

从单玩魔术到与卖货相结合

宝丰县赵庄镇周营村魔术里玩出赚钱新思路

2月11日,阳光明媚,春意融融。记者来到闻名全国的魔术专业村——宝丰县赵庄镇周营村。但见村西偌大的麦田里绿油油的麦苗长势喜人;村头路南一幢幢艺术新居别致美观;村里大街小巷停满了从外地回来的大小车辆,有魔术舞台车,有装货的面包车,也有高档的小轿车。西装革履的小伙子,打扮得洋里洋气的大姑娘、小媳妇,三三两两谈笑风生。

走进宽敞漂亮的村室大院,数十名村民正围着一张办公桌缴费。在村室等候的村党支部书记李军热情地接待了记者。

“俺村480户,1860名村民,2500亩耕地。”李军说,周营村是宝丰魔术的发源地,村民玩魔术的历史很悠久。2000年左右,全村有112个民间魔术团体,800多名魔术演员,农闲外出演出挣钱,农忙返乡务农,光外出演魔术一项就年创收入2000万元以上。近年来魔术文化市场出现了新变化,市场萎缩,观众减少,钱不好挣。所以,不少魔术团体调整思路,转型发展,从大都市的俱乐部、夜总会、大剧院走出来,到居民区生活广场或城镇文体广场,由单一玩魔术转向了既玩魔术又卖货;也有转向了外出照相、经营儿童玩具或从事商业营销业务。目前,全村常年在外既玩魔术又卖货的有60多个魔术团体,从业人员600人,年创收入1200万元以上;经营照相的有30余户,从业人员有近百人,年创收入300万元;经营儿童玩具的有30多户,从业人员近百人,年创收入600万元;从事洗衣粉、方便面、图书等经营的有30余户,从业人员60人,年创收入150万元。

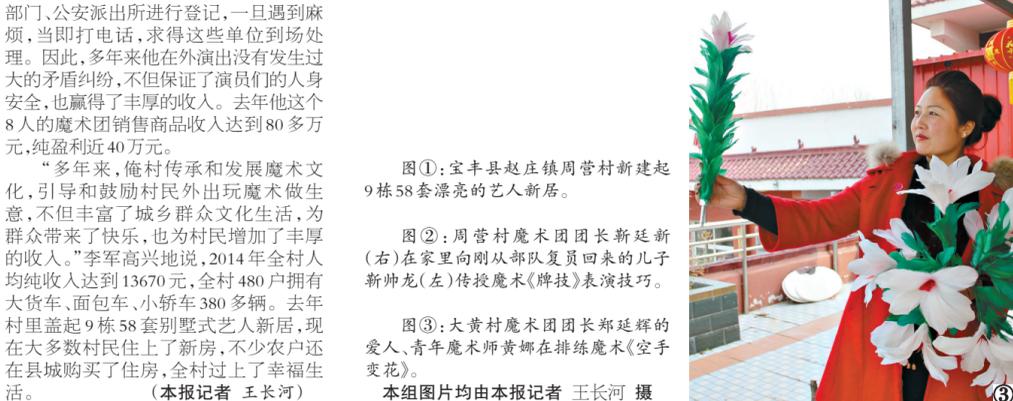
村民在外闯荡,到底经营咋样?李军陪同记者走访了村里的两位魔术团长。

其中一个是有着三位耄耋老人的家庭,户主叫李留民,今年51岁。走进他家记者看到,屋里电冰箱、空调、彩电、洗衣机等家电样样俱全。“我的魔术团叫神州艺术团,过去常年在外出演出。现在父母都80岁了,90岁的岳母也跟着俺生活。”李留民告诉记者,为照顾三位老人生活,这几年他每年只外出两三个月。去年3月下旬,他带团到安徽亳州、阜阳一带的乡镇赶庙会,售票演出,一场下来毛收入在2500元,在该地两个多月的演出收入达到15万元,6月初回来收麦至今没有再外出。

李留民说,他一直单一玩魔术,没有兼卖货物。为吸引观众,他不断创新魔术节目,利用16根棍子制成框架,内放一块玻璃镜,采用光学原理自制道具,创新出《美女多变》魔术,还利用光学原理演变出《人头搬家》等魔术节目。

