

商业健康保险个税试点7月1日起全国实施

我市已有14家机构可购买税优型健康保险

本报讯(记者 刘稳)日前,财政部、税务总局、保监会联合下发通知,自7月1日起,将商业健康保险个人所得税试点政策推广到全国范围实施。昨日记者从平顶山保险协会获悉,我市目前有14家机构可以购买个人税优型商业健康保险。

什么是商业健康保险抵扣个税

2015年6月,商业健康保险个人所得税试点在北京、上海等国内多个城市展开。经过两年积累经验后,现在这一政策将推广到全国。可以说是非试点省市民众的一个政策红包。

具体政策是,对个人购买符合规定的商业健康保险产品的支出,允许在当年(月)计算应纳税所得额时予以税前扣除,扣除限额为2400元/年(200元/月)。单位统一为员工购买符合规定的商业健康保险产品的支出,应分别计入员工个人工资薪金,视同个人购买,按上述限额予以扣除。

假如一个人每月薪水是5000元,扣除起征点3500元,那么他要超出1500元缴纳个税。现在他买了一份商业健康保险。按照最高抵扣标准,他平均每月获得200元个税抵扣额,也就是说他只需要对1300元缴纳个税。

适用对象方面,适用商业健康保险税收优惠政策的纳税人,是指取得工资薪金所得、连续性劳务报酬所得的个人,以及取得个体工商户生产经营所得、对企事业单位的承包承租经营所得的个体工商户业主、个人独资企业投资者、合伙企业合伙人和承包承租经营者。

据了解,根据已有保障项目和保障需求的不同,符合规定的健康保险产品共有三类,分别适用于:对公费医疗或基本医疗保险报销后个人负担的医疗费用有报销意愿的人群;对公费医疗或基本医疗保险报销后个人负担的特定大额医疗费用有报销意愿的人群;未参加公费医疗或基本医疗保险,对个人负担的医疗费用有报

销意愿的人群。

商业健康保险产品的规范和条件

不是所有商业保险都能抵扣个税,这里“符合规定的商业健康保险产品”,是指保险公司参照个人税收优惠型健康保险产品指引框架及示范条款开发的、符合条件的健康保险产品。

健康保险产品采取具有保障功能并设立有最低保证收益账户的万能险方式,包含医疗保险和个人账户积累两项责任。被保险人个人账户由其所投保的保险公司负责管理维护。

根据规定,被保险人为16周岁以上、未满足法定退休年龄的纳税人。保险公司不得因被保险人既往病史拒保,并保证续保。

医疗保险保障责任范围包括被保险人医保所在地基本医疗保险基金支付范围内的自付费用及部分基本医疗保险基金支付范围外的费用,费用的报销范围、比

例和额度由各保险公司根据具体产品特点自行确定。

同一款健康保险产品,可依投保被保险人的不同情况,设置不同的保险金额,具体保险金额下限由保监会规定。

健康保险产品坚持“保本微利”原则,对医疗保险部分的简单赔付率低于规定比例的,保险公司要将实际赔付率与规定比例之间的差额部分返还到被保险人的个人账户。

我市目前有14家保险机构可购买

日前,中国保监会已在其官方网站公布了4批共23家能够经营个人税收优惠型健康保险业务的公司名单。记者从平顶山保险协会获悉,上述公司在我市设有分支机构的有14家,包括光大永明、民生、农银、国华、工银安盛、合众、人保寿、国寿、太平洋、平安、新华、太平、东吴、阳光等14家公司。

工行母亲节专题活动已上线

缤纷好礼等你来拿

本报讯 为迎接母亲节,工银金行家母亲节专题活动5月10日上线。活动时间即日起至5月20日。

活动期间凡购买工银活动产品,单笔订单赠送价值90元的欧姆龙电子体温计1支,共500份。活动期间凡购买活动产品,单笔订单赠送总价值175元的“融·购北京同仁堂直营店”代金券。活动期间

购买活动产品,单笔订单满3000元额外赠送价值300元的海故事蚕丝巾一份,共100份。

客户可在“中国工商银行”微信公众号找到此内容,并点击下方“阅读原文”直接在微信页面上购买产品;如需要使用工行“融·购”APP,请点击“阅读原文”后,根据系统提示在浏览器打开,即可跳转至产品购买页面。(刘稳 王永记)

