

平顶山银监局农村合作金融机构监管工作会议明确——

大力推动农商行组建 发展普惠金融

本报讯(记者魏新伟 通讯员王芳)农村信用社、农村商业银行业务点多、覆盖广,是全市农村金融服务的主力军,其改革发展牵动人心。近日,平顶山银监局召开农村合作金融机构监管工作会议,要求加大改革力度,发展普惠金融,进一步增强服务实体经济的能力。

深化改革,大力组建农商行

实践证明,农村信用社改制为农村商业银行,是走出困境、提升服务能力、有效应对未来竞争、加快向现代金融企业过渡的必由之路。银监会一直强调股份制作为农信社产权改革的主要方向,将改制组建农商行作为深化农信社改革的重要内容。经过几年的努力,我市卫东、汝州农村信用社已经成功组建为农村商业银行。

今后一段时间内,全省银监系统和农合机构都将围绕组建农商行这条主线开展工作。我市今年重点推进舞钢、宝丰联社筹建农商行并开业,全力推动新华、叶县联社各项组建指标尽快达标。其他四家农联社也要同时启动改革相关工作,各项指标逐步接近甚至达到组建农商行标准。

为摸清全市农合机构真实风险状况,做实改革的资产基础,近期平顶山银监局将对全市农合机构不良贷款、

置入资产、历年亏损挂账、财务损失等历史包袱进行全面排查,对问题进行全面梳理,设立问题台账,实行销账式管理,限期处置整改到位。

组建农商行将坚持“成熟一家,组建一家”的原则,同时,要坚持支农方向,坚持改制不改“姓”,继续坚持立足县域经济不动摇,坚持服务三农发展不动摇,更好地支持当地三农和小微企业发展。

在改制过程中,要用好政策,发挥合力。银监会去年放宽了对问题农信社并购重组的机构范围和持股比例,今年河南银监局明确,监管评级二级(含)以上的农商行,最高可按100%比例全资并购五级(含)以下农信社,监管评级三级的农商行参股五级(含)以下农信社持股比例可达20%。全市农信社用好活用这个政策,既可以实现辖内机构之间帮扶,也可以协调省内其他符合条件的机构帮扶。另外,继续鼓励优先引入当地产业化龙头企业、农业种养大户、长期投资价值的本地民营企业入股,稳步提升法人股比例,提升民间资本比例。

强化风险管理,全力化解风险

随着我市经济下行的持续,农合机构潜在风险不断累积,新的金融风险不

断增多,风险相互交织、互相影响,不良贷款“双控”形势严峻。

面对信贷资产质量持续下迁趋势,今年将严格按照“锁定存量、控制增量”的原则,突出工作重点,分类施策;对于隐性不良贷款入账,真实反映信贷资产质量造成的账面不良反弹,监管部门将给予一定的容忍度;对于风险管控不到位造成新增贷款形成不良的,将加强责任追究,坚决查处授信管理中的违法违规行为,情节严重的移送司法部门处理。同时,加大不良贷款清收力度,综合采取行政、经济、法律等手段,严厉打击逃废债务行为。

在信贷管理方面,坚守贷款集中度风险监管的底线,加强对大客户和集团客户的贷款风险管控,严格执行单一客户贷款集中度不超过10%和集团客户不超过15%的规定,最大10户贷款不超过50%的监管要求,已经超的要设法尽快压降,切实纠正“垒大户”的现象。从今年开始,各农合机构必须将承兑、表外承诺、担保、保函等纳入集中度进行管理,并如实在非现场报表进行反映,进一步落实客户、行业和期限集中度管理要求,不得突破。要严防房地产行业贷款风险,各地农合机构要根据当地房价及房屋空置率情况,适时开展压力测试;严格落实房地产开发贷款“名单制”管理,不得违规发放房地产贷款。

发展普惠金融,服务实体经济

农合机构的历史使命就是服务三农和小微企业发展。深化机构改革,防范金融风险,归根到底是为了更好地提升金融服务水平,有效支持实体经济发展,从而实现金融与实体经济的共生共荣、共同成长。

今年,农合机构仍要加强支农支小扶持力度。在风险可控的前提下,确保信贷资金持续向三农倾斜,县域机构要实现涉农贷款增速高于全部贷款增速,城区农合机构应单列涉农信贷计划,确保涉农信贷总量持续增加。