“这市场变了,俺也得跟着变。”在47岁的农民魔术师靳延新家,他告诉记者,从1998年以来,他常年带团到城市的夜总会、俱乐部等场所演出,近几年来这些地方的魔术的人越来越少。于是他就变单一玩魔术为既卖货又卖货,把魔术团拉到城区居民集聚的生活广场、乡镇群众活动的文体广场,边演出边卖无烟锅、煤气灶等生活用品。

为有更多的销售利润,靳延新与浙江锅厂、煤气灶厂等企业建立常年供货关



系,直接从厂里进货,通过物流发送到目的地。如无烟锅出厂价每个80到100元不等,他可以卖到130到140元不等。“别小看小商品,它的利润可高了。”靳延新说,群众日常所需要的剃须刀、喝水杯、节能灯等出手很快,由于直接从厂里发货,利润率都在40%到50%。

为吸引观众,他还聘请两名二人转演员,说唱幽默,群众非常喜爱。去年9月在温州一个社区生活广场表演,当地居民看到既有魔术又有二人转,喜欢的不得了,每场都有三五百人围着观看,一个晚上就能销售万余元的商品,获纯利不下6000元。

“在外演出得学会保护自己。”靳延新说,俗话说和气生财,要想不出事、多挣钱,一是教育演员们要说话谦恭和气,遇事冷静处理,不能与人争吵,更不能打架骂人;二是遵守规矩,争得当地有关部门的支持。他每到一地方,都要到当地文管部门、公安派出所进行登记,一旦遇到麻烦,当即打电话,求得这些单位到场处理。因此,多年来他在外出演出没有发生过大的矛盾纠纷,不但保证了演员们的人身安全,也赢得了丰厚的收入。去年他这个8人的魔术团销售商品收入达到80多万元,纯盈利近40万元。

“多年来,俺村传承和发展魔术文化,引导和鼓励村民外出玩魔术做生意,不但丰富了城乡群众文化生活,为乡亲们带来了快乐,也为村民增加了丰厚的收入。”李军高兴地说,2014年全村人均纯收入达到13670元,全村480户拥有大货车、面包车、小轿车380多辆。去年村里盖起9栋58套别墅式艺术新居,现在大多数村民住上了新房,不少农户还在县城购买了住房,全村过上了幸福生活。(本报记者 王长河)



图①:宝丰县赵庄镇周营村新建起9栋58套漂亮的艺术新居。

图②:周营村魔术团团长靳延新(右)在家里向刚从部队复员回来的儿子靳帅龙(左)传授魔术《牌技》表演技巧。

图③:大黄村魔术团团长郑延辉的爱人、青年魔术师黄娜在排练魔术《空手变花》。

本组图片均由本报记者 王长河 摄

年赚百万元,看郑延辉如何玩转魔术人生

“观众朋友们,我们来自闻名全国的中国魔术之乡河南省宝丰县,今天免费为大家奉献一场文艺节目。下面请魔术师表演精彩的魔术节目。”

主持人唐煌简单介绍后,在音乐的伴奏下,演员们先后登台表演手彩魔术《空手变香烟》《一球多变》和道具魔术《花开花落》《大变活人》及《二人转》等。神奇的魔术、搞笑的二人转吸引了上千名观众围观。

“观众朋友们注意了,身体是革命的本钱,健康是生命的根源,没有健康等于白纸一片。告别油烟厨房,引领健康时尚,是我们每个人的愿望……”

台上当魔术师表演精彩的时候,台下随着唐煌的介绍,几位成员开始给观众演示无烟锅清洁环保的好处。

“给我来一套。”一位观众接过8把刀具和一口无烟锅,掏出了200元。他满脸笑容地说:“这魔术看着过瘾,这厨具物美价廉,既饱了眼福又买到了好东西!”

