

全市上半年金融运行数据“出炉”

存款增长少 贷款增长多

本报讯(记者魏新伟 通讯员石广峰)近日,中国人民银行平顶山市中心支行统计分析今年上半年全市金融运行情况发现,虽然受宏观经济持续低迷的影响,全市经济依然面临较大的下行压力,但是全市金融保持了平稳发展态势。与去年同期相比,全市金融机构人民币各项存款增量同比略有下降,增速回落;各项贷款增量同比大幅上升,增速保持高位。

存款余额全省第10,贷款余额全省第4

6月末,全市金融机构人民币各项存款余额1979.01亿元,比年初增加170.35亿元,与去年同比减少9.22亿元;余额同比增长7.21%,比上年末回落1.74个百分点,比去年同期回落6.28个百分点。余额和同比增速在全省分别排第10和第17位。

全市金融机构人民币各项贷款余额为1382.52亿元,比年初增加140.21亿元,相当于去年全年增量的77.16%。各项贷款余额同比增长34.74亿元,同比增长18.56%,比上年末提高1.43个百分点,比去年同期提高1.29个百分点。余额和同比增速分别位于全省第4和第7位。

从全省来看,人民币各项存款余额同比增长12.51%,增速比去年同期回落2.76个百分点;人民币各项贷款余额同比增长16.99%,增速比去年同期提高0.5个百分点。由此可见,我市的金融运行整体情况与全省比较类似。

存款特点:住户存款多增,企业存款少增

统计数据显示,住户存款同比多增。6月末,全市金融机构人民币住户存款余额1222.62亿元,较年初增加111.64亿元,占全部存款增量的65.48%。其中,定期及其他存款比年初增加99.56亿元,占住户

存款增量的89.18%。住户存款余额同比多增28.04亿元,其中,活期存款同比减少20亿元,定期及其他存款同比多增48.04亿元。

人行平顶山市中心支行有关人士分析认为,定期存款增加较多的原因大致有四个:一是县域地区缺乏投资渠道,利率多次下调后,定期存款利率吸引力相对较高。这一点从农村信用社的定期储蓄变动上可以反映出来,该机构6月底定期储蓄比年初增加32.23亿元,占全市个人定期储蓄增量的32.37%;余额同比多增10.59亿元。二是工行、广发等几家银行加大了组织存款的力度,比如,工行上半年新增个人定期储蓄存款9.46亿元,同比多增10.59亿元。三是我市担保公司风险暴露,存款向正规金融机构回流。分月度看,定期存款同比多增的金额逐月加大,春节后2月底的金额是22.34亿元,3月底增加到41.4亿元,并一直保持增加势头。四是居民理财意识逐渐增强,理财产品沉淀资金增加了结构性存款的余额,使“定期及其他存款”余额有所增加。

住户存款多增的同时,非金融企业则受经济形势的影响,存款同比少增。6月末,全市金融机构人民币非金融企业存款余额454.89亿元,比年初增加55.72亿元,同比少增38.63亿元。

分析认为,非金融企业存款同比少增的主要原因是企业受宏观经济下行的影响,生产经营下滑,造成企业资金紧张,存款减少。从期限看,造成非金融企业存款少增的主要因素是企业活期存款下降较多,新增企业活期存款同比少增32.36亿元。这种情况也反映出企业运营资金紧张的实际状况。

贷款特点:增加较多,增速提高

贷款方面,住户贷款也在稳步增长。

6月末,全市金融机构人民币住户贷款余额272.01亿元,比年初增加25.24亿元,与去年同期持平。其中消费性贷款余额126.27亿元,比年初增加17.75亿元,同比多增2.32亿元。经营性贷款余额145.74亿元,比年初增加7.49亿元,同比少增2.19亿元。消费贷款增多,经营贷款减少,反映出人们日渐谨慎。

数据还显示,非金融企业及机关团体贷款大幅增加,同比多增。6月末,非金融企业及机关团体贷款余额1110.50亿元,比年初增加114.97亿元,占各项贷款增量的82%;余额同比多增34.62亿元;余额同比增长19.01%,比各项贷款增速高0.45个百分点。