同时,要大力推进普惠金融。平顶山银监局明确,原则上现有机构网点无特殊情况不允许撤并,鼓励辖内有条件的县级行社在经济发达、人口密集的行政村设立物理网点,采取定时定点服务、自助服务终端等多种形式,让老百姓离得近、摸得着;深入推进基础金融服务“村村通”建设,力争2015年末金融服务空白行政村控制在40%以下,以后逐年压降,2019年底实现行政村全覆盖。布设物理网点的同时,农合机构要大力发展手机银行、网上银行等电子银行,方便村民利用电脑、电话、手机等网络通信终端办理金融业务,大幅提高电子业务替代率,最大限度打通金融服务“最后一公里”。

用“大数据”服务“小商户”

工行逸贷公司卡一触即贷

本报讯(记者魏新伟 通讯员王水记)为解决小微企业“融资难、融资贵”问题,深化对小微企业的精细化服务,工商银行积极运用互联网思维,加快创新小微企业金融业态和产品,努力开辟小微金融的新天地。其中,该行创新推出的大数据融资产品——逸贷公司卡,通过“随刷随贷,即时使用”的一触即贷服务模式,为众多小微商户提供了快捷高效的融资服务。

据介绍,运用大数据技术发展小微金融,不仅可以有效破解银企信息不对称的难题,严控融资风险,而且有利于提升金融服务的便捷性,扩大覆盖面,降低服务和交易成本,同时也有助于企业把握商机、拓展市场和改善经营质效。

逸贷公司卡是工行发挥大数据技术优势,专门为小微商户量身打造的一款融资产品,其核心理念就是通过不同行业的商户交易数据进行挖掘、分析、整合,掌握商户的真实交易情况,从而将数据转化为可评估的价值,有针对性地核定贷款金额,商户在

采购原材料等付款后,工行可即时发放贷款,资金即时到账。根据不同商户的差异化需求,工行向开展POS收单合作的商户推出了小微商户逸贷公司卡,向农村地区采购农产品的商户推出了逸农消费公司采购卡,向融e购电商平台商户推出了网选贷信用卡,向商旅服务业商户推出了商旅逸贷公司卡等产品,满足了不同类型小微商户的融资需求。

以小微商户逸贷公司卡为例,工行通过对商户POS交易数据的挖掘、分析、整合,核实企业经营的稳健性和创造现金流的能力,确定相应的授信额度,商户无须担保和抵押,无须每次重复提交贷款申请,即可在授信额度内循环使用贷款、分期付款,高度契合小微商户“短、频、急”的融资需求特点。与此同时,工行通过实时监控商户的POS交易数据,可以及时发现风险并采取有力的风险控制措施。截至今年4月末,工行通过逸贷公司卡已累计发放贷款76亿元,为超过1.1万家小微商户解决了生产经营中的资金需求问题。

建行推出龙卡信用卡专属PayPal海购平台

即日起至8月消费满额可返现

本报讯(记者魏新伟 通讯员李绍林)近日,建行携手全球知名网购交易平台PayPal,合力打造中国PayPal海购天下计划,推出建行PayPal专属海购平台。新秀秀、倩碧等众多国际品牌已开启与龙卡信用卡客户之间的零距离接触,为龙卡信用卡海购一族提供更安心、便捷的跨境支付服务。

建行PayPal专属海购平台(<https://ccb.paypal-haitaopartner.com>),精选上百家中国消费者喜爱的国外优质商户,全方位满足客户购物需求。购物时,龙卡信用卡客户只需登录PayPal账户,通过点击已绑定的建行信用卡,无须输入卡号即可完成支付,更有PayPal提供买家保障服务,用户自购商品起180天内如遇任何问题都能向PayPal反馈,使海购更安全、更便捷。未来建行将借助PayPal海外商户的优势,持续邀请其他优质商户入

驻,为客户提供更多的选择。

在PayPal专属海购平台上线之际,建行携手PayPal推出“PayPal海购专属平台支付 尊享海淘大促”活动。即日起至8月,龙卡信用卡客户在建行PayPal海购专属平台上通过PayPal消费满额即可获得一定的返现,用于抵扣下次支付,共有25000名客户有机会享受此次优惠的购物体验。

近年来,随着互联网金融和全球网络支付的快速发展,国民消费观念的转变,海淘逐渐成为消费者追捧的新兴消费方式。此次,拥有国内最多信用卡活跃客户的建行携手PayPal,合力推出专属海购平台,是建行顺应网络支付发展趋势,以客户为中心,充分融合银行金融服务与PayPal先进网购技术的有益尝试,相信将为广大龙卡信用卡客户带来全新的海淘体验。

Interbrand最佳中国品牌价值排行榜公布

中国银行品牌价值位列第七

本报讯 据《金融时报》报道,近日,全球领先品牌咨询机构Interbrand发布“2015最佳中国品牌价值排行榜”。中国银行以879.36亿美元的品牌价值排第七位,品牌价值较2014年提升3%。