两个小时过后,演出和销货结束,团长郑延辉数了数销售收入37000元,刨除货物成本和当天各种费用,净赚18000元。

这是2014年7月发生在黄山风景区的一幕,也是郑延辉去年带团外出挣钱最多的一场演出。

单靠魔术,收入不错却好景不长

获悉郑延辉率领的“时代传奇艺术团”从浙江台州返乡到家,2月15日,记者

来到宝丰县赵庄镇大黄村郑延辉家采访。

今年36岁的郑延辉,1995年跟随四叔郑汉杰外出表演魔术。4年后,他自己竖旗拉起由14人组成的“时代传奇艺术团”四处闯荡,跑都市公园,赶城乡庙会。每到一地方,就搭起大棚,扎下摊点,售票演出。每张票5元,一场下来能卖300张票左右,每天演出3场,门票收入达到4500元。

谁知好景不长。2003年春天,他在四川成都附近县市演出,每场演出最多卖100多张门票,一天3场下来门票收入只有1000多元,连一天的费用开支都不够。加之当时正值“非典”时期,他便带着团队返回了家乡。

玩着魔术卖商品,年最高纯收入150余万元

村里的老魔术师告诉他,自古以来农村变戏法的大都撵庙会,以玩魔术吸引观众,然后卖针线做生意赚钱,郑延辉深受启发。2003年6月他重整旗鼓,在洛阳偃师市转乡镇赶庙会,试着边玩魔术边卖洗发水。结果第一场演出就卖出40多套洗发水,盈利了800多元。

这一试试出了效益和希望,从此郑延辉走上了演艺兼卖货的道路。2006年,他在广州附近演出,由于洗发水产自广州,供大于求,不好卖。他就与在广州生产珠宝首饰的朋友联系,做代理销售。第一场在白云边演出就卖出80多套,纯收入达5000余元。接着他又先后与多家企业联系,销售电磁炉、无烟锅、电压力锅、电饭煲、豆浆机、茶具等10余种产品,每年纯

收入不下百万元。

郑延辉说,去年正月初六我就带团到了安徽的安庆市附近演出,在安庆4个月净赚60万元;7月份进入浙江的衢州市,演出近两个月净赚30万元;10月到浙江的台州市直到今年2月,净赚60余万元。一年下来纯收入达到150余万元。

高收入里的“窍门”,不止三两样

郑延辉告诉记者,他年赚百余万元的窍门主要有两个:一是有个能说会道的主持人和一支较高水平的表演团队。2013年,他在齐齐哈尔市演出,聘请了普通话和口才都很好的唐煌当艺术团主持人;接着又在沈阳聘请了两名“二人转”演员。二是销售的产品直接从厂方购货,享受出厂价,赢得高额利润。

“在外闯市场苦不苦,有没有风险?”郑延辉答:“俗话说,在家千日好,出门一时难。要说不是瞎话,为了赶场大伙起早睡晚,吃饭也不应时。不过,在乡镇演出不管结束再晚,我都会把演员们拉到县城住宾馆或旅社,让他们吃好、睡好、休息好。”郑延辉说,在外挣钱哪能没

(本报记者 王长河)

李哲在全市外贸工作电视电话会议上强调

保持良好发展态势 确保完成全年任务

本报讯(记者吴学清)2月26日下午,在收听观看了全国、全省外贸工作电视电话会议后,我市接着召开电视电话会议对今年全市外贸工作进行部署,副市长李哲出席并讲话。

李哲指出,2014年我市外贸进出口额持续增长,保持了良好的发展势头。目前,我市外贸发展形势有机遇也有挑战,各县(市、区)和市直有关部门要不断提高应对困难的能力,确保今年目标的完成。要强化新的外贸增长点的培

育,在产业集聚区尽快形成新的特色出口产业,积极培育出口新品种;要加强出口产业基地建设,增强出口的潜力和后劲;要加大国际市场的开拓力度,努力扩大外贸贸易额;要落实外贸稳增长政策,努力为企业服好务,激励企业多出口;要迅速掀起招商引资热潮,通过走出去招商,不断扩大利用外资规模。