打造精彩无忧环球体验

中行长城环球通美国运通信用卡上市

本报讯 5月8日,中国银行与美国运通共同宣布推出两款全新的个人信用卡产品——中国银行长城环球通美国运通白金卡和中国银行长城环球通美国运通金卡,旨在为喜爱探索、有出境需求的中国消费者提供便捷、舒适的环球体验。两款新品均采用较传统磁条更安全的国际芯片。此次新品上市不仅标志着两大国际知名品牌——中国银行与美国运通的进一步深化合作,同时也践行了双方对中国消费者共同的服务承诺。

中行长城环球通美国运通白金卡专属权益和服务有:首刷礼:核卡后任意首刷一笔境外交易,且金额不低于15美元,即可获赠(二选一)LAMY狩猎系列宝珠笔一支或Calvin Klein洗漱

全球奢华酒店贵宾礼遇:尊享文华东方酒店集团、环球酒店集团以及世界小型奢华酒店联盟房型升等(视当天酒店房态)以及免费双人早餐等专属礼遇(截至2017年12月31日)。

全球无限量免费Wi-Fi:免费Boingo会员,全年无限量免费接入全球100多个Wi-Fi热点。

一站试办贵宾服务:致力于满足持卡会员的生活方式需求,包括但不限于酒店、别墅、度假、汽车租赁、豪华轿车、机场接送推荐及预订等专属服务。

国内美食:在全国12大城市30家豪华星级酒店享用自助佳肴“买一赠一”礼遇(截至2017年7月31日)。(刘稳 杨婉娜)

农行平顶山分行扎实推进党风廉政建设和反腐败工作

本报讯 为深入学习贯彻十八届中央纪委七次全会和习近平总书记系列重要讲话精神,贯彻落实农行河南省分行纪检监察工作会议精神和工作要求,近日,农行平顶山分行召开2017年纪检监察暨“三线一网络”管理模式推进实施工作会议。

会上,农行平顶山分行党委书记、行长申松标总结了2016年工作,安排部署2017年党风廉政建设和“三线一网络”管理模式推进实施工作,深入贯彻落实十八届中央纪委七次全会及上级纪检监察会议精神;保持理性思维,站位发展全局,扎实推进党风廉政建设和反腐败工作;强化主体责任,落实“一岗双责”强化作风建设,做到

令行禁止;强化案防工作,筑牢风险底线;立足风险防控,统筹协调部署,确保“三线一网络”管理模式顺利推进;强化巡察工作,不断加强党内监督;强化监督执纪,规范权力运行;加强队伍建设,增强使命担当,切实落实纪委监督责任。不仅要增强政治定力,做政治上的明白人,还要提升履职能力,当好纪律规矩的“守护神”。

农行平顶山分行党委委员、副行长、纪委书记武文兵表示,今年农行平顶山分行将围绕全行中心工作,压实“两个责任”,强化监督执纪问责,深化巡视监督,从严查处各类违规违纪问题和案件,持续推进“平安农行”建设工程,为全行又好又快发展提供坚强保障。(刘稳 边朝领)

全国房贷收紧

我市多家银行已取消利率折扣

本报讯(记者 刘稳)近日,有消息称,在全国35个城市533家银行中,有122家银行首套房贷利率上浮,占比22.89%。目前二套房贷主流利率是上浮10%,有12家银行已停贷。我市的房贷利率情况如何,有没有受到影响?昨日,记者走访多家银行后了解到,我市总体也呈现出收紧的迹象。多家银行已取消了首套房贷利率优惠。

5月10日,记者从中行平顶山分行个贷部了解到,中行目前还没有接到新的通知,个人房贷执行的仍是以前的政策,首套房严格执行基准利率4.9%,没有打折优惠。二套房上浮10%。

农行平顶山分行情况稍有不同:首套房执行的是基准利率,二套房上浮10%。首付额度上,首套房首付比例为25%~30%,二套房首付至少40%。目前,全国十强楼盘和优质客户还有9.5折优惠,但工作人员告诉记者,根据预测,下一步利率很有可能上浮。