“2015最佳中国品牌价值排行榜”是Interbrand第八次针对中国市场研究发布,采用经过第三方独立审计的财务资料以及广泛的消费者研究和市

场资料,评出中国最具价值的50个品牌。榜单反映了品牌未来所贡献的经济利润,已成为中国企业品牌发展的风向标。

作为中国国际化、多元化程度最高的银行,中行是新兴市场经济体中唯一连续4年入选系统性重要体系的金融机构,也是唯一连续26年入选美国《财富》杂志“世界500强”的中国企业。(杨焕娜)

农行漂亮升级妈妈信用卡 获最佳服务信用卡

本报讯 据《中国城乡金融报》报道,农行传来喜讯:该行漂亮升级妈妈信用卡荣获第七届中国“金理财”奖2014年最佳服务信用卡奖。“金理财”奖评选由上海证券报社主办,是针对金融投资理财品牌、对公业务、私人银行、银行卡等的综合性评选活动。该评选自2007年创办以来,已逐步成为国内最具影响力的理财品牌及产品评选活动之一。

在2013年“金理财”奖评选中,农行悠游世界信用卡曾荣获最佳服务信用卡奖。农行信用卡坚持以客户为中心,2014年全新推出“360度服务体系”计划,从功能业务升级、服务平台搭建、服务技能提升、服务渠道扩充、强化客户沟通、整合合作方资源等各个方面开启全方位服务升级,融入新技术、新思维,推进全流程功能优化,提

升客户体验。

推出漂亮升级妈妈信用卡,是农行面向都市女性群体提供的生活便利和增值服务,是完善360度服务体系的重要内容。根据国际知名调研公司益普索2014年进行的一项针对中国年轻妈妈群体信用卡消费方面的市场调研结果显示,90%以上受访女性有意愿申办漂亮妈妈信用卡。

作为国内首款亲子主题IC信用卡,农行漂亮升级妈妈信用卡围绕年轻妈妈的用卡需求,联合好孩子、迪士尼英语、十月妈咪、宝大祥等多家知名品牌商户优势资源,覆盖线上线下受理渠道,提供涵盖婴幼儿商品等丰富的优惠权益,致力于为漂亮妈妈们打造时尚、便捷的生活方式。(边朝刚)

5月份全国新增贷款9008亿元

新华社北京6月11日电(记者刘铮)中国人民银行11日发布的数据显示,5月份全国人民币贷款增加9008亿元,比去年同期少增43亿元。

贷款增速基本平稳。5月末,全国人民币贷款余额为87.52万亿元,同比增长14.0%,增速比上月末低0.1个百分点,比去年同期高0.1个百分点。

从涵盖范围更广的社会融资规模指标看,5月份全国社会融资规模增量为1.22万亿元,比上月多1639亿元,比去年同期少1387亿元。其中,当月对实体经济发放的人民币贷款增加8510亿元,同比少增281亿元;企业债券净融资1528亿元,同比少1269亿元;非金融企业境内股票融资584亿元,同比多422亿元。

居民存款继续减少。5月末全国人民币存款余额为128.99万亿元,同比增长10.9%。当月人民币存款增加3.23万亿元,同比多增1.50万亿元。其中,住户存款(以居民储蓄存款为主)减少4413亿元,非银行业金融机构存款增加1.94万亿元。

货币供应增速有所反弹。5月末,全国M2余额为130.74万亿元,同比增长10.8%,增速比4月末高0.7个百分点,但仍比去年同期低2.6个百分点;狭义货币M1余额34.31万亿元,同比增长4.7%,增速比4月末高1.0个百分点,比去年同期低1.0个百分点。

银行间市场利率继续下行。5月份当月同业拆借加权平均利率为1.42%,比上月低1.07个百分点;质押式回购加权平均利率为1.30%,比上月低1.07个百分点。



金融知识万里行

近日,平顶山银行组织开展了为期3个月的“金融知识万里行”活动。活动中,各支行积极行动,采取多种形式进行金融知识宣传。目前,已向群众发放各类宣传资料8000余份,接待咨询客户2000余人次。

图为5月31日活动启动当日,银行员工在向行人发放宣传资料。

吕萌 摄

本刊通联方式:
手机:1503688988



黄金价格微降 带动市场升温

6月11日,市民在市区一家商场选购黄金饰品。据了解,受国际金价影响,近日我市黄金价格稍有下降,一线品牌黄金饰品的销售价格在每克280元-300元,带动了销售市场悄然升温。