据海关统计,2014年我市共完成进出口总值65755万美元,同比增长44.4%,占省定目标的133%。

市政协机关全体人员集中学习 省政协十一届三次会议精神

郑枝等出席

本报讯(记者韩江法)2月26日上午,市政协机关全体人员在政协会堂集中学习省政协十一届三次会议精神,市政协副主席郑枝、秘书长远国欣等出席。

郑枝指出,省政协十一届三次会议是在全省上下深入学习贯彻中共十八大,十八届三中、四中全会精神和习近平总书记系列重要讲话精神,深入学习贯彻省委九届八次全体(扩大)会议和省委经济工作会议精神的形势下召开的一次重要会议,对于动员和引导全省人民把思想和行动统一到中央精神和省委部署上来,为加快打造“四

个河南”、“推进‘两项建设’”献计出力,具有十分重大的意义。

郑枝强调,今年的工作要重点在五个方面下功夫:一要加强理论学习,二要明确工作任务,三要树立责任心,四要提振精气神,五要发挥创造性。新的一年,要牢牢把握团结和民主主题,主动适应新常态,紧紧围绕“三张图”总体设计,更加积极助推经济社会发展,有效服务依法治市,有序推进协商民主,广泛凝聚智慧力量,注重提升履职能力,为我市全面建成小康社会加快现代化建设做出新贡献。

温馨提示

今日天气

白天到夜里小雨夹雪转小到中雪, 偏北风3-4级, 最高温度6℃,最低温度0℃

“2014感动中国”年度人物颁奖典礼今晚播出

本报讯 中央电视台综合频道将于2月27日20时播出“2014感动中国”年度人物颁奖典礼,届时请大家收看,一睹河南老乡风采。

据介绍,此次“感动中国”获奖者中包括为国家科技事业做出巨大贡献的科学家,常年深入贫困山区的支教者,为南北水调做出巨大奉献的基层干部,隐姓埋名捐助社会的公益人士,奋斗在国家反恐一线公安干警,敬业奉献、赢得群众爱戴的好医生,为照顾亲人付出一生精力的好市民。(温哲)

此次活动于2014年10月启动,全国30多家地方媒体合作组成“感动中国媒体联盟”,与中国网络电视台、腾讯、新浪等门户网站合作完成对感动候选人的推选。此外,“感动中国”还建立了公众信息平台,观众也可通过手机投票。

“感动中国年度人物评选”活动是中央电视台最重要的年终节目之一,今年是第十三届举办。13年来,“感动中国年度人物评选”向全国观众推荐了100多位感动人物。(温哲)

今年专升本招生政策出台

本报讯(记者孙鹏飞)记者2月26日从市招办获悉,今年我省继续在普通普通高等学校选拔优秀应届专科毕业生进入本科阶段学习(简称专升本)。专升本招生按照个人申请、资格审核、网上报名、考试录取的程序进行。

据了解,我省普通高校2015届专科毕业生,完成规定学业,达到毕业条件且在校未受到纪律处分的均可报考专升本。2012年后入伍符合教育部相关要求且具有我省高等院校普通专科学历的退役士兵也可在原毕业学校参加专升本考试报名。

符合条件的人员可按照规定分别填写报名表。由班主任(辅导员)、院系和学校对每一名参加“专升本”报名的学生进行资格审查。退役士兵须提供个人身份证、毕业

证书和士兵退役证,由毕业院校进行资格审核,学校审核通过后,报省教育厅学生处复审。荣立三等功以上奖励申请免试的退役士兵,还须提供立功证书及毕业学校推荐文件、本专科学校同意接收文件各一份。资格审核通过并签署意见后的学生方可按省招办规定的时间和程序进行网上报名。报名结束后,省教育厅对报名信息进行审核,凡报名信息与学籍信息不一致的一律取消报考资格。

取得考试资格的学生需参加全省统一组织的选拔考试,文化课考试时间与普通高考同时进行。录取工作由省招办组织,划定专业最低控制分数线,按照学生志愿在最低控制线上进行投档,由招生学校择优录取并发送录取通知书。



免费打印照片机出现 当心个人信息泄露

2月26日,市民圈在免费打印照片机前调试手机。为吸引顾客,市区一家餐馆在和平路西段安装了一台免费打印照片机,顾客只需用微信扫描机器提供的条码,便可连接打印机将手机中的图片打印出来。但得到照片的同时,个人信息或许会泄露给商家,市民要谨慎使用。本报记者 李志勇 摄



鹰城打工族“特色”走四方