分项目看,企业短期贷款同比少增,中长期贷款和票据融资同比增加较多。

企业为维持稳定现金流、减轻资金压力,对中长期资金需求增加,导致短期贷款同比少增,中长期贷款同比多增。6月末,企业短期贷款余额636.69亿元,比年初增加58.72亿元,同比少增24.55亿元;中长期贷款余额392.63亿元,比年初增加24.54亿元,同比多增32.08亿元。

导致这种变化的主要原因是,经济下行压力较大导致企业经营状况不佳,资金周转速度减慢,企业对稳定现金流的需求加大。同时,短期贷款还款并续贷的过程中,企业筹措资金的压力较大。因此,企业对中长期贷款的需求增加。顺应这种需求,银行在收回短期贷款后改为向企业发放中期流动资金贷款,导致短期贷款同比少增,中长期贷款同比多增。

由于手续简便、风险较低等原因,银行加大了票据融资业务的力度,使票据融资高速增长。6月末,票据融资余额79.31亿元,比年初增加30.60亿元,同比多增26.29亿元;余额同比增长112.34%,呈现高速增长态势。造成票据融资大幅增长

的原因:一是在经济下行、企业信贷风险有所增加的情况下,票据融资风险低、手续简便的特点比较突出,部分银行逐渐把票据融资作为主推业务之一,使票据融资快速增长。二是部分机构信贷规模相对宽松,给票据业务的发展提供了较大空间。

新增贷款投向集中在大企业

从企业规模看,新增贷款投向集中在大企业,中小微企业贷款同比少增。6月末,大型企业贷款余额370.40亿元,比年初增加49.19亿元,占大中小企业新增贷款的58.70%;中型企业贷款、小型企业贷款和微型企业贷款分别比年初增加12.77亿元、22.15亿元、-0.31亿元,同比分别少增20.62亿元、12.74亿元和6.03亿元。

分行业看,房地产业、采矿业增速较高,涉农贷款增速低于各项贷款增速。6月末,我市房地产贷款147.28亿元,比年初增加20.82亿元,同比多增8.86亿元;余额同比增长44.35%,比各项贷款增速高25.79个百分点。采矿业贷款余额207.89亿元,比年初增加32.86亿元,同比多增29.57亿元;余额同比增长27.71%,比各项贷款增速高9.15个百分点。制造业270.95亿元,比年初增加24.26亿元,同比少增0.64亿元;余额同比增长19.46%,仅比各项贷款增速高0.9个百分点。涉农贷款682.66亿元,比年初增加33.57亿元,同比少增13.28亿元;余额同比增长11.13%,比各项贷款增速低7.43个百分点。

专业人士认为,从上述行业贷款增长情况看,房地产贷款在市场疲软的情况下仍有较高增速;采矿业因为平煤神马等大型企业的影响,贷款增加较多;制造业增速缓慢,而涉农贷款投放相对不足。由此可见,信贷投向还需要进一步优化。

工行账户外汇:用人民币炒外汇

本报讯(记者魏新伟 通讯员王永记)近期A股市场剧烈波动,您有没有想过分散投资风险,找一款可以双向交易的外汇投资工具?您是否觉得外汇市场货币繁多,汇价眼花缭乱,不知该如何下手?工行平顶山分行理财经理说,这些难题,工行账户外汇能统统帮您解决。

工行早在2013年2月就推出适合个人投资者交易的账户外汇产品。账户外汇,是指工行为个人客户提供的,采取只认份额、不支取实际外汇的方式,以人民币买卖多种外汇的投资交易产品。

账户外汇使客户可以简单方便地投资国际外汇市场,与工行其他账户交易类产品一起,满足多元化的投资需求。截至2015年4月,工行账户外汇的个人投资者已达57万户。

工行账户外汇,不仅安全值得信赖,投资更具灵活性。

交易基本无门槛;工行账户外

汇交易门槛低,零钱也可以炒外汇。以账户欧元为例,单笔交易起点数量为10欧元,交易最小递增单位为1欧元。

交易时间更灵活:周一的7时至24时,周二至周五的全天,周六的零时至4时。T+0的设置使客户可以随时平仓,时间选择上更加灵活。

多币种选择、双向交易:工行账户外汇品种涵盖欧元、英镑、加拿大元、瑞士法郎、澳大利亚元、日元、新西兰元、新加坡元等多个币种。根据行情需要,既可先买入后卖出,也可先卖出后买入。