本报记者 姜涛 摄

农村中小金融机构行政许可办法修订实施

本报讯(记者魏新伟)近日,银监会公布并开始实施经过修订的《中国银监会农村中小金融机构行政许可事项实施办法》(以下简称《办法》)。《办法》就农村中小金融机构的机构设立、机构变更、机构终止、调整业务范围和增加业务品种、董事(理事)和高级管理人员任职资格等事项做出规定。

农村中小金融机构包括农村商业银行、农村合作银行、农村信用社、村镇银行、贷款公司、农村资金互助社等。农商行的设立条件更高,表现之一注册本要求高:农村中小金融机构注册资本都必须为实缴资本,其

中,设立农村商业银行最低限额为5000万元人民币;农村信用合作联社最低限额为300万元人民币;村镇银行在县域设立的,最低限额为300万元人民币,在乡镇设立的,最低限额为100万元人民币;贷款公司最低限额为50万元人民币;农村资金互助社在乡(镇)设立的,最低限额为30万元人民币;在行政村设立的,最低限额为10万元人民币。农村商业银行的设立除了符合一般设立条件,还需符合银监会规定的其他审慎性条件,至少包括九条。

《办法》规定了农商行设立分支机构的条件,重点提到农商行设立信用卡中心、三农(小企业)信贷中心、私人银行部、票据中心、资金营运中心等专营机构,申请人除应符合一些基本条件外,还应符合四项条件。此外,《办法》对农村中小金融机构在变更名称、变更住所、变更组织形式、变更股权、变更注册资本、修改章程、分立和合并等条件分别作了细化规定。农村中小金融法人机构变更名称,名称中应标明“农村商业银行”、“农村合作银行”、“信用合作社”、“联合社”、“联社”、“村镇银行”、“贷款公司”和“农村资金互助社”等机构种类字样,并符合唯一性和商誉保护原则。

大额存单产品面世

由建行推出,15日起发行,利率上浮40%

本报讯(记者魏新伟)央行6月2日发布《大额存单管理暂行办法》后,市场都在期待大额存单的面世。6月11日,建行在其官网公布消息,6月15日至19日发行首期大额存单。一年期,利息3.15%,较央行基准利率上浮40%。建行平顶山分行员工表示,客户可提前预约购买。

所谓大额存单是由银行业存款类金融机构面向非金融机构投资人发行的,以人民币计价的记账式大额存款凭证,是银行存款类金融产品,属一般性存款,纳入存款保险的保障范围。

据了解,建行首期大额存单发行规模100亿元,面向个人客户发行,认购起点为30万元,客户可通过网点柜面、网上银行、手机银行认购;一年期,利率为固定利率,为3.15%,到期一次性还本付息,提前支取部分按照建行挂牌活期存

款利率计息;可办理质押,可开立资信证明。

记者6月11日中午登录工、农、中、交等多家银行官网,均未发现其发行大额存单的信息。

业内人士介绍,首批试点大额存单的银行,将先在自律机制核心成员中展开,然后再根据情况有序扩大发行范围。而全国性的自律机制核心成员大概有十家银行,包括五大行和几家核心的股份制商业银行。业内人士透露,很

可能几家大型国有银行会在同一天推出利率相同的大额存单。

央行6月2日发布《大额存单管理暂行办法》,允许银行业存款类金融机构向个人、非金融企业、机关团体等发行大额存单。其中,个人投资人认购的大额存单起点金额设定为不低于30万元,机构投资者则不低于1000万元。大额存单按期限包括1个月、3个月、6个月、9个月、1年、18个月、2年、3年和5年等9个品种。大额存单发行

采用电子化的方式,既可以在银行的营业网点、电子银行发行,也可以在第三方平台以及经央行认可的其他渠道发行。通过银行自有渠道发行大额存单,与现有银行存款、理财产品的发售方式类似。

大额存单发行利率以市场化方式确定。固定利率存单采用票面年化收益率的形式计息,浮动利率存单以上海银行间同业拆借利率为浮动利率基准计息,与现有的储蓄存款以央行基

准利率为定价基础不同。

眼下看来,大额存单的利率并不高。分析师表示,虽然大额存单收益率不算高,但也有自己的独特优势。比如,与保本型银行理财产品相比,大额存单的流动性优势和附加功能突出:大额存单可以在二级市场进行转让,具有极强的流动性,当投资者出现紧急情况需要调用资金时,可以快速地在二级市场进行变现,且交易成本较低,这也是银行理财产品无法比拟的优势;大额存单功能多样化,不仅可以作为出国保证金开立存款证明,还可用作贷款抵押,这对于有出国需求和贷款需求的人士来说是一个较好的选择,可以在满足自身需求的同时获得额外的收益,而这些附加功能是银行理财产品所不具备的。