邮储银行平顶山市分行同样有收紧迹象。该行零售信贷部有关负责人告诉记者,大概从4月份开始,他们执行新的利率政策,一套房不变,仍执行基准利率,但之前的9折优惠取消,二套房的房贷利率上浮20%,二手房则上浮10%。

广发银行平顶山分行一直执行的是首套房基准利率,二套房利率上浮10%。

兴业银行平顶山分行个贷部工作人员告诉记者,他们从4月开始执行央行基准利率。由于信贷投放量相比以前有所减少,所以他们会根据客户个人财力、征信情况、负债比、楼盘质量择优放款。



中行为特殊客户提供上门服务

5月2日,中行鲁山支行员工前往鲁山县人民医院为长期卧床的客户办理业务。

据了解,鲁山支行始终秉承“以客户为中心”的原则,这

不仅是他们的理念,更成为他们实实在在的行动准则。为快速高效给客户提供更优质的服务,提高客户满意度,中行为客户提供了上门服务。 图片由中行鲁山支行提供

“平顶山银行杯”中美俄男篮对抗赛酷炫来袭

玩游戏、赢门票,平顶山银行送大礼

本报讯 今年以来,“平顶山银行杯”全民体育嘉年华、“平顶山银行杯”桃花摄影大赛等多项文体活动,丰富了市民文化生活,得到了广大市民的积极响应和一致好评。6月份,对广大体育爱好者来说,又有一场由平顶山银行冠名的体育盛宴即将登场。

为推动平顶山市篮球运动的发展,丰富市民生活,由平顶山银行冠名,平顶山市篮球协会主办,平顶山市体育局全程指导,河南沃动体育承办的“平顶山银行杯”中美俄国际男篮职业对抗赛,将于6月2日、3日、4日每天

19:30在市体育中心篮球馆火热开战,参赛队为中国天津荣钢男子篮球俱乐部、美国底特律野牛队、俄罗斯斯巴达克队。国际级的赛事加上技术顶尖的篮球队,势必为鹰城的球迷朋友们带来一场精彩纷呈的篮球盛宴。

为回馈市民,“平顶山银行微动态”官方微信订阅号推出了玩游戏抽门票活动。广大市民可在平顶山银行各营业网点易拉宝广告中扫描“平顶山银行微动态”二维码或微信搜索“平顶山银行微动态”关注该微信公众号,点击下方“篮球赛”菜单参与投篮游

戏。30秒内投入20个球即可参与幸运大转盘抽奖活动,并有机会抽取篮球赛门票,后台每天分配10至30张不等的门票,抽完即止。抽中门票的市民朋友,可回复“平顶山银行微动态”官方微信订阅号后台约定领取门票的时间和地点。

作为独家冠名单位,平顶山银行不负责赛事的组织及门票销售,赛事组织及售票事宜由主办方具体负责,广大市民可在每天9:00-20:00之间拨打电话3966666咨询。(刘稳 张珂)

大河金服平顶山分享会 又来啦

时间:下周三上午9点

本报讯(记者 刘稳)下周三(5月17日),大河金服平顶山分享会将再次与您见面,现场不仅有来自大河金服总部的金融大咖为您传授科学理财,更有礼品赠送。

据了解,大河金服定于下周三上午9点举办第二场平顶山理财分享会,届时,大河金服总经理许晓彬、大河报金融部主编兼大河金服监事长朱岩将莅临鹰城,与您面对面分享理财经验。

据介绍,大河金服是中原地区影响力最大的主流新闻媒体大河报社(大河传媒有限公司)与国企共同出资成立的一家致力普惠金融、服务大众理财的综合性财富管理平台,以“安全、规范”为核心理念,以“让百姓放心理财”为企业愿景,专注于低风险、稳健型的标准化金融产品采购销售。大河金服与河南郑投、浙江金融资产交易中心、南京金融资产交易中心、天津金融资产交易所等金融机构合作,为投资人甄选优质、多元的理财产品。

今年,蒜薹滞销,为了尽可能地帮助菜农,大河金服在全省开展了免费送蒜薹活动。下周三来参加分享会的市民均可免费领取3斤蒜薹。根据市民投资金额,大河金服还将送出有机小米、绿豆和精美的内蒙古编织品。投资金额2000元起步,没有上限。

凡对理财有兴趣的市民都可前来倾听。因大河金服需从郑州送礼品至平顶山,有意参加分享会的市民请电话预约,以便工作人员申请礼品。大河金服平顶山地区预约咨询热线:17337502803、17737080500。分享会地址:市区建设路路段268号院平顶山日报社院内 温馨提示:理财非存款,投资须谨慎。

大河金服平顶山服务部首批收益到账

本报讯(记者 刘稳)5月11日上午,市民王先生的账户多了100元钱。这是大河金服第一个月支付给他的投资收益。尽管只有100块钱,可王先生还是抑制不住兴奋:“你瞧小赚这100块钱,年化收益率有6%,比同期银行定期利息高出许多呢!”