多终端支持:除网上银行以外,可通过工行手机银行、电话银行,随时随地开始账户外汇交易。

突破购汇限制:用人民币炒外汇,仅在工行。工行账户外汇以人民币结算,并不实际提取外币,不受5万元购汇额度限制,资金实时清算,方便快捷。

让广大职工拥有安心、富足的退休生活

中行创新职业年金产品和服务

本报讯(记者魏新伟 通讯员刘文斐)养老问题关系国计民生,体现了广大民众的根本利益和基本需求。日前,中国银行平顶山分行积极贯彻“担当社会责任,做最好的银行”发展战略,制定了养老金融服务发展战略规划,成立专门部门和团队,不断创新养老产品和服务。

在职业年金托管服务方面,中行不但可提供资产保管、资金清算、资产评估、会计核算、合规监督等基础托管服务,更着力围绕客户投资的前、中、后不同阶段,为客户提供绩效评估、风险分析、现金管理、市场资讯等增值托管服务。同时,中行可根据政府及社保经办机构的需求,为有不同要求的政府部门提供个性化的年金托管服务。

在账户管理服务方面,中行可提供包括年金建立、年金运行、信息披露及客户服务在内的“一揽子”职业年金账户管理服务,包括为职业年金计划提供建立单位账户和个人账户、记录缴费以基金投

资收益、计算年金待遇、提供单位账户和个人账户信息查询服务及定期向受托人和监管部门提交账户管理报告等服务。

此外,中行积极扩展养老金融服务范畴,为客户提供预约挂号和就医服务,与全国数百家医院开展银医合作,实现了全国范围合作医院“一卡通”,支持客户在网银、自助终端、电话银行等多渠道预约挂号,缓解“看病难”问题。积极拓展养老优惠商户,如医疗医药、保健养生、运动健身、养老旅游、超市百货等,为老年人提供打折、团购等优惠服务。与民政部门、养老中心、商户合作,为老年人提供金融积分、凭积分享受由养老中心提供的洗衣、理发、康复、护理、配餐、娱乐、学习、旅游、医疗补助、家政等服务。充分利用街道、居委会、老年活动中心、公园等场所,为客户举办健康养生、金融理财知识等讲座。

中行平顶山分行有关人士表示,希望能够再次成为各单位职业年金的服务合作银行,为广大职工拥有安心、富足的退休生活做出应有的贡献。

中国平安连续14年荣膺“最受尊敬企业”

本报讯(中国保险报)报道,日前,2014-2015年度“中国最受尊敬企业评选”结果揭晓,中国平安凭借长期以来对股东、客户、员工及社会的责任担当再次荣获“中国最受尊敬企业”称号,成为唯一连续第14年获此殊荣的企业。

主办方评价,中国平安作为全球领先的零售金融服务商,积极拥

抱“互联网+”,把“财富、健康、生活”都装入“平安互联网+”的“篮子”里,在实现规模化扩张的同时,更加精准的实现其商业价值。

据悉,“中国最受尊敬企业”评选活动由权威财经类报纸《经济观察报》主办,依据行业领袖、创新竞争、永续发展、环境友好、公益慈善五个关键词对企业进行综合考量。(马中原)



平顶山银行开展党员志愿者便民服务活动

7月11日上午,平顶山银行的党员志愿者在为居民提供便民服务。当日,平顶山银行党员志愿者在中

兴路中兴社区开展了以“亮身份、尽义务、做奉献、树形象”为主题的便民服务活动,为市民兑换旧钞票,教授识别假

币技巧,免费理发、量血压、打印手机照片,提供金融知识、金融政策法规等咨询服务,赢得了市民的赞誉。任宏伟 摄

农行账单分期享优惠

本报讯(记者魏新伟 通讯员边钢领)即日起至9月30日,农行信用卡主卡持卡人(商务卡、准贷记卡除外)账单分期可享手续费优惠。

活动期间,通过短信办理人民币10万元(含)以下账单分期,即可享受以下手续费折扣优惠:6期0.51%(8.5折),12期0.48%(8折),24期0.45%(7.5折)。

通过微信、网银办理人民币10万元(含)以下账单分期,可享受以下手续费折扣优惠:6期0.48%(8折),12期0.45%(7.5折),24期0.42%(7折)。

人民币账单分期优惠之外,在活动期间申请办理外币账单分期,也可享受3期、6期零手续费优惠,12期每期手续费0.36%(6折)优惠。

需要注意的是,持卡人参与人民币

账单分期优惠活动,办理金额须在500元(含)至10万元(含)间,申请期数为6期、12期、24期;持卡人参与外币账单分期优惠活动,办理金额最低为50美元/欧元/澳元(含),申请期数为3期、6期、12期。消费分期、商户分期不在本次优惠活动之内。此外,本次人民币账单分期优惠活动仅支持短信、微信、网银渠道办理的账单分期。

全国市场利率定价自律机制观察成员添新

市郊联社、汝州农商银行榜上有名

本报讯(记者魏新伟 通讯员汪阳王芳)近日,笔者从市农信办获悉,市郊农村信用合作联社、汝州农商银行被全国市场利率定价自律机制吸收为自律机制观察成员。

市场利率定价自律机制成立于2013年9月,是由金融机构组成的市场利率定价自律和协调机制,旨在符合国家有关

利率管理规定的情况下,对金融机构自主确定的货币市场、信贷市场等金融市场利率进行自律管理。

去年,市郊农村信用合作联社、汝州农商银行主动申请,一次性通过了市场利率定价自律机制基础成员合格审慎性评估初评,并于近日正式被吸收为自律机制观察成员。未来,可以享受发

行涉及市场基准利率培育的金融产品、参与金融市场基准利率场外报价等权利。



黄金价格稳定

7月16日,一些市民在市区一家商场选购黄金饰品。据了解,近期本地市场黄金饰品价格相对稳定,当日市区部分一

线品牌黄金饰品的销售价格每克280-300元(不含工费),销量也随气温悄然上升。本报记者 姜涛 摄

建行新增30余项收费减免服务项目 预计每年让利近30亿元

本报讯(金融时报)报道,建行近日表示将继续加大涉企服务收费减免及优惠力度,进一步精简服务收费20项,新增小微企业免费服务项目10项,并推出针对小微企业的服务收费优惠7项。

自今年7月1日起,建行进一步精简20项服务收费项目,包括取消常年财务顾问费、信贷证明费、贷款意向书费等,精简后收费项目仅有182项。虽然取消上述服务收费项目,但建行一如既往地做好服务工作,绝不因收费减免影响服务内容和质量。

建行在大幅精简服务收费项目数量的基础上,还主动下调多项服务收费价格,相继下调了各渠道异地转账手续费、商务卡年费、单位结算卡工本费、国内信用证通知费、电讯费等多项涉企服务项目收费标准。

建行一直严格执行小微企业服务收费“两禁两限”规定,主动免收小微企业贷款承诺费、财务顾问费、工程项目建设资金监管费等16项服务收费,对小微企业免费服务项目数量在大型国有银行中位居前列。自今年7月起,建行进一步新增小微企业免费服务项目10项,包括银行承兑汇票承诺费、代保管重要单证费、银团贷款相关费用等;并新增对公账户余额管理等7项小微企业服务收费优惠项目,分别实行五折到八折优惠。据测算,通过上述免费及优惠措施,建行每年让利近30亿元。

通过各种服务费用减免和优惠措施,该行2011年到2014年累计向客户让利200多亿元。本次加大减免力度后,预计每年向客户让利将增加近30亿元,继续在新常态下大力服务实体经济,最大限度降低企业负担。(李绍林)

太平洋寿险“利赢年年”上市

本报讯(记者魏新伟)7月16日,太平洋人寿平顶山中心支公司召开“利赢年年”保险理财计划上市发布会,近300名客户参加,600万元销售配额10分钟内抢购一空。

该公司党委书记、总经理马继伟介绍,我国经济进入新常态,我国社会涌动着巨大的财富洪流。对国人而言,手中拥有的财富需要稳健、持续的理财渠道来实现保值增值。在此背景下,太平洋寿险让利客户,特别开发了“利赢年年”保险理财计划,满足客户的投资理财需求。

据悉,“利赢年年”保险理财计划以其“收益高、返还快、资金活”的特色获评2015年陆家嘴互联网金融论坛最佳产品。该产品集规划性与灵活性于一体,不仅为客户提供了完善的全生命周期保障,也为客户捕捉了良好的投资机会,锁定美好未来。

本刊通联方式:

手机:1503688988