

年中银行理财收益率微涨

本报讯(记者魏新伟)年中考核将至,一场没有硝烟的存款暗战即将上演。虽然距离6月30日季末考核日还有几天,但各大银行已经调高理财收益率了。

银行理财收益率小涨

这几天,广发银行平顶山分行工作人员一直在推荐“广银安富”高净值版理财产品,10万元起售,61天的预期年化收益率6%,123天的预期年化收益率6.1%。显然,这款产品是为年中冲刺而来,因为它的销售期限为6月24日至30日。

平顶山银行也在推一款理财产品,6月19日至25日销售,起购点为5万元,也就是有关政策规定的银行理财产品最低门槛,客户最高年化收益率4.7%。值得注意的是,此前销售的一期同类型理财产品,给出的最高年化收益率为4.6%。

在各大银行官网可以看到,不少银行都推出了6月30日前销售的理财产品,而且收益率都悄然提高。比如,建行推出了一款理财产品,6月25日至30日销售,预期年化收益率5%,期限127天。同时,该行还推出了一款七一专享理财产品,6月30日起售,94天期限,预期年化收益率亦为5%。

据了解,几大有商业银行陆续推出了几期大额存单,期限有3个月、6个月、1年,利率分别为2.59%、2.87%、3.15%。大额存单利率一般比定期存款利率上浮40%。但与理财产品比较,大额存单的收益率还是差得很多,因此,并不太受市场的欢迎。提及大额存单的销售情况,我市几家商业银行的工作人员均表示购买的人不多。

大额的理财产品,一方面是因为大额存单起存点较高,达30万元。不过,与定期存款相比,大额存单的优势在于它可以用于质押。

理财分析师同时认为,因为目前流动性宽松预期仍在,所以银行理财产品的平均预期年化收益率有小幅上涨,并不会出现暴涨。

大额存单吸引力不大

相比银行理财产品的收益率,各大商业银行6月15日推出的大额存单收益则相对较少,因此受到市场冷遇。

资产合理配置是投资永恒的主题,牛市之下,投资者更应该重新审视自己的资产配置,选择风险收益特征不同的投资品种构建组合,虽然很难“一夜暴富”,但却可以免除大跌的风险,兼顾风险与回报两方面。

建行平顶山分行国际金融理财师阎君宇说,资产配置因人而异、因时而异。每个投资者的年龄不同、投资目标不同、风险承受能力和资金流动性等需求情况也有所不同,组合投资的分配比例要依据个人财务能力、理财产品的特点及市场情况灵活变换,切忌把资产全部投资到某个单一的市场或产品里,而是应该进行多元化投资,在风险不同的领域投资。

资产要合理配置

一些追求高收益的人,近期可能将资金投向股市。但是股市风险太大,近几个交易日行情就像过山车,大起大落,让部分股民损失惨重。因此,对于风险承受能力较弱的人而言,股市可能并不适合,银行理财产品、国债、基金、存款等才是合适的选择。这就需要资产进行适当配置。

平顶山银监分局督查 银行不规范服务收费

本报讯(记者魏新伟 通讯员杨新祥)为进一步规范银行服务收费行为,维护金融消费者合法权益,发挥金融服务实体经济作用,近日,平顶山银监分局组织开展银行不规范服务收费督查。

此次督查在前期银行自查自纠的基础上进行,主要督查8家银行业金融机构,督查业务时限为2014年1月至2015年5月底,按照100%比例进行现场检查。督查重点有四个:银行服务收费相关制度;贷款环节不合理收费和服务收费“四公开”

落实情况;小微企业金融服务收费情况;社会公众举报和投诉服务价格(收费)问题整改情况。此次督查按照现场检查程序,采取查阅档案资料、座谈询问、网点暗访、回访客户等多种方式、多途径进行。

在督查过程中,督查人员扎实工作,不走过场,有工作底稿,事实确认书、督查报告等,并留存相关档案资料。对督查中发现的典型违规问题将专题处理。市民如遇银行不规范收费,可向平顶山银监分局反映。

工行推出网购一键支付功能

本报讯(记者魏新伟 通讯员王永记)近日,工商银行推出了手机银行一键支付功能,客户使用工行快捷支付工具“工银e支付”进行线上消费时,无需输入手机号、账户、验证码等信息,只需在手机银行客户端输入事先设定的静态支付密码即可安全完成支付,进一步提升了支付环节的客户体验。

据介绍,此次工行推出的一键支付功能是在工行手机银行客户端,对“工银e支付”快捷支付功能的进一步优化,较之一般的快捷支付工具更加快捷,安全性也有保障。

开通简单。客户通过工行手机银行客户端进入“工银e支付”,选择名下任意一张银行卡,将其与注册手机号和手机设备进行绑定,设置6位支付密码,即可开通一键支付功能。

使用很便捷。客户使用手机银行办理在线购物和缴费等对外支付业务,在订单页面直接点击

“确认支付”跳转到工行手机银行客户端,输入支付密码即可享受一键支付服务,后续手机办理转账汇款也将实现一键支付功能。同时,对于订单能够直接生成二维码的网上商城商户,客户也可以通过手机扫码的方式直接跳转到工行手机银行客户端,输入支付密码即可完成支付。

安全有保障。一键支付不仅与“工银e支付”保持相同的支付限额,而且设计了独特的安全保障模式。如果客户手机不慎丢失,他人拿到后密码输错三次,一键支付功能将自动解除与银行卡的绑定关系,只能由客户本人重新绑定后才能使用,兼顾了客户支付安全与便捷的需要。目前,客户已经可以使用一键支付功能通过工行手机银行的“工银移动生活”办理购买机票、话费充值等业务,后续将逐步扩展至所有开通“工银e支付”收款功能的商户。

农行平顶山分行实现 基层党组织全覆盖

本报讯(记者魏新伟 通讯员边钢领)近年来,农行平顶山分行不断加强基层党组织建设及党支部班子建设,截至6月20日,该行已实现基层党组织全覆盖。

营业网点是银行最重要的基层组织和最活跃的经营单元,其服务能力的高低直接影响到银行的综合竞争力。农行平顶山分行始终将健全基层党组织作为党建工作的重点,无论是在营业机构调整时,还是在新设网点时,都严格遵循“支部建在连上”的要求,配备优秀网点党组织带头人,保证业务发展到哪里,党的基层组织就覆盖到哪里。

截至6月20日,该行凡具备建立独立党支部的,全部建立了独立党支部,不具备条件的,建立了联

合党支部。全行党支部由原来的55个调整到现在的101个独立支部和8个联合党支部,实现了基层党组织全覆盖。截至去年末,该行共有党员1048人。

在支部班子建设方面,基层网点成立独立党支部的,由网点主任担任党支部书记,运营主管是党员的,运营主管担任纪检委员。营业网点主任不是党员的,按要求两年内由党员网点主任担任。同时,加大对业务骨干的培养吸收,以充实基层党组织班子力量。

农行平顶山分行将开展一系列活动庆祝建党节:开展“一先两优”评比活动,评出先进党组织、优秀共产党员和优秀党务工作者;以纪念建党94周年为主题创办宣传板报;开展“我为党旗添光彩、我为农行做贡献”主题征文比赛。

庆祝信用卡发卡30周年 中行老客户积分换礼最低五折

本报讯(记者魏新伟 通讯员杨婉娜)即日起至12月31日,中行信用卡交易积分的信用卡持卡人,可参与积分换礼活动,最低五折。

据中行平顶山分行有关人士介绍,每月15日(含)前,客户可通过中行信用卡官方微信报名参加活动,具体步骤为:关注微信公众号“中国银行信用卡”,点击“热卡精彩”“活动报名”,选择“中国银行信用卡30周年老客户积分换礼享折扣”报名,于当月25日(含)起登录中银积分365网站活动专区,以惊喜折扣价兑换多款精选礼品。

同时,持卡时间20年(含)以上的老客户,可享五折兑换;10年(含)至20年的客户,可享八折兑换;5年(含)至10年的客户,可享九折兑换。客户持卡年限以中行系统记录的最早持有卡片开户日期为准。

中行推出此项活动是为了庆祝信用卡发卡30周年。1985年3月,中行珠海分行率先发行了中行第一张人民币信用卡——中银卡,当时仅限在珠海地区使用,发行量较少。1986年6月,中行北京市分行向总行请示发行“长城卡”,总行复函批准,并决定将“长城卡”作为中行统一的信用卡名称首先在北京地区试发行,自此开启了“长城卡”的发卡历史。同年10月,中行发行长城信用卡,这是第一张在全国范围内发行的信用卡。



沪指跌破4600点

6月25日,股民在海口一家证券营业部内关注股市行情。当日,沪深两市双双下跌,其中沪指跌破4600点。截至收盘,沪指报收于4527.78点,跌3.46%;深指报收于15692.44点,跌3.80%。

新华社记者 赵颖全 摄

建行推出善融商务手机客户端

客户可通过手机客户端完成全流程购物操作

本报讯(记者魏新伟 通讯员刘浩)为顺应移动互联网时代潮流,拓宽善融商务渠道,满足客户随时随地购物的需要,提高电子银行核心竞争力,近日,建设银行创新推出善融商务个人商城手机客户端“建行善融商城”,标志着建行在建设“智慧、泛在、跨界”的电子银行之路上又掀开了崭新的一页。

此次推出的善融手机客户端包括苹果版及安卓版,目前客户可登录应用市场搜索并下载使用。客户可通过手机客户端完成全流程购物操作,实现了善融手机端与PC主站的用户体系打通、后端信息互通同步,体验一致。同时,手机客户端配套提供运营中心及商户中心基本管理功能。

多种登录方式迎合客户需求。在支持网站个人会员登录善融手机客户端的同时,进一步支持建行手机银行、个人网银及持有个人账户的客户登录。客户可凭手机银行、个人网银或账户信息免注册直接登录善融手机客户端,享受善融商务会员服务。

手机客户端操作与PC主站信息同步。支持客户通过善融手机客户端完成注册、登录、浏览及搜索商品、加入购物车、下单、支付、查询物流、确认收货、管理订单等全流程购物操作,同时实现与善融PC主站商品、购物车及订单信息同步。

支付方式多样智能。善融手机客户端提供快捷支付、建行账号支付、建行手机银行支付以及组合支付、信用卡分期、

商城账户余额支付等多种支付方式,满足客户多样化支付需求。提供小额免密功能,取消客户支付小额订单时短信验证步骤。同时,当系统判断可能存在交易风险时会提示客户进行手势密码验证,增强支付安全体验。此外,还可根据订单信息、登录方式、历史支付方式信息等,为客户智能推荐适合的支付方式,提升支付体验。

特色服务新颖有趣。相比PC主站,善融手机客户端额外提供了二维码扫描搜索、摇一摇查看优惠商品等特色服务,支持客户扫描商品二维码后自动打开商品详情页便捷购买,以及通过摇动手机查看善融推荐商品及特惠商品,以新颖有趣的方式帮助客户获取商品优惠信息。

支持三农经济发展

叶县农信联社投放农户贷款6.6亿元

本报讯(记者魏新伟 通讯员郭民)叶县农村信用合作联社坚持“抓小扶大,普惠万家”的信贷工作理念,创新信贷服务,不断提高农户贷款的投放效率,实现服务三农与稳健经营协调发展。今年以来,累计投放农户贷款6.6亿元,农户贷款余额达15.1亿元。

叶县农信联社把抓好农户贷款投放作为支持三农经济发展的切入点,按照贷款项目的不同需要,抽调业务精通、责任心强、充满工作活力的精干力量组成客户经理队伍,并按区域实行客户经理负责制,组织客户经理深入村庄、社区进行信贷政策和金融知识宣传,大力支持农民发展特色农业和专业合作社。特别是在春耕、三夏

及棚室建设集中时段,安排专项资金,简化贷款手续,大力投放农户小额贷款。

在贷款投放中实行阳光操作,上门服务。当客户经理接到客户贷款申请时,急客户之所急,缩短贷款手续操作时间,提高工作效率。客户经理常常到客户家中、田间地头办理信贷手续。廉村镇汪店村何帅看到本村很多人外出打工,耕地闲置较多,便通过农户自愿出租,集约经营周边土地500余亩,但因资金无法跟上犯了难。叶县农信联社客户经理刘亚军了解情况后,主动上门进行考察,投放贷款10万元,助其购买种子、化肥等。保安镇魏岗铺村高文平在本村经营羊场,存栏量300余只,购

买饲料、羊崽资金不足。他因天天忙于养羊场工作,很难抽出时间到信用社办理贷款手续。客户经理李海雨主动来到羊场为他办理贷款手续,投放贷款40万元。

农户贷款的有效投放,推动了全县土地流转和农业产业化经营组织、农民专业合作社的发展,涵盖种植、养殖、农机、植保、加工等行业,带动农户从事产业化经营,促进了新型农村经营体系的健康发展。



穆迪上调人保财险评级至Aa3

本报讯 据《中国保险报》报道,6月23日,穆迪投资者服务公司正式发布报告,将中国人保财险的保险财务实力评级(IFSR)从A1上调至Aa3,评级展望为稳定。此评级结果与中国主权评级保持一致,为国内最高评级。

中国人保财险自2008年以来一直保持着穆迪A1评级,此次大幅提升至Aa3评级,主要得益于中

国人保财险近年来持续上升的经营业绩、盈利能力、资本实力、品牌价值和市场优势地位等。穆迪表示,作为国内最大的财产及意外保险公司,中国人保财险持续保持市场龙头地位;过去两年中国人保财险的资本状况和盈利能力已大幅改善;中国人保财险的评级反映了该公司在国内突出的行业地位和强大的承保能力。(柳粉霞)



浙江网商银行正式开业

6月25日,阿里巴巴集团董事局主席马云(右四)与嘉宾及网商银行股东一起为网商银行开业揭幕。

当日,我国首批民营银行试点之一的浙江网商银行在杭州正式开业,注册资本40亿元,由蚂蚁金服、复星、万向、宁波金润、杭州禾博士和金宇火腿等六家股东发起

设立。据介绍,浙江网商银行将以互联网为平台面向小微企业和网络消费者开展金融服务,开业后将按照“小存小贷”模式为小微企业和网络消费者提供有关贸易与生活方面的金融解决方案。新华社记者 鞠焕宗 摄

本刊联系方式:
手机:15036888988