据介绍,今年4月10日,王先生从

平顶山日报上看到大河金服入驻平顶山的消息,并且了解到大河金服平顶山服务部已可办理该业务。“媒体的影响力和公信力让我相信,投资大河金服肯定没错。”王先生迅速拿出2万块钱,投资了“速享”——中核1期1号,预期年化收益率6%。王先生和当天的投资者成为大河金服平顶山服务部首

批投资者。

很多投资者和王先生一样,看到有国企和媒体做后盾,对大河金服的信任油然而生。短短几天,“速享”系列即告售罄。5月11日上午,如约拿到收益的王先生告诉记者:“我正在了解大河金服目前正在售的理财产品,准备再投10万元!”

超级大乐透派奖再爆6注头奖

5月10日,体彩大乐透迎来第17053期开奖,全国惊爆6注超值头奖,分别被黑龙江(基本1注)、浙江(基本2注、追加1注)、福建(基本1注)、广东(基本2注、追加1注)四个省份的彩友擒获。当期,基本头奖单注奖金达到966万元(含基本派奖金138万元),追加头奖单注奖金1545万元(含追加派奖金222万元)。当期开奖结束后,奖池金额3625亿元。

当期,体彩大乐透前区开奖号码为“06、19、20、22、26”,后区号码“01、11”。前区大小比4比1,奇偶比1比4,“3”字头大号轮空。其中号码“19、20”是一组大连号;号码“19”复制上期,在

近10期开奖中出现过4次,偏热;号码“22”再度隔期出号;号码“26”既是当期开奖号中最大的一个,也是遗漏时间最长的一个,在遗漏13期后终于出现;“06、26”是一组同尾号。后区开出“01、11”一小一大奇数组合,其中号码“11”隔期出号。

据数据显示,当期浙江中出2注头奖,其中1注追加头奖出自金华,中奖彩票是一张追加单式票,投注金额9元,其中1注命中1545万元追加头奖。另1注基本头奖出自衢州,中奖彩票是一张“16+2”大复式票,投注金额8736元,单票中奖金额1004万元。



大河金服二维码

“小微贷”助力“创业梦” ——市郊农信联社甘当农户“领路人”

在市区建设路中段临近高速公路的地方有一片约8亩的红叶石楠园。它属于一个1993年出生的年轻人——章先生。

据介绍,去年章先生承包了村里的6亩地,再加上家里的两亩地,开始搞种植业。由于没有稳定的收入来源,他递交到多家商业银行的贷款申请都被拒绝了。后来,通过当地农村信用社,章先生抱着试试看的态度找到了市郊农信联社“小微贷”。市郊农信联社通过实地调查了解到,章先生已先后前往红叶石楠的原产地考察过多次,经验丰富,其父母也十分支持他创业。综合多方考虑,在他的家人为其作担保的情况下,市郊农信联社向其发放了首笔贷款。果然,红叶石楠发展良好,去年年底,章先生已卖掉了一批红叶石楠,将贷款提前全

部结清。

今年,章先生想在叶县继续扩大种植规模,第二次来到市郊农信联社申请贷款。听过章先生的详细规划并进行贷款调查后,市郊农信联社向其发放了第二笔贷款。

目前,章先生的红叶石楠种植已初具规模,并且有了稳定的下游销售渠道。章先生表示,他的事业是在市郊联社“小微贷”的支持下发展起来的,“小微贷”帮他圆了创业梦。

据了解,该联社“小微贷”自2016年10月份正式放贷以来,截至目前已累计授信小微贷款162笔,金额达2825万余元,真正成为辖区农户、商户的贴心“领路人”。(刘稳 吴雪航)