办答谢客户观影活动



本报讯 (记者刘稳 通讯员毛红梅)5月18日晚,交行平顶山建设银行中路支行在上影国际影城举行红五月之高端客户感恩答谢观影活动。本次活动该行共邀约60个客户家庭100余人参加。活动现场,工作人员首先给客户上了一堂生动的财富知识讲座,讲述了

相关的金融知识,随后大家一起观赏了热映的励志电影。通过该活动,一方面,客户对该行的优质服务有了体验,另一方面,大大提升了该行与客户的紧密度,巩固和提高了客户的信任度和满意度。图为交行平顶山建设银行中路支行员工在活动现场。毛红梅